



SÖDERTÖRNS FJÄRRVÄRME

Prisändringsmodell 2017

avseende prislistor för fjärrvärme för näringsidkare

Innehåll

Inledning.....	1
1. Prispolicy.....	1
2. Prisändring och prisprognos.....	4
3. Prisstruktur.....	4
4. Fjärrvärmens kostnader.....	6
5. Kunddialog.....	8
6. Bilagor.....	8

Prisändringsmodell för Södertörns Fjärrvärme AB avseende fjärrvärme i Huddinge, Botkyrka och Salem 2017

Inledning

Vår långsiktiga strategi är att erbjuda våra kunder trygg och miljövänlig värme och kyla till konkurrenskraftiga priser. Med de investeringar vi har gjort är det vår bedömning och målsättning att prisutvecklingen på fjärrvärme ska vara fortsatt stabil åren framöver.

I det här dokumentet kommer vi att presentera hur vår prismodell ser ut, vad den baseras på samt de närmaste årens prisförändringar för stora kunder (näringsidkare).

1. Prispolicy

1.1 Prissättningsprincip

Södertörns Fjärrvärme har en kostnadsbaserad prissättning. Detta innebär att kunderna betalar sådana priser så att verksamhetens totala kostnader för att leverera en säker och miljövänlig värme täcks.

Vidare ska prissättningen ta hänsyn till kundens sätt att ta ut effekt och energi så att den så rättvist som möjligt täcker just dennes kostnadspåverkan på produktion och distribution.

Prismodellens syfte är även att inte någon kundgrupp subventionerar eller subventioneras av andra kunder med hänsyn till dennes påverkan på SFAB's kostnader.

Ett nyckelord är transparens, vilket bland annat innebär att vi så långt det är möjligt redovisar och förklarar vår prissättning för våra kunder genom flera kanaler. T.ex. vid årliga kundträffar, information på hemsidan samt kundtidning.

Prisförändringar beslutas av Södertörns Fjärrvärmes styrelse. Med det som utgångspunkt är all information i detta dokument om förändringar av såväl prismodell som prisnivå förbehållet styrelsebeslut som förväntas tas den 26 september 2017.

1.2 Pågående arbete hos fjärrvärmeleverantören

Södertörns Fjärrvärmes ledningssystem innebär att vi systematiskt arbetar med ständiga förbättringar och mycket arbete läggs på att utveckla verksamheten med fokus på att stärka våra kundrelationer samt att effektivisera arbetsmetoder och hålla ner kostnader. Områden vi specifikt fokuserar på är bl.a. förläggningssätt, låga systemtemperaturer, nätförluster, ökat produktionsutbyte, rättvisande prismodell samt upphandling av entreprenörer som ska gynna kostnadsbilden för oss.

Vi ser att vikten av service och efterfrågan på tilläggsprodukter ständigt ökar och att vi därför har ett behov av att kontinuerligt se över dessa områden. Energitjänster och alternativa värmelösningar är exempel på områden vi vill utveckla oss inom. Här finns möjligheter att samtidigt som vi stärker våra kundrelationer öka vår marknadsandel inom området service och tjänster. För detta behövs stärkta stödfunktioner, både vad gäller kompetens och resurser, vilket är ett arbete som påbörjats och kommer läggas stort fokus på under de närmaste åren. Detta är också viktigt då vi arbetar med ökad effektivitet utan avkall på kvalitet och miljö.

Vidare arbetar vi med att införa systemet ISO 26000 på företaget. Detta är en internationell standard som ger vägledning om hur vi förstärker vårt arbete med socialt ansvarstagande och därmed bidrar till en stärkt hållbar, ekologisk, social och ekonomisk utveckling. Delar av detta arbete utgör även underlag för företagets hållbarhetsredovisning.

1.3 Prisutvecklingsmål

Målsättningen är att ha en stabil och förutsägbar prisutveckling och vår inriktning är att prissättningen över överskådlig tid ska fortsätta vara kostnadsbaserad.

