



SÖDERTÖRNS FJÄRRVÄRME

Prisändringsmodell 2018

avseende prislistor för fjärrvärme för näringsidkare

Innehåll

Inledning.....	1
1. Prispolicy.....	1
2. Prisändring och prisprognos.....	4
3. Prisstruktur.....	4
4. Fjärrvärmens kostnader.....	6
5. Kunddialog.....	8
6. Bilagor.....	8

Prisändringsmodell för Södertörns Fjärrvärme AB avseende fjärrvärme i Huddinge, Botkyrka och Salem 2018

Inledning

Vår långsiktiga strategi är att erbjuda våra kunder trygg och miljövänlig värme och kyla till konkurrenskraftiga priser. Med de investeringar vi har gjort är det vår bedömning och målsättning att prisutvecklingen på fjärrvärme ska vara fortsatt stabil åren framöver.

I det här dokumentet kommer vi att presentera hur vår prismodell ser ut, vad den baseras på samt de närmaste årens prisförändringar för stora kunder (näringsidkare).

1. Prispolicy

1.1 Prissättningsprincip

Södertörns Fjärrvärme har en kostnadsbaserad prissättning. Detta innebär att kunderna betalar sådana priser så att verksamhetens totala kostnader för att leverera en säker och miljövänlig värme täcks.

Vidare ska prissättningen ta hänsyn till kundens sätt att ta ut effekt och energi så att den så rättvist som möjligt täcker just dennes kostnadspåverkan på produktion och distribution.

Prismodellens syfte är även att inte någon kundgrupp subventionerar eller subventioneras av andra kunder med hänsyn till dennes påverkan på SFAB's kostnader.

Ett nyckelord är transparens, vilket bland annat innebär att vi så långt det är möjligt redovisar och förklarar vår prissättning för våra kunder genom flera kanaler. T.ex. vid årliga kundträffar, information på hemsidan samt kundtidning.

Prisförändringar beslutas av Södertörns Fjärrvärmes styrelse. Med det som utgångspunkt är all information i detta dokument om förändringar av såväl prismodell som prisnivå förbehållet styrelsebeslut som förväntas tas den 25 september 2018.

1.2 Pågående arbete hos fjärrvärmeleverantören

Södertörns Fjärrvärmes ledningssystem innebär att vi systematiskt arbetar med ständiga förbättringar och mycket arbete läggs på att utveckla verksamheten med fokus på att stärka våra kundrelationer samt att effektivisera arbetsmetoder och hålla ner kostnader. Områden vi specifikt fokuserar på är bl.a. förläggningssätt, låga systemtemperaturer, nätförluster, ökat produktionsutbyte, rättvisande prismodell samt upphandling av entreprenörer som ska gynna kostnadsbilden för oss.

Vi ser att vikten av service och efterfrågan på tilläggsprodukter ständigt ökar och att vi därför har ett behov av att kontinuerligt se över dessa områden. Energitjänster och alternativa värmelösningar är exempel på områden vi vill utveckla oss inom. Här finns möjligheter att samtidigt som vi stärker våra kundrelationer öka vår marknadsandel inom området service och tjänster. För detta behövs stärkta stödfunktioner, både vad gäller kompetens och resurser, vilket är ett arbete som påbörjats och kommer läggas stort fokus på under de närmaste åren. Detta är också viktigt då vi arbetar med ökad effektivitet utan avkall på kvalitet och miljö.

Under året har ett projekt kring mätvärden startat med syfte att skapa bra förutsättningar för laguppfyllnad, flexibilitet och långsiktig effektivitet i hela mätprocessen. Med det nya systemet som beräknas vara på plats under första halvåret 2019 kommer vi leverera kvalitetssäkrade timvärden samtidigt som det skapar möjligheter för ytterligare kringtjänster och utökad mätvärdesinformation till kund.

1.3 Prisutvecklingsmål

Målsättningen är att ha en stabil och förutsägbar prisutveckling och vår inriktning är att prissättningen över överskådlig tid ska fortsätta vara kostnadsbaserad.

Prismodellen som infördes 2015 syftar till att göra kostnadsfördelningen mellan kunder mer rättvis utifrån deras uttagsmönster och dess påverkan på våra kostnader, men även stabilare för kunderna och vår egen ekonomi. Detta beskrivs mer ingående i kapitel 3.

Prisförändringar kommer att föregås av en dialog med våra större kunder.

1.4 Långsiktig prisutveckling

Vår prismodell gör att de kunder som använder fjärrvärmens som basuppvärmning och de som använder fjärrvärmens som tillskottsvärme betalar olika mycket. Detta då dessa olika uttagsmönster innebär olika kostnader i produktion och distribution av vår fjärrvärme.

Företagets prisstruktur ska syfta till att göra fjärrvärmeproduktion och leveranser robusta mot ändrade leveransvolymerna m.m. för att få stabila priser och prisstrukturer över tid. I dagsläget har vi inte full transparens mellan våra intäkter och kostnader vilket i samband med energibesparingar hos våra kunder blir alltmer kännbart. Full transparens mellan fasta kostnader och fasta andelen av intäkterna kommer vi med största sannolikhet aldrig att uppnå och är inte heller något vi strävar efter.

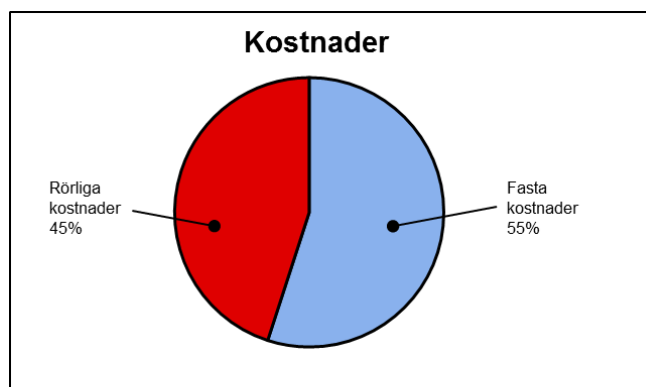


Diagram 1. 45% av verksamhetens kostnader är rörliga (rött) och 55% av kostnaderna är fasta (blått)

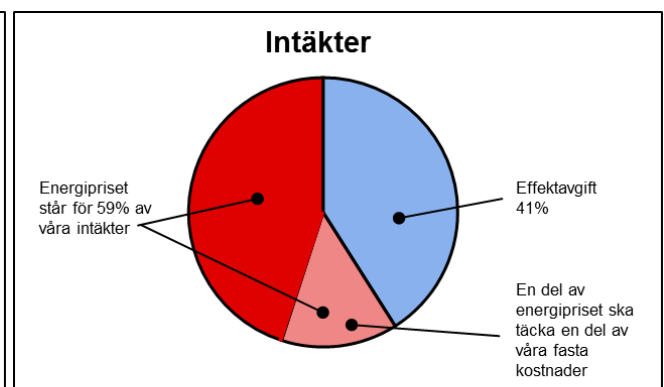


Diagram 2. 59% av verksamhetens intäkter är rörliga (rött) och 41% av våra intäkter är rörliga (blått)

Fram till 2021 är det vår bedömning att prishöjningarna för hela kundkollektivet kommer att ligga runt 1% årligen.

1.5 Kostnaden för nyanslutning av kunder

Södertörns Fjärrvärme arbetar efter att varje ny fjärrvärmeanslutning ska bära sig själv ekonomiskt. Därför beräknas avgiften för nyanslutning individuellt för varje tillfälle och tidigare anslutna kunder ska inte belastas.

Beräkningen utgår från faktisk kostnad samt framtida täckningsgrad på aktuell kund och är uppbyggd så att efter 10-15 år ska en nyanslutningskund generera intäkt som används för bl.a. framtida underhåll. Det vill säga kunden betalar inte den fulla kostnaden för investeringen vid anslutningstillfället.

Det innebär att anslutningsavgiften påverkas, förutom av de faktiska kostnaderna för ny ledningsdragnings och installation, även av kundens energi- och effektbehov.

1.6 Koncernbidrag

Efter det att ägarbolaget Södertörns Energi AB bildades år 2001 betalar Södertörns Fjärrvärme ett koncernbidrag till ägarbolaget. Bolaget ska enligt ägarkrav lämna ett årligt koncernbidrag om 100 Mkr till ägarbolaget. Koncernbidraget används framför allt för att göra amorteringar i syfte att säkra långsiktig ekonomisk stabilitet. Utöver det ges utdelning till ägarkommunerna Huddinge och Botkyrka.

