

Avslutande samrådsprotokoll, Prisdialogen

Datum: 2018-06-14

Ort: Lund

Närvarande: Bertil Lundström (LKF Fastigheter), Johan Karlsson (Treklovörn Bostads AB), Kristina Forslund (Eslövs Bostads AB), Henrik Krantz (AF Bostäder), Björn Andersson (BA-Bygg Fastigheter), Paul Cedwall (Kraftringen), Peter Bengtsson (Kraftringen), Magnus Jeppsson (Kraftringen), Fredrik Fackler (Kraftringen).

Inledning:

Paul Cedwall hälsade alla välkomna till det avslutande samrådsmötet i årets Prisdialog.

Genomförda möten.

I samrådsprocessen har det genomförts 3 möte inklusive detta:

2018-04-24 i Örtofta	Samrådsmöte <ul style="list-style-type: none"> • Information inför årets Prisdialog
2018-05-28 i Örtofta	Indikationsmöte <ul style="list-style-type: none"> • Prisändringsförslag 2019-2021
2018-06-14 i Örtofta	Beslutsmöte <ul style="list-style-type: none"> • Avslutande möte

Inbjudna kunder:

LKF, Treklovörn Bostads AB, Eslövs Bostads AB, AF Bostäder, Wihlborgs Fastigheter AB, Stena Fastigheter Malmö AB, Tetra Pak, BA Bygg Fastigheter, Häglunds Fastigheter

Kunder som deltagit:

LKF, Treklovörn Bostads AB, Eslövs Bostads AB, AF Bostäder, BA Bygg Fastigheter,

Summering av diskussionen:

Kunderna ser en fortsatt bra Prisdialog. Bra med kunddialog. Prisdialogen skapar en förutsägbarhet, både för kund & leverantör. Arbetet har resulterat i ökad framförhållning, högre stabilitet och en högre trovärdighet kring den framtida prissättningen.

Kraftringens ser också Prisdialogen som ett bra forum för djupare samarbete och förståelse av varandras verksamheter och är väldigt positiva till de diskussioner som vi har, vilket gör att vi får ett bättre samarbete.

Kraftringen har dels visat de ambitioner som finns kring Lågtempererade nätet i Brunnhög, som påbörjats, men även de tänkta restvärmeleveranserna från Forskningen. Även en bild av omvärlden presenterades vid det sista mötet.

Synpunkter

Årets Prisdialog varit bra, Kraftringen har visat på hur effektiviseringarna slagit igenom. Vilket inneburit att man kunde presentera den prisnivå som Kraftringen indikerade för 2018. Det har varit ett bra samarbete under hela året. Antalet

deltagande företag är bra, men man ser gärna att Krafringen kan försöka få in ytterligare företag.

3 möten kan vara bra för de som är helt nya i Prisdialogen, men för övriga kan 1-2 möten vara fullt tillräckligt för att uppfylla syftet med Prisdialogen.

Bemötande av synpunkter.

Krafringens ambition är en fortsatt stabil prisutveckling. Genom årets presentation av ett stabilt pris och en stabil indikation 2020 och 2021, visar Krafringen att vi vill vara en del av marknaden även i framtiden. Information om pris för 2019 kommer att gå ut under tidig höst.

Vi kommer även att arbeta för att fler kunder kommer med i Prisdialogen. Vi ser nu en möjlighet att kunna dra nytta av de kunder som idag är med som referenser i detta arbete.

Det fortsatta arbetet.

Ett önskemål i den fortsatta resan var att vi berättar om hur vi optimerar, men även förbättrar fjärrvärmen. Finns även önskemål om att vi informerar om vårt arbete med fjärrkyla-nätet. Vår ambition är att arbeta kontinuerligt med att delge information till varandra samt för att få en ökad kunskap genom att till hösten 2018, ha en workshop med genomgång av bl.a. hur vi optimerar bränslet mm. samt även diskutera vad kunderna kan göra för att underlätta för Krafringen, men även diskutera om hur en ny Prismodell 2020 skulle kunna se ut.

Kvarstående synpunkter från kunder till Prisdialogen.

Fortsätta dialogen med fortsatt hög ambitionsnivå och fler kunder.

Bilaga.

Prisändringsmodell 2019-2021

Lund 2018-09-06

Vid protokollet:



Paul Cedwall (Krafringen)

Justerat av:



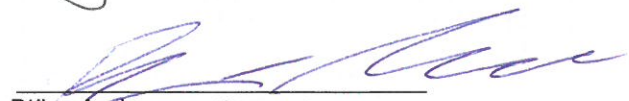
Håkan Ekelund (LKF)



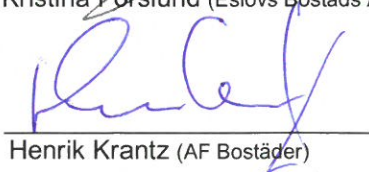
Johan Karlsson (Treklovren Bostads AB)



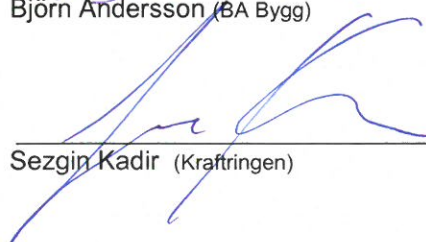
Kristina Forslund (Eslövs Bostads AB)



Björn Andersson (BA Bygg)



Henrik Krantz (AF Bostäder)



Sezgin Kadir (Krafringen)