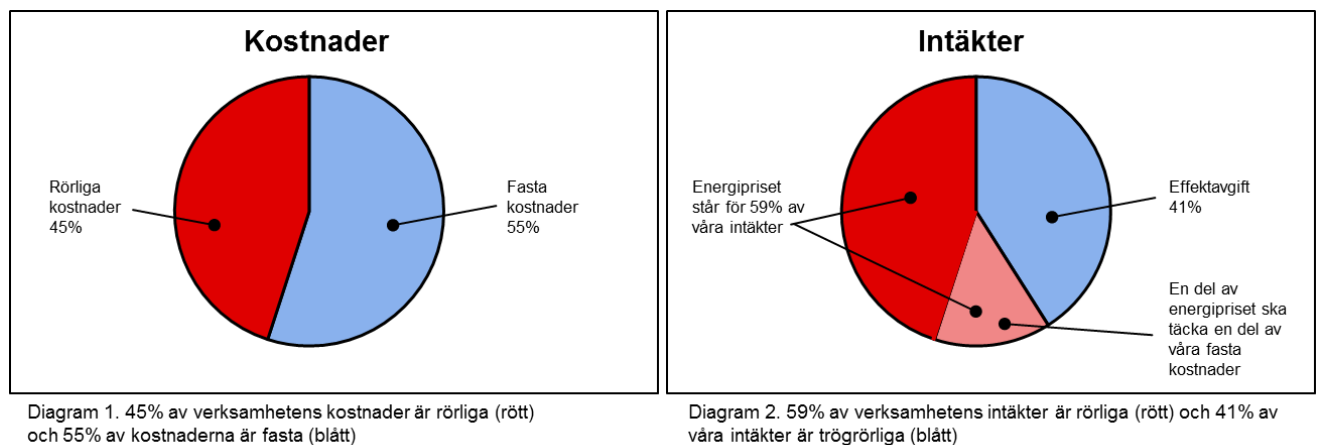
Prismodellen som infördes 2015 syftar till att göra kostnadsfördelningen mellan kunder mer rättvis utifrån deras uttagsmönster och dess påverkan på våra kostnader, men även stabilare för kunderna och vår egen ekonomi. Detta beskrivs mer ingående i kapitel 3.

Prisförändringar kommer att föregås av en dialog med våra större kunder (Prisdialogen).

1.4 Långsiktig prisutveckling

Vår prismodell gör att de kunder som använder fjärrvärmens som basuppvärmning och de som använder fjärrvärmens som tillskottsvärme betalar olika mycket. Detta då dessa olika uttagsmönster innebär olika kostnader i produktion och distribution av vår fjärrvärme.

Företagets prisstruktur ska syfta till att göra fjärrvärmeproduktion och leveranser robusta mot ändrade leveransvolymerna m.m. för att få stabila priser och prisstrukturer över tid. I dagsläget har vi inte full transparens mellan våra intäkter och kostnader vilket i samband med energibesparingar hos våra kunder blir alltmer kännbart. Full transparens mellan fasta kostnader och intäkter kommer vi med största sannolikhet aldrig att uppnå och är inte heller något vi strävar efter.



Fram till 2020 är det vår bedömning att prishöjningarna för hela kundkollektivet kommer att ligga runt 1% årligen.

1.5 Kostnaden för nyanslutning av kunder

Södertörns Fjärrvärme arbetar efter att varje ny fjärrvärmeanslutning ska bära sig själv ekonomiskt. Därför beräknas avgiften för nyanslutning individuellt för varje tillfälle och tidigare anslutna kunder ska inte belastas.

Beräkningen utgår från faktisk kostnad samt framtida täckningsgrad på aktuell kund och är uppbyggd så att efter 10-15 år ska en nyanslutningskund generera intäkt som används för bl.a. framtida underhåll. Det vill säga kunden betalar inte den fulla kostnaden vid anslutningstillfället, utan enbart en viss del. Resterande del tas ut med de avgifter som kunden betalar under de första åren.