1.7 Fjärrvärmens konkurrenskraft i kommunerna Botkyrka, Huddinge och Salem

I det stora hela är vår konkurrenssituation god, framför allt inom kundkategorin flerbostadshus som är ett växande segment i vårt område. Med ökade krav på effektivisering ökar dock risken för att konkurrerande alternativ som värmepumpar etablerar sig och tar marknadsandelar från fjärrvärmerna.

Ersättare till fjärrvärme som baslastalternativ är bergvärmepumpar, uteluftsvärmepumpar samt frånluftsvärmepumpar som dels bereder tappvarmvatten och dels levererar sekundärvärme och därför kommer att fungera som baslastkällor där fjärrvärmerna endast går in som tillsats vid effektbrist. Fjärrvärmerna kommer i dessa fall enbart att leverera en liten energimängd när det är som kallast samtidigt som det krävs en hög effektreserv. Fjärrvärmeleveranser kan helt eller delvis utebli till priset av utebliven kraftvärmeproduktion, ökade förluster och en totalt sett dyrare produktion. Ovanstående applikationer kan komma att påverka vår försäljning och vår kostnadsbild.

1.8 Långsiktig leveransprognos 2018-2032

I vårt leveransområde finns mark för byggnation med närhet till goda kommunikationer samtidigt som behovet av bostäder är stort och det finns ett intresse för företag att etablera sig i området. Byggnationstakten bedöms öka inom de segment där fjärrvärmerna är konkurrenskraftiga samtidigt som det blir allt mer märkbart att striktare byggregler och energikrav leder till att den anslutna effekten och energin får begränsad påverkan på vår leverans.

Trots en ökad nyanslutningsnivå är det därför vår bedömning att energieffektiviseringar, ökade krav på lågenergi vid nybyggnation och klimatförändringar gör att våra kundleveranser kommer att minska.

I vår långsiktiga energiprognos bedömer vi att kundleveranserna sjunker årligen med drygt 2 % fram till år 2026 för att därefter sjunka med ungefär 1 % per år fram till slutet av perioden. I prognosen finns även klimatpåverkan, baserad på SMHI:s klimatscenarier, inräknad.

2. Prisändring och prisprognos

Det är vår bedömning att Södertörns Fjärrvärme de närmaste åren fortsatt kommer ha ett gynnsamt fjärrvärmepris i stockholmsregionen och att vi trots att vi ser en uppåtgående trend på bränslepriser tror på begränsade prishöjningar på fjärrvärme de närmaste åren. Förändrade energi- och

effektuttag hos våra kunder i samband med energibesparingar kan emellertid påverka det genomsnittliga priset per kWh och beroende på förbrukningsmönster kan olika kunder påverkas olika mycket.

2.1 Pris för år 2019

Det genomsnittliga priset för fjärrvärme utslaget på hela kundkollektivet (kategori näringsidkare) höjs med 1,0% från 2018 till 2019. Prisförändringen är jämt fördelad mellan effekt- och energiavgift. Påverkan på respektive prislista se nedan under kapitel 3.1. Prisförändringen beror på stigande bränslepriser samt att vi ser ett behov av investeringar i distributionsnät och produktion för att säkra stabila priser och leveranser gentemot våra kunder i framtiden.

En förändring som genomförts är att vi mäter och fastställer effektnivåer en gång per år (jmf med tidigare var tredje år).

2.2 Prognos för år 2020-2021

Vi bedömer att prisförändringarna för perioden 2020-2021 kommer att ligga runt 1% årligen.

3. Prisstruktur

3.1 Prisstruktur och priskomponenter

Näringsidkare med normal uttagsprofil kan välja mellan tre olika prislistor. Undantaget är kunder med annan baslastproduktion än fjärrvärme som hänvisas till endast ett alternativ, dvs Prislista Topp.

3.1.1 Grundprislista

Prislista Bas är vår ordinarie prislista och i sin struktur den som lämpar sig bäst för kunder där merparten av husets energibehov täcks med fjärrvärme och har en uttagsprofil över året som stämmer med normalförbrukaren inom sin kundkategori. Prislista Bas kan inte väljas för fastigheter som har en annan baslast för uppvärmning än fjärrvärme.

