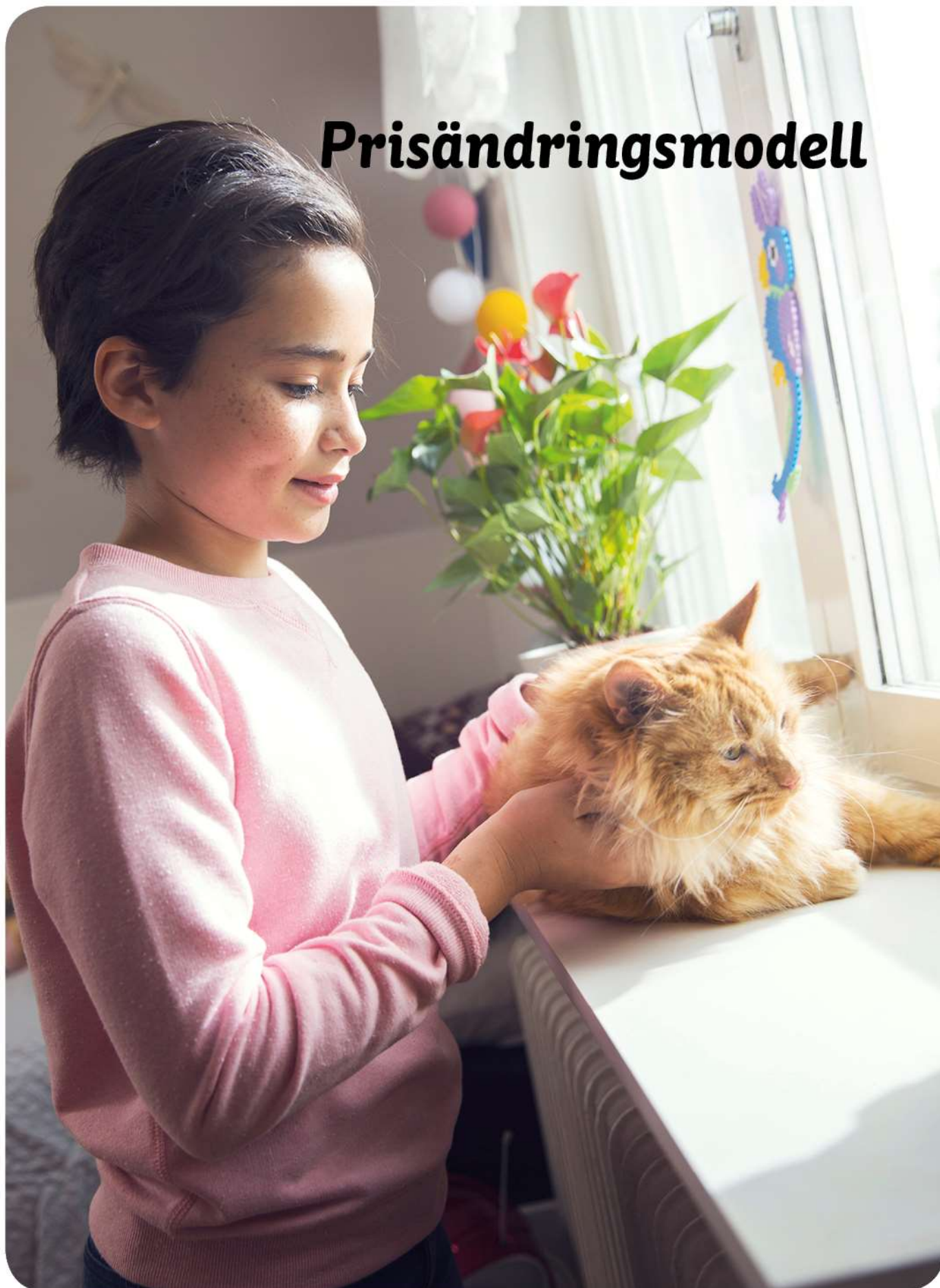


Prisändringsmodell



Innehåll

Inledning	3
Prispolicy	3
Prissättningsprincip	3
Pågående arbete hos TN för hålla nere kostnader	3
Prisutvecklingsmål och långsiktig prisutveckling	5
Energieffektivisering och prisstruktur	5
Kostnad för anslutning av nya kunder	6
Prisdialogen	6
Avkastningskrav	6
Prisändring och prisprognos	6
Pris 2019	6
Prisprognos 2020 och 2021	6
Prisstruktur	7
Normalprislista för näringsidkare och bostadsrättsföreningar	7
Normalprislista för småhus	7
Beskrivning av prisändring	7
Miljövärdering	8
Södertälje och Nykvarn	8
Järna	9
Kunddialog	10

Inledning

Prisdialogen är ett branschsamarbete för prövning av prisändring på fjärrvärme. Modellen har tagits fram av Riksbyggen, SABO Sveriges Allmännyttiga Bostadsföretag och Svensk Fjärrvärme (numera Energiföretagen Sverige). Syftet är att stärka kundens ställning, att åstadkomma en rimlig, förutsägbