

Samrådsprotokoll Prisdialogen

Informationsmöte

Datum: 2014-03-13 (Elite Stadshotellet, Växjö)

Ort: Växjö

Inbjudna/närvarande – informationsmöte Prisdialogen

Tina Färdigh, Videum AB
Christer Carlsson, Växjö fastighetsförvaltning AB
Birgitta Enocsson, Växjö fastighetsförvaltning AB
Fredrik Sjöberg, Riksbyggen
Anders Jansson, Växjöbostäder AB
Göran Brentel, Landstinget Kronoberg
Hans Håkansson, HSB
Marie Glanzén, Vidinge AB

Björn Wolgast, affärsområdeschef Kraft och Värme presenterade var vi står i prisdialogen inför 2014. Redovisade även resultatet för Växjö Energi AB samt för affärsområdet Kraft och Värme.

Samrådsmöte med överenskommelse

Datum: 2014-04-23 (Sandviksverket, Växjö Energi, Växjö)

Till samrådsmöte 23 april var samtliga från infomötet inbjudna.

Närvarande vid samrådsmötet den 23 april

Tina Färdigh, Videum AB
Anders Jansson, Växjöbostäder AB
Tommy Ljung, Växjöbostäder AB
Bruno Birgersson, Växjö fastighetsförvaltning AB
Fredrik Sjöberg, Riksbyggen
Stefan Blomkvist, Vidinge AB
Göran Brentel, Landstinget Kronoberg

Förhinder: Hans Håkansson, HSB

Genomförda möten i samrådsprocessen:

Informationsmöte 23 mars, Elite Stadshotellet, Växjö

Samrådsmöte med överenskommelse, 23 april, Sandviksverket, Växjö Energi, Växjö.

Summering av diskussionen:

Björn Wolgast inledde med en kort repetition av vad som togs upp vid informationsmötet och berättade även om den nya prismodellen för fjärrvärmens. Vidare delgavs deltagarna om det arbete vi genomfört i syfte att stärka förtroendet för prissättningen på fjärrvärmens i Växjö och närvärmens i Ingelstad, Rottne och Braås. Björn presenterade också ett förslag på prisåtagande för de tre kommande åren. Efter diskussion och överläggande bland deltagarna korrigerades förslaget något. Samtliga parter är mycket positiva till en dialog kring prissättningen på fjärrvärmens/närvärmens. Det är en stor fördel att få prisbilden över en treårsperiod då det underlättar planering och budgetering i kundernas verksamhet.

Synpunkter:

Redovisade synpunkter har även fångats upp från deltagande kunder som inte hade möjlighet att närvara på samrådsmötet den 23 april.

- Hyreshöjningar matchas inte mot fjärrvärmens prisökning.
- Svårt att effektivisera i takt med fjärrvärmeprisets ökning.
- Bra med förutsägbarhet mot våra kunder/hyresgäster. Bra vid planering och budgetering.
- Svårt att få ut ökningen av fjärrvärmepriiset från våra kunder/hyresgäster.
- Planerad ökning med 3 % slår hårt mot föreningarna.

Bemötande av synpunkter:

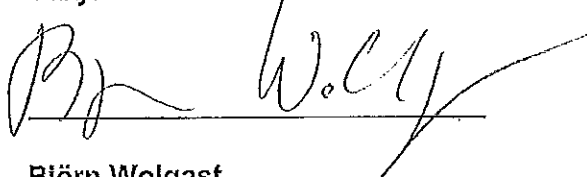
Växjö Energi AB har som fjärrvärmelieferantör samlat information på olika sätt om kundernas syn på prisdialogen. Vi kommer att förmedla kundernas synpunkter till styrelsen och visa att vi lyssnar på våra kunder när det gäller prissättning på fjärrvärmens. Förslag gällande näringsfastigheter enligt följande: 2015: 2,5 %, 2016 och 2017: 2,5 % med tak 2,7 %. Vi är medvetna om att våra kunder tittar på alternativ när det gäller uppvärmningsformer. För att hålla fjärrvärmens i Växjö konkurrenskraftig och attraktiv måste vi ha en fortsatt god relation med dem och se till att de kan vara med och påverka prissättningen genom prisdialogen. Växjö Energis affärsplan förutsätter höjningar om 3 % årligen under perioden. Den rekommenderade höjningen som gjorts till styrelsen är alltså lägre än vad som angetts i affärsplanen.

Aspekter att beakta i det fortsatta arbetet

Fjärrvärmens utveckling kräver fortsatt arbete tillsammans för att öka förtroendet när det gäller produkten fjärrvärme.

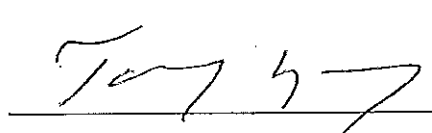
Samtliga deltagare önskar jämn fördelning av ökningen fördelat på energilavgift och effektavgift enligt ny prismodell.

Växjö 2014-06-19



Björn Wolgast

Affärsområdeschef Kraft & Värme



Justerat av Tommy Ljung

Växjöbostäder AB