Prislista Bas har två priskomponenter:

- En effektavgift baserad på en uppmätt abonnemangseffekt* som mäts regelbundet och justeras vart varje år**. Justering görs om effektnivån har ändrats mer än +/- 10%. Effektavgiften ska täcka våra långsiktigt fasta kostnader för distribution och produktion av fjärrvärme.
- Ett rörligt säsongspris uttryckt i kr/MWh uppdelat på tre säsonger.

* Mätning av abonnemangseffekt görs vid den högsta timmedeleffekt som uppträder vid -5°C utomhustemperatur.

** Vid nyanslutning mäts effekten först in när anläggningen varit 1 år i drift.

Prisförändring prislista Bas: 1,0%

3.1.2 Övriga prislistor

Prislista Fast, som är lite trögare än Bas men i sin uppbyggnad är lika, kan väljas av den som har en specifikt hög energiförbrukning relativt "normalförbrukaren" eller för den som inte vill

ha en allt för varierande månadskostnad. Prislista Fast kan inte väljas för fastigheter som har en annan baslast för uppvärmning än fjärrvärme.

Prislista Fast har samma priskomponenter som Prislista Bas (se ovan i kapitel 3.1.1).

Prisförändring prislista Fast: ca 1,0%

Prislista Topp är främst avsedd för kunder med annan baslastenergi än fjärrvärme. Med annan baslastenergi räknas kompletterande installationer där förhållandet mellan maximalt årsenergibehov av fjärrvärme och toppeffektbehov av fjärrvärme är mindre än 2 000 timmar, dvs Årsenergi fjärrvärme(kWh) / Topp effekt fjärrvärme(kW) < 2000(h). Med baslastenergi menas även kompletterande installationer där möjlighet ges till tappvarmvattenberedning via annat än fjärrvärme. Dessa kan inte välja alternativet Prislista Bas eller Prislista Fast. I dagsläget är olika värmepumpskombinationer det dominerande alternativet till fjärrvärme.

Prislista Topp innehåller två avgiftskomponenter:

- En anläggningsavgift uppdelad på en fast del uttryckt i kr/år och en effektberoende del uttryckt i kr/kW som är baserad på kundens maximala effektbehov när prislistan börjar gälla. Anläggningseffekten** ligger generellt sett fast under hela avtalstiden.
- Ett rörligt energipris (marginalpris, månadsmedel) uttryckt i kr/MWh uppdelat på årets 12 månader.

** Anläggningseffekten fungerar som säkringen på elsidan där man abonnerar på en maximal effekt. Dagens abonnemangseffekt med mätning vid -5 blir inte rättvisande då exempelvis olika värmepumpslösningar tillsammans med fjärrvärme har olika påverkan på effektbehovet vid -5°C än vid -20°C. Bergvärme har inget effektbehov och skulle således inte betala effektavgift och vissa frånluftsvärme-pumpsinstallationer har en minskning på 40% vid -5°C men "bara" 20% vid -20°C.

Prisförändring prislista Topp: ca 1,0%

3.2 Kompensation för negativ påverkan på fjärrvärmesystemet

Kompensationsavgift för överuttag av massflöde – Prislista med flödesavgift

Vårt fjärrvärmesystem är komplext och starkt beroende av låga returtemperaturer för ett effektivt utnyttjande av kraftvärme, rökgaskondensering samt överföring av energi långa sträckor. För att systemet ska fungera optimalt krävs det att kundanläggningarna har den avkylning som vi föreskriver enligt anvisningar och avtal. I det fall kunden levererar en högre returtemperatur än vad som föreskrivs behöver vi ta ut en kompensation för varje överkonsumerad m³ fjärrvärmevatten för försämrade verkningsgrader i produktion.

Kunder som är aktuella för kompensationsavgiften kommer att bli kontaktade personligen av oss och få möjlighet att genomföra åtgärder som sänker returtemperaturen inom 3 månader innan avgiften läggs på kunden.

3.3 Framtida tankar kring tjänster och prissättning

Vi ser kontinuerligt över våra tjänster och produkter för att om möjligt tillgodose önskemål och behov hos våra kunder och öka marknadsandelar. En del i detta är att vi t.ex. kommer att utreda fler energi- och konsulttjänster.

Som en följd av energibesparingar och byggnation av lågenergihus blir effektdelen i prissättningen allt mer betydelsefull. Samtidigt gör våra kunder stora investeringar och vill se att det även påverkar deras kostnader för värme. I den nuvarande prismodellen justeras abonnemangseffekten vid en förändring på +/-10%. Under hösten 2018 kommer vi att inleda en utredning om eventuell förändring av detta spann för att göra det mer flexibelt för våra kunder.