Det innebär att anslutningsavgiften påverkas, förutom av de faktiska kostnaderna för ny ledningsdragning och installation, även av kundens energi- och effektbehov.

1.6 Koncernbidrag

Efter det att ägarbolaget Södertörns Energi AB bildades år 2001 betalar Södertörns Fjärrvärme ett koncernbidrag till ägarbolaget. Mellan ägarkommunerna och ägarbolaget fanns tom 2011 ett lån med en reversränta som normalt löpte med fast ränta 5 år i taget. Därefter har upplåning skett externt.

Bolaget ska enligt ägarkrav under perioden 2016-2018 lämna ett årligt koncernbidrag om 100 Mkr till ägarbolaget. Koncernbidraget används framför allt för att göra amorteringar i syfte att säkra långsiktig ekonomisk stabilitet. Utöver det ges utdelning till ägarkommunerna Huddinge och Botkyrka.

1.7 Fjärrvärmens konkurrenskraft i kommunerna Botkyrka, Huddinge och Salem

I det stora hela är vår konkurrenssituation god, framför allt inom kundkategorin flerbostadshus som är ett växande segment i vårt område. Med ökade krav på effektivisering ökar dock risken för att konkurrerande alternativ som värmepumpar etablerar sig och tar marknadsandelar från fjärrvärmerna. Dagens låga elpris påverkar konkurrensbilden och även om det på sikt troligtvis kommer stiga är bedömningen att elpriset kommer vara lågt lång tid framöver.

Ersättare till fjärrvärme som baslastalternativ är bergvärmepumpar, uteluftsvärmepumpar samt frånluftsvärmepumpar som dels bereder tappvarmvatten och dels levererar sekundärvärme och därför kommer att fungera som baslastkällor där fjärrvärmerna endast går in som tillsats vid effektbrist. Fjärrvärmerna kommer i dessa fall enbart att leverera i liten energimängd när det är som kallast till priset av en hög effektreserv och fjärrvärmeleveranser utblir helt eller delvis till priset av utebliven kraftvärmeproduktion, ökade förluster och en totalt sett dyrare produktion. Ovanstående applikationer kan komma att påverka vår försäljning och vår kostnadsbild.

1.8 Långsiktig leveransprognos 2018-2032

I vårt leveransområde finns mark för byggnation med närhet till goda kommunikationer samtidigt som behovet av bostäder är stort och det finns ett intresse för företag att etablera sig i området. Byggnationstakten bedöms öka kraftigt inom de segment där fjärrvärmerna är konkurrenskraftiga samtidigt som det blir allt mer märkbart att striktare byggregler och energikrav leder till att den anslutna effekten och energin får begränsad påverkan på vår leverans.

Trots en ökad nyanslutningsnivå är det därför vår bedömning att energieffektiviseringar, ökade krav på lågenergi vid nybyggnation och klimatförändringar gör att våra kundleveranser kommer att minska.

I vår långsiktiga energiprognos bedömer vi att kundleveranserna sjunker årligen med drygt 2 % fram till år 2026 för att därefter sjunka med ungefär 1 % per år fram till slutet av perioden. Genom ett aktivt arbete med prismodellerna och ett systematiskt servicearbete kan dock den sjunkande trenden dämpas. I prognosen finns även klimatpåverkan, baserad på SMHI:s klimatscenarioer,

inräknad, vilket motsvarar drygt 3 GWh per år i början av perioden för att sedan sjunka till drygt 2 GWh per år i slutet av perioden.

2. Prisändring och prisprognos

Det är vår bedömning att Södertörns Fjärrvärme de närmaste åren fortsatt kommer ha ett gynnsamt fjärrvärmepris i stockholmsregionen. Vår största kostnadspunkt är bränsleinköp och då vi bedömer att bränslepriset inte kommer stiga i större utsträckning inom närmaste tiden samt att vi köper in på långa avtal tror vi på begränsade prishöjningar för fjärrvärme de närmaste åren. Förändrade energi- och effektuttag hos våra kunder i samband med energibesparingar kan emellertid påverka det genomsnittliga priset per kWh och beroende på förbrukningsmönster kan olika kunder påverkas olika mycket.

