

Protokoll – Samrådsmöte

Datum: 10:e september 2021

Ort: Vänersborg

Deltagarlista:

Tomas Sunnerdahl (Vänersborgs Räddningstjänst)
Gunnar Johansson (Vänersborgsbostäder)
Mats Axelsson (Vänersborgs kommun)
Jan Trotzig (Vänersborgs kommun)
Stellan Nilsson (Riksbyggen)
Anders Eklund (Frida Fastigheter)

Daniel Pogosjan (Vattenfall)
Lina Aglén (Vattenfall)
Henrik Aleryd (Vattenfall)
Caroline Berntsson (Vattenfall)

Genomförda möten i Prisdialogen

Intro och samrådsmöte 10 september 2021, digitalt via MS Teams.

Samrådsmöte

- Protokollförare: Lina Aglén
- Justerare från kundsidan: Stellan Nilsson
- Daniel Pogosjan ledde mötet

Intromöte

Daniel Vattenfall försäljningschef på Vattenfall Värme, hälsade alla välkomna. Han berättade att Lina börjat som ny prisansvarig.

Deltagarna gick varvet runt och presenterade sig.

Daniel gav bakgrund till Prisdialogen som initiativ och dess process.

Vattenfall har gjort om lite i strukturen för mötena för att möta feedback från kunderna, exempelvis för att minska repetition för kunder som varit med i prisdialogen tidigare.

Henrik Aleryd, anläggningschef för Vattenfall Värme Vänersborg, redogjorde för deltagarna om produktionsåret 2020 och aktuella händelser lokalt kopplat till bränslemix, produktion och drift. Under året har arbete för att konvertera den sista fossila pannan i Vassbotten till att gå på bioolja. Om ett par veckor kommer pannan vara färdigkonverterad. Det pågår också arbete för att undersöka ifall det finns möjlighet att utvinna ytterligare värme från Vargön Alloys.

Daniel berättade att Vattenfall nu erbjuder tjänster för värmeoptimering och energirådgivning.

Daniel påminner om digitala verktyg som är tillgängliga året om. Nytt för i år är att man kan se "Värmebudgeten" på sin användare på Heat Business Portal.

Anders kommenterar att hans bolag använder sig mycket av Heat Business Portal, och tycker att den funkar väldigt bra, men att han gärna skulle vilja ha bättre funktionalitet i hur de kan jämföra olika anläggningar. Caroline tackar för Anders kommentar, och ska föra den vidare till utvecklingsgruppen för att inkorporera i verktyget.

Samrådsmöte

Stellan Nilsson utsågs till justerare från Kundsidan.

Daniel gick igenom Vattenfalls prispolicy.

Lina presenterade uppdaterade kalkylförutsättningar, och bakgrund i hur Vattenfall ser på förändringar i elpriset.

Inga kundkommentarer om kalkylförutsättningarna.

Lina presenterade årets prisjusteringar och den uppdaterade prisbanan inför 2023-2024 och horisonten.

Daniel och Lina uppmuntrade deltagarna att fylla i Vattenfalls enkät om hur de upplevde årets Prisdialog, då detta hjälper att förbättra processen till nästkommande år.

Generella kommentarer:

Stellan kommenterar att han fick inbjudan efter semestern, vill gärna ha inbjudan så tidigt som möjligt. Lina och Daniel ber om ursäkt och förklarar att inbjudan gick ut till representanter för samtliga kunder innan midsommar, men att man där inte hade dubbelkollat ordentligt vilka representantnamn som hade inkluderats.

Stellan undrar ur mycket energi växlas mellan Trollhättan och Vänersborgs fjärrvärmenät. Henrik berättar att Vattenfall har ökat sitt värmeuttag med 60-70% från Vargön Alloys sedan fjärrvärmenäten kopplades ihop, för att sälja denna till Trollhättan. Henrik uppskattar att ca 5-10 GWh köps från Trollhättan varje år.

Gunnar undrar hur många lägenheter som skulle kunna bygga under nätets befintliga kapacitet. Henrik säger: bygg på så löser vi det! En sak som kontinuerligt ökar tillgänglig kapacitet är energieffektiviseringsåtgärder i befintliga anslutningar. Vattenfall bygger dessutom kontinuerligt ut nätet, då det byggs en del i Vänersborg har Vattenfall kontinuerliga projekt för att möta upp det. Henrik förtydligar att produktionskapaciteten finns, där nätprojekten framförallt handlar om att bygga bort vissa flaskhalsar i distributionsnätet.

Gunnar tycker att det är svårt att komma med kommentarer om prissättningen, i och med att priset är konkurrenskraftigt mot alternativet, men där priset på fjärrvärmen är högre än andra fjärrvärmenät i regionen.

Daniel förstår kommentaren, och förklarar att man i värdebaserad prissättning inte tittar på angränsande orter, men att Vattenfall trots det kikar på den regionala jämförelsen för att säkerställa att fjärrvärmepriiset i Vänersborg inte ska sticka iväg i den regionala jämförelsen.

Gunnar tycker att Vattenfall har tagit in kommentaren de senaste åren, och välkomnar att prisnivån regionalt har börjat jämnas ut, och hoppas att detta kommer att fortsätta för att öka Vänersborgs konkurrenskraft i regionen.

Anders berättar att de som fastighetsägare ofta får erbjudanden från konkurrerande energilösningar, och att det är bra att Vattenfall tar konkurrenskraften i beaktning kontinuerligt.

Protokollförare:

Underskrift: _____



Justerare:

Underskrift: _____



