

## Mötesprotokoll

### Prisdialogen Haninge, Tyresö & Älta – Samrådsmöte 9 juni 2014

#### *Deltagare:*

Lars-Johan Lindberg, Riksbyggen  
Kent Svensson, Tornberget  
Lars Gustafsson, Tyresö Bostäder  
Lennart Risberg, Tyresö Bostäder  
Anders Ramqvist, Haninge Bostäder  
Roger Malmquist, Akelius  
Mikael Thorselius, Stena Fastigheter  
Javad Taeyfi, Tornberget  
Urban Sundin, Tornberget

Adrian Berg von Linde, Vattenfall  
Mattias Lindblom, Vattenfall  
Mikael Sandberg, Vattenfall  
Rickard Frithiof, Vattenfall

#### *Övriga inbjudna:*

Jenny Asmundsson, Nacka kommun  
Åke Skoglund, Tyresö kommun  
Anders Ring, Stockholms Läns Landsting

### **Intromöte**

Ett intromöte arrangerades den 28 mars med bra deltagande varpå de allra flesta kände sig väl bekanta med Vattenfall och Prisdialogen.

### **Dialogen**

Mötesagenda och ett utkast till prisändringsmodell hade skickats ut i förväg.

#### *Summering av diskussionen:*

Prisändringsmodellen diskuterades sida för sida. Det som föranledde den mesta diskussionen var fjärrvärmens konkurrenskraft gentemot andra uppvärmningsalternativ.

Såväl Vattenfalls som kundernas egna jämförelser visar på en tuff konkurrens för fjärrvärmens. Vattenfalls prispolicy tar hänsyn till konkurrens från alternativa uppvärmningssätt, men inte uteslutande. Lars-Johan Lindberg hade deltagit i Prisdialogen med Fortum vilka i syfte att visa transparens hade en utförlig genomgång av kalkyler avseende konkurrerande alternativ. Vattenfall är inte lika ingående i redovisningen av sin motsvarande analys, men redovisar utöver detta verksamhetens resultat och avkastning.

Det diskuterades även aspekter av konkurrens andra än pris. Fjärrvärmens enkelhet och driftsäkerhet värderas högt, men är desto svårare att kvantifiera.

**Synpunkter:**

- Effektdelen väger väldigt tungt i den nya prismodellen. Det kan bli lönsamt att koppla från fjärrvärmens helt snarare att behålla den för spetslast.
- Effektdelen är långsam och ger inte tillräckligt snabb återbäring på effektbegränsande investeringar.

**Bemötande av synpunkter:**

I den nya prismodellen eftersträvas en bra följsamhet mellan Vattenfalls kostnader och vad som senare debiteras. Det skapar en tydlighet vad som är gynnsamt för kollektivet och därmed långsiktiga spelregler. Effektdelen avser återspegla kostnader relaterat till den leveranskapacitet som Vattenfall ska kunna mobilisera en kall vinterdag, dvs investeringar i nät och produktion.

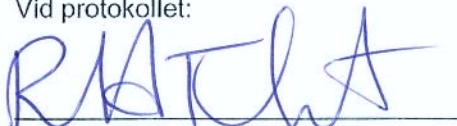
För närvarande utgör fasta kostnader 50 procent av Vattenfalls totala kostnader varför effektdelen viktas för att täcka hälften av Vattenfall intäkter. I syfte att trots allt göra denna effektdel mer flexibel och påverkbar föreslås två möjligheter: i) kunden kan själv välja sin debiteringsgrundande effekt, och ii) valets tidpunkt är inte begränsat till årsskiften utan kan göras inför varje ny månad, t.ex. direkt efter en effektbegränsande investering. När valet är gjort gäller det dock i 12 månader.

Givet att effektdelen väger tungt blir det mindre gynnsamt med delkonverteringar, det är en medveten effekt av att debiteringen följer kostnaderna.

**Aspekter att beakta i det fortsatta arbetet:**

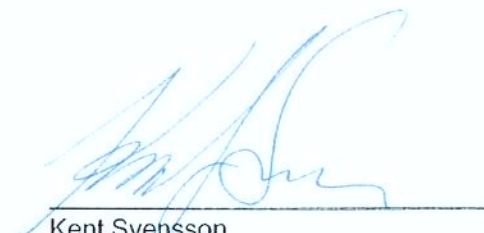
Önskar kalkylverktyg för att beräkna effekt av investering. Bäst vore om den utfördes av tredje part och varför inte gemensam för hela fjärrvärmebranschen?

Vid protokollet:

  
Rickard Frithiof

Justeras:

  
Adrian Berg von Linde

  
Kent Svensson