2.1 Pris för år 2018

Det genomsnittliga priset för fjärrvärme utslaget på hela kundkollektivet (kategori näringsidkare) höjs med 0,7% från 2017 till 2018. Prisförändringen påverkar enbart energiavgiften. Effektavgiften lämnas oförändrad. Prisförändring för respektive prislista se nedan under kapitel 3.1. Prisförändringen baseras framför allt i att vi ser ett behov av investeringar i distributionsnät och att optimera kundanläggningar för att säkra stabila priser gentemot våra kunder i framtiden.

2.2 Prognos för år 2019-2020

Vi bedömer att prisförändringarna för perioden 2019-2020 kommer att ligga runt 1% årligen.

3. Prisstruktur

3.1 Prisstruktur och priskomponenter

Näringsidkare med normal uttagsprofil kan välja mellan tre olika prislistor. Undantaget är kunder med annan baslastproduktion än fjärrvärme som hänvisas till endast ett alternativ, dvs Prislista Topp.

3.1.1 Grundprislista

Prislista Bas är vår ordinarie prislista och i sin struktur den som lämpar sig bäst för kunder där merparten av husets energibehov täcks med fjärrvärme och har en uttagsprofil över året som stämmer med normalförbrukaren inom sin kundkategori. Prislista Bas kan inte väljas för fastigheter som har en annan baslast för uppvärmning än fjärrvärme.

Prislista Bas har två priskomponenter:

- En effektavgift baserad på en uppmätt abonnemangseffekt* som mäts regelbundet och justeras vart tredje år**. Justering görs om effektnivån har ändrats mer än +/- 10%. Effektavgiften ska täcka våra långsiktigt fasta kostnader för distribution och produktion av fjärrvärme.
- Ett rörligt säsongspris uttryckt i kr/MWh uppdelat på tre säsonger.

* Mätning av abonnemangseffekt görs vid den högsta timmedeleffekt som uppträder vid -5°C utomhustemperatur.

** Vid nyanslutning sätts en abonnemangseffekt som generellt ligger fast i 10 år. Förändring av abonnemangseffekten under den tiden kan innebära en extra tillkommande avgift.

Prisförändring prislista Bas: 0,7%

3.1.2 Övriga prislistor

Prislista Fast, som är lite trögare än Bas men i sin uppbyggnad är lika, kan väljas av den som har en specifikt hög energiförbrukning relativt "normalförbrukaren" eller för den som inte vill ha en allt för varierande månadskostnad. Prislista Fast kan inte väljas för fastigheter som har en annan baslast för uppvärmning än fjärrvärme.

Prislista Fast har samma priskomponenter som Prislista Bas (se ovan i kapitel 3.1.1).

Prisförändring prislista Fast: ca 0,7%

Prislista Topp är främst avsedd för kunder med annan baslastenergi än fjärrvärme. Med annan baslastenergi räknas kompletterande installationer där förhållandet mellan maximalt årsenergibehov av fjärrvärme och toppeffektbehov av fjärrvärme är mindre än 2 000 timmar, dvs Årsenergi fjärrvärme(kWh) / Topp effekt fjärrvärme(kW) < 2000(h). Med baslastenergi menas även kompletterande installationer där möjlighet ges till tappvarmvattenberedning via annat än fjärrvärme. Dessa kan inte välja alternativen Prislista Bas eller Prislista Fast. I dagsläget är olika värmepumpskombinationer det dominerande alternativet till fjärrvärme.

Prislista Topp innehåller två avgiftskomponenter:

- En anläggningsavgift uppdelad på en fast del uttryckt i kr/år och en effektberoende del uttryckt i kr/kW som är baserad på kundens maximala effektbehov när prislistan börjar gälla. Anläggningseffekten** ligger generellt sett fast under hela avtalstiden.
- Ett rörligt energipris (marginalpris, månadsmedel) uttryckt i kr/MWh uppdelat på årets 12 månader.