4. Fjärrvärmens kostnader

4.1. Kostnadsposterna i budget 2019

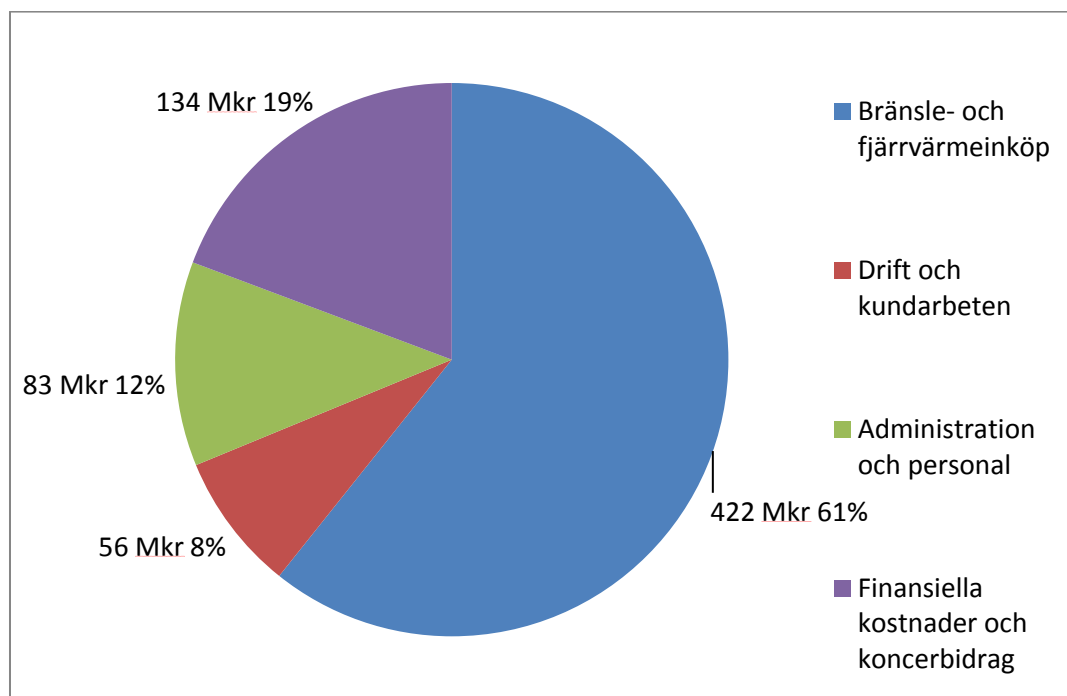


Diagram 5. Södertörns Fjärrvärmes budget för 2019.

Bränsle- och fjärrvärmeinköp: Södertörns Fjärrvärme har en begränsad egen produktion i Skogås Värmeverk (ca 5% av total levererad fjärrvärme). Av den producerade värmen i Skogås kom under 2017 96% från bioolja och 4% från deponigas. Under de senaste åren har värmeproduktionen byggts om för att under 2017 bli fossilfri.

Den större delen av värmen köps dock in från Söderenergi AB och det finns även ett energiutbytesavtal med Fortum. Av Söderenergis fjärrvärmeproduktion kom 2017 99% från återvunnit/förnyelsebart och 1% från eldningsolja. Inför 2017 togs torv ut ur produktionen.

Samtliga anläggningar är miljöcertifierade enligt ISO 14001

Kundarbeten: Kostnader för material och arbeten på kundanläggningar, inköp fjärrvärmecentraler och dylikt.

Drift: Kostnader för drift och underhåll av produktions- och distributionsanläggningar.

Administration: Under den här posten ligger kontorsmaterial, IT/data, försäkringar, marknadsföring, telefoni, förvaltningskostnader, m.m.

Personal: Här återfinns kostnader för löner, pension, sociala avgifter och utbildning.

Finansiella kostnader: Räntekostnader samt avskrivningar på ledningar, byggnader, produktionsanläggningar, maskiner och inventarier.

Koncernbidrag: Beskrivs i kapital 1.6.

4.2. Förändring i budget 2019 jämfört med 2018

Budgeten för 2019 påverkas framför allt av en något sjunkande energiförsäljning och av energibesparingar hos våra kunder och förändringar i klimatet samt stigande bränslepriser. Samtidigt ser vi en ökad nyanslutningsgrad, men också ett behov av investeringar i distributionsnät och produktion för att säkra stabila priser gentemot våra kunder i framtiden.

4.3. Kostnadsutveckling närmaste åren

Verksamheten styrs ekonomiskt långsiktigt av investeringar i produktion- och distributionssystem. Kortsiktigt är de stora påverkarna bränslepriser, konjunktur, energileveranser och ränteläget.

Långsiktigt bedömer vi att investeringar och underhåll i produktion och distribution är stabila och följer normala kostnadshöjningar. Målsättningen är att eventuella nya investeringar ska bära sig själva ekonomiskt mot vad det ersätter i exempelvis underhåll eller vad det tar in i intäkter.

För att hålla nere kostnaderna arbetar vi bland annat med att se över förläggningssätt av fjärrvärmeledningar, låga systemtemperaturer, rutiner kring upphandling av entreprenörer och konsulter samt förhandlar med leverantörer. Optimering av kundanläggningar ska på sikt leda till minskade kostnader i nätet.

Bränslepriserna har varit gynnsamma, men vi ser nu att de påverkas av ökad efterfrågan och har börjat stiga. Europa ställer om från kol och kärnkraft. Dessutom är rysk naturgas osäkert vilket utgör en stor del av energiförsörjningen i Europa. Även i Sverige har kraftvärmen byggts ut och pannor konverteras till fossilfria bränslen, vilket gör att konkurrensen om bränslena ökar även på den inhemska marknaden.

5. Kunddialog

Södertörns Fjärrvärme blev medlemmar i Prisdialogen hösten 2014 och har för avsikt att fortsättningsvis genomföra en årlig samrådsprocess med våra större kunder i enlighet med Prisdialogens riktlinjer. Under 2018 ingick vi även i en pilot för Klimatdialogen.

Maj Informationsmöte/samrådsmöte 1

Syfte: Lägga grunden till en fortsatt konstruktiv dialog, ge kunderna kunskap om leverantörens prissättning och leverantören kunskap om kundernas verksamhet samt föra dialog om förutsättningar för en klimatdialog.

Juni Samrådsmöte 2

Syfte: Ge kunderna möjlighet att lämna synpunkter på förslaget till prisändringsmodell samt fortsatt samtal om klimatdialog.

September Slutligt samrådsmöte

Syfte: Ge kunderna möjlighet att lämna synpunkter på fjärrvärmeleverantörens omarbetade prisändringsmodell.

September Ansökan skickas till kansliet senast den 15 september.

September Södertörns Fjärrvärmes styrelse tar slutligt beslut om prisförändringar. Efter det hålls rekommöten och utskick görs av prisbrev och nya prislistor till samtliga kunder (senast 31 oktober).

1 januari Nya prislistor införs.

6. Bilagor

- Bilaga 1 Prislista Bas 2019
- Bilaga 2 Prislista Fast 2019
- Bilaga 3 Prislista Topp 2019

PRISLISTA FJÄRRVÄRME 2019

Prislista BAS och FAST gäller för kunder som har en jämn uttagsprofil över året och där merparten av värmebehovet kommer från fjärrvärme.

Priserna anges exklusive moms och gäller från och med 1 januari 2019 till 31 december 2019.

EFFEKTAVGIFT

Effektavgiften ska täcka våra fasta kostnader för distribution och produktion av fjärrvärme. Storleken på effektavgiften beror på vilken abonnemangseffekt ditt abonnemang har. Abonnemangseffekten motsvarar den maximala timmedeleffekten vid -5° C dygnsmedeltemperatur och anges i kW på fakturan.

Abonnemangseffekten mäts och kontrolleras regelbundet. När effekten förändras mer än ±10 % ändras effektvärdet. Mer detaljerad information om abonnemangseffekten och hur mätningen går till finns angivet på vår hemsida www.sfab.se/Abonnemangseffekt/.

ENERGIavgIFT

Energiavgiften är direkt relaterad till energianvändningen. Den ska framförallt täcka våra kostnader för bränslen men även för skatter, transporter och lagerhållning. Eftersom vår bränslemix varierar över året är också energipriset olika. Energipriset baseras på ett mixpris för de bränslen som används för perioderna december-mars, maj-augusti samt april och september-november.

AVLÄSNING OCH FAKTURERING

Vi läser av och fakturerar energiförbrukningen månadsvis. Enda undantag är juli då vi inte skickar någon faktura utan juli och augusti debiteras tillsammans.

PRISLISTA BAS 2019

Prislista Bas är en prismodell som lämpar sig bäst för kunder där merparten av husets energibehov täcks med fjärrvärme och har en uttagsprofil över året som stämmer med sin kundkategori.

Effektavgift

Abonnemangseffekt (kW)

0-300 kW	910 kr/kW
301-875 kW	43 400 kr/år + 763 kr/kW
876 - kW	237 000 kr/år + 540 kr/kW

Energiavgift

December-Mars	520 kr/MWh
April, September-November	326 kr/MWh
Maj-Augusti	135 kr/MWh

Prislista Bas kan inte väljas för fastigheter som har annan baslast än fjärrvärme.

PRISLISTA FAST 2019

Prislista Fast lämpar sig bäst för den som har en specifikt hög energiförbrukning relativt "normalförbrukaren" under den kalla årstiden eller för den som inte vill ha en allt för varierande månadskostnad.

Effektavgift

Abonnemangseffekt (kW)

0-300 kW	5 350 kr/år + 1 135 kr/kW
301-875 kW	61 500 kr/år + 965 kr/kW
876 - kW	277 000 kr/år + 710 kr/kW

Energiavgift

December-Mars	416 kr/MWh
April, September-November	265 kr/MWh
Maj-Augusti	135 kr/MWh

Prislista Fast kan inte väljas för fastigheter som har annan baslast än fjärrvärme.

PRISLISTA TOPP 2019

Priserna anges exklusive moms och gäller från och med 1 januari 2019 till 31 december 2019.

Kunder som uppfyller något av nedanstående kriterium är hänvisade till Prislista Topp:

1. Kunder med annan baslastenergi än fjärrvärme. Med annan baslastenergi menas att man har en kompletterande installation som täcker basbehovet för uppvärmning och tappvarmvatten och där fjärrvärme enbart täcker delar av behovet framför allt koncentrerade till den kalla årstiden.
2. Om anläggningen har annan baslastenergi tillsammans med fjärrvärme där förhållandet mellan den årliga fjärrvärmeförbrukningen (kWh) och toppeffektbehov av fjärrvärme (kW) är mindre än 2000 timmar, dvs $\text{Årsenergi fjärrvärme(kWh)} / \text{Toppeffekt fjärrvärme(kW)} < 2000(h)$.

ANLÄGGNINGSAVGIFT

Vi tar ut en anläggningsavgift för att täcka våra långsiktigt fasta kostnader för distribution och produktion av fjärrvärme. Storleken på anläggningsavgiften beror på vilket maximalt effektbehov din anläggning har av fjärrvärme vid -19 grader. Anläggningseffekten anges i kW på fakturan.

Ändringar av anläggningseffekten regleras i "Avtal för Prislista Topp".

ENERGIavgIFT

Energiavgiften är direkt relaterad till er energianvändning. Den ska framförallt täcka våra kostnader för bränslen men även för skatter, transporter och lagerhållning. Eftersom vår bränslemix varierar över året är också energipriset olika. Energipriset är baserat på ett medelpris på månadsbasis för de bränslen som används den aktuella månaden.

AVLÄSNING OCH FAKTURERING

Vi läser av och fakturerar er energiförbrukning, som på fakturan anges i MWh, månadsvis med undantag för juli och augusti som debiteras tillsammans.

PRISLISTA TOPP 2018

Anläggningsavgift

0 - 425 kW	710 kr/kW
426 - 1 250 kW	47 600 kr/år + 598 kr/kW
1 251 - kW	227 900 kr/år + 455 kr/kW

Energiavgift

Januari	568 kr/MWh
Februari	576 kr/MWh
Mars	508 kr/MWh
April	397 kr/MWh
Maj	143 kr/MWh
Juni	135 kr/MWh
Juli	135 kr/MWh
Augusti	135 kr/MWh
September	196 kr/MWh
Oktober	335 kr/MWh
November	453 kr/MWh
December	538 kr/MWh

Priserna anges exklusive moms och gäller från och med 1 januari 2019 till 31 december 2019.