** Anläggningseffekten fungerar som säkringen på elsidan där man abonnerar på en maximal effekt. Effektstyrning installeras (krav). Dagens abonnemangseffekt med mätning vid -5 blir inte rättvisande då exempelvis olika värmepumpslösningar tillsammans med fjärrvärme har olika påverkan på effektbehovet vid -5°C än vid -20°C. Bergvärme har inget effektbehov och skulle således inte betala effektagift och vissa frånluftsvärme-pumpsinstallationer har en minskning på 40% vid -5°C men "bara" 20% vid -20°C.

Prisförändring prislista Topp: ca 1,2%

3.2 Kompensation för negativ påverkan på fjärrvärmesystemet

Kompensationsavgift för överuttag av massflöde – Prislista med flödesavgift

Vårt fjärrvärmesystem är komplext och starkt beroende av låga returtemperaturer för ett effektivt utnyttjande av kraftvärme, rökgaskondensering samt överföring av energi långa sträckor. För att systemet ska fungera optimalt krävs det att kundanläggningarna har den avkylning som vi föreskriver enligt anvisningar och avtal. I det fall kunden levererar en högre returtemperatur än vad som föreskrivs behöver vi ta ut en kompensation för varje överkonsumerad m³ fjärrvärmevatten för försämrade verkningsgrader i produktion.

Kunder som är aktuella för kompensationsavgiften kommer att bli kontaktade personligen av oss och få möjlighet att genomföra åtgärder som sänker returtemperaturen inom 3 månader innan avgiften läggs på kunden.

3.3 Framtida tankar kring tjänster och prissättning

Vi ser kontinuerligt över våra tjänster och produkter för att om möjligt tillgodose önskemål och behov hos våra kunder och öka marknadsandelar. En del i detta är att vi t.ex. kommer att utreda fler energi- och konsulttjänster.

Som en följd av energibesparingar och byggnation av lågenergihus blir effektdelen i prissättningen allt mer betydelsefull. Våra kunder gör stora investeringar och vill kunna påverka sina kostnader. Vi ser ett behov av att se över hur vi mäter och prissätter effekter. Ett arbete som har påbörjats och som framöver kan leda till förändringar i vår prismodell.

4. Fjärrvärmens kostnader

4.1. Kostnadsposterna i budget 2018

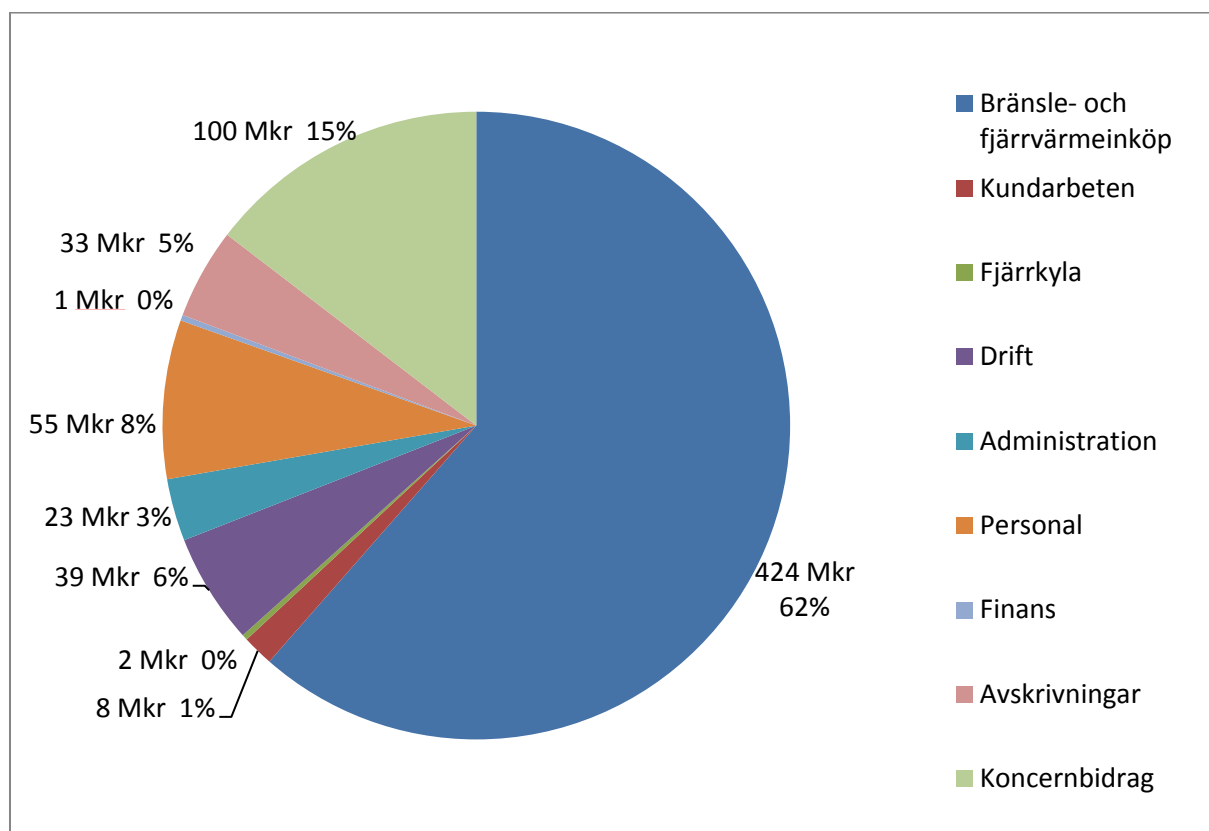


Diagram 5. Södertörns Fjärrvärmes budget för 2018.

Bränsle- och fjärrvärmeinköp: Södertörns Fjärrvärme har en begränsad egen produktion i Skogås Värmeverk (ca 5% av total levererad fjärrvärme). Av den producerade värmen i Skogås kom under 2016 77% från bioolja, 14% från deponigas samt 9% från olja. Under de senaste åren har värmeproduktionen byggts om för att under 2017 bli fossilfri.

Den större delen av värmen köps dock in från Söderenergi AB och det finns även ett energiutbytesavtal med Fortum. Av Söderenergis fjärrvärmeproduktion kom 2016 96% från

återvunnit/förnyelsebart, 3% från torv och <1% från eldningsolja. Torven är sedan dess utbytt mot tallbecksolja, vilket kommer göra att andelen förnyelsebart och återvunnit ett normalår kommer att ligga på drygt 99%.

Samtliga anläggningar är miljöcertifierade enligt ISA 14001

Kundarbeten: Kostnader för material och arbeten på kundanläggningar, inköp fjärrvärmecentraler och dylikt.

Fjärrkyla: Inköp av kyla från Fortum.

Drift: Kostnader för drift och underhåll av produktions- och distributionsanläggningar.

Administration: Under den här posten ligger kontorsmaterial, IT/data, försäkringar, marknadsföring, telefoni, förvaltningskostnader, m.m.

Personal: Här återfinns kostnader för löner, pension, sociala avgifter och utbildning.

Avskrivningar: Avskrivningar på ledningar, byggnader, produktionsanläggningar, maskiner och inventarier.

Koncernbidrag: Beskrivs i kapital 1.6.

4.2. Förändring i budget 2018 jämfört med 2017

Budgeten för 2018 påverkas framför allt av en något sjunkande energiförsäljning pg av energibesparingar hos våra kunder och förändringar i klimatet samt relativt gynnsamma bränslepriser. Samtidigt ser vi en ökad nyanslutningsgrad, men också ett behov av investeringar i distributionsnät och att optimera kundanläggningar för att säkra stabila priser gentemot våra kunder i framtiden.

4.3. Kostnadsutveckling närmaste åren

Verksamheten styrs ekonomiskt långsiktigt av investeringar i produktion- och distributionssystem. Kortsiktigt är de stora påverkarna bränslepriser, konjunktur, energileveranser och ränteläget.

Långsiktigt bedömer vi att investeringar och underhåll i produktion och distribution är stabila och följer normala kostnadshöjningar. Målsättningen är att eventuella nya investeringar ska bära sig själva ekonomiskt mot vad det ersätter i exempelvis underhåll eller vad det tar in i intäkter.

För att hålla nere kostnaderna arbetar vi bland annat med att se över förläggningssätt av fjärrvärmeledningar, låga systemtemperaturer, rutiner kring upphandling av entreprenörer och konsulter samt förhandlar med leverantörer. Optimering av kundanläggningar ska på sikt leda till minskade kostnader i nätet.

Bränslepriserna är för närvarande gynnsamma, men vi ser att de börjar öka och de kan på sikt även påverkas av stigande efterfrågan. Europa ställer om från kol och kärnkraft. Dessutom är rysk naturgas osäkert vilket utgör en stor del av energiförsörjningen i Europa. De gör att konkurrensen om bränslen kommer att öka. Även i Sverige byggs kraftvärmen ut och pannor konverteras till fossilfria bränslen, vilket gör att den inhemska marknaden kan få höjda priser.

5. Kunddialog

Södertörns Fjärrvärme blev medlemmar i Prisdialogen hösten 2014 och har för avsikt att fortsättningsvis genomföra en årlig samrådsprocess med våra större kunder i enlighet med Prisdialogens riktlinjer.

Maj Informationsmöte/samrådsmöte 1

Syfte: Lägga grunden till en fortsatt konstruktiv dialog, ge kunderna kunskap om leverantörens prissättning och leverantören kunskap om kundernas verksamhet.

Juni Samrådsmöte 2

Syfte: Ge kunderna möjlighet att lämna synpunkter på förslaget till prisändringsmodell.

September Slutligt samrådsmöte

Syfte: Ge kunderna möjlighet att lämna synpunkter på fjärrvärmeleverantörens omarbetade prisändringsmodell.

September Ansökan skickas till kansliet senast den 15 september.

September Södertörns Fjärrvärmes styrelse tar slutligt beslut om prisförändringar. Efter det hålls rekommöten och utskick görs av prisbrev och nya prislistor till samtliga kunder (senast 31 oktober).

1 januari Nya prislistor införs.

6. Bilagor

Bilaga 1 Prislista Bas 2018

Bilaga 2 Prislista Fast 2018

Bilaga 3 Prislista Topp 2018

PRISLISTA FJÄRRVÄRME 2018

Prislista BAS och FAST gäller för kunder som har en jämn uttagsprofil över året och där merparten av värmebehovet kommer från fjärrvärme.

Priserna anges exklusive moms och gäller från och med 1 januari 2018 till 31 december 2018.

EFFEKTAVGIFT

Effektavgiften ska täcka våra fasta kostnader för distribution och produktion av fjärrvärme. Storleken på effektavgiften beror på vilken abonnemangseffekt ditt abonnemang har. Abonnemangseffekten motsvarar den maximala timmedeleffekten vid -5° C dygnsmedeltemperatur och anges i kW på fakturan.

ENERGIavgIFT

Energiavgiften är direkt relaterad till energianvändningen. Den ska framförallt täcka våra kostnader för bränslen men även för skatter, transporter och lagerhållning. Eftersom vår bränslemix varierar över året är också energipriset olika. Energipriset baseras på ett mixpris för de bränslen som används för perioderna december-mars, maj-augusti samt april och september-november.

AVLÄSNING OCH FAKTURERING

Vi läser av och fakturerar energiförbrukningen månadsvis. Enda undantag är juli då vi inte skickar någon faktura utan juli och augusti debiteras tillsammans.

PRISLISTA BAS 2018

Prislista Bas är en prismodell som lämpar sig bäst för kunder där merparten av husets energibehov täcks med fjärrvärme och har en uttagsprofil över året som stämmer med sin kundkategori.

Effektavgift

Abonnemangseffekt (kW)

0-300 kW	900 kr/kW
301-875 kW	43 000 kr/år + 755 kr/kW
876 - kW	235 000 kr/år + 535 kr/kW

Energiavgift

December-Mars	515 kr/MWh
April, September-November	325 kr/MWh
Maj-Augusti	125 kr/MWh

Prislista Bas kan inte väljas för fastigheter som har annan baslast än fjärrvärme.

PRISLISTA FAST 2018

Prislista Fast lämpar sig bäst för den som har en specifikt hög energiförbrukning relativt "normalförbrukaren" under den kalla årstiden eller för den som inte vill ha en allt för varierande månadskostnad.

Effektavgift

Abonnemangseffekt (kW)

0-300 kW	5 300 kr/år + 1 125 kr/kW
301-875 kW	61 200 kr/år + 955 kr/kW
876 - kW	275 000 kr/år + 705 kr/kW

Energiavgift

December-Mars	412 kr/MWh
April, September-November	264 kr/MWh
Maj-Augusti	125 kr/MWh

Prislista Fast kan inte väljas för fastigheter som har annan baslast än fjärrvärme.

PRISLISTA TOPP 2018

Priserna anges exklusive moms och gäller från och med 1 januari 2018 till 31 december 2018.

Kunder som uppfyller något av nedanstående kriterium är hänvisade till Prislista Topp:

1. Kunder med annan baslastenergi än fjärrvärme. Med annan baslastenergi menas att man har en kompletterande installation som täcker basbehovet för uppvärmning och tappvarmvatten och där fjärrvärme enbart täcker delar av behovet framför allt koncentrerade till den kalla årstiden.
2. Om anläggningen har annan baslastenergi tillsammans med fjärrvärme där förhållandet mellan den årliga fjärrvärmeförbrukningen (kWh) och toppeffektbehov av fjärrvärme (kW) är mindre än 2000 timmar, dvs $\text{Årsenergi fjärrvärme(kWh)} / \text{Toppeffekt fjärrvärme(kW)} < 2000(h)$.

ANLÄGGNINGSAVGIFT

Vi tar ut en anläggningsavgift för att täcka våra långsiktigt fasta kostnader för distribution och produktion av fjärrvärme. Storleken på anläggningsavgiften beror på vilket maximalt effektbehov din anläggning har av fjärrvärme vid -19 grader. Anläggningseffekten anges i kW på fakturan.

Ändringar av anläggningseffekten regleras i "Avtal för Prislista Topp".

ENERGIavgIFT

Energiavgiften är direkt relaterad till er energianvändning. Den ska framförallt täcka våra kostnader för bränslen men även för skatter, transporter och lagerhållning. Eftersom vår bränslemix varierar över året är också energipriset olika. Energipriset är baserat på ett medelpris på månadsbasis för de bränslen som används den aktuella månaden.

AVLÄSNING OCH FAKTURERING

Vi läser av och fakturerar er energiförbrukning, som på fakturan anges i MWh, månadsvis med undantag för juli och augusti som debiteras tillsammans.

PRISLISTA TOPP 2018

Anläggningsavgift

0 - 425 kW	700 kr/kW
426 - 1 250 kW	47 000 kr/år + 590 kr/kW
1 251 - kW	225 000 kr/år + 450 kr/kW

Energiavgift

Januari	561 kr/MWh
Februari	576 kr/MWh
Mars	500 kr/MWh
April	391 kr/MWh
Maj	141 kr/MWh
Juni	125 kr/MWh
Juli	125 kr/MWh
Augusti	125 kr/MWh
September	193 kr/MWh
Oktober	330 kr/MWh
November	447 kr/MWh
December	530 kr/MWh

Priserna anges exklusive moms och gäller från och med 1 januari 2018 till 31 december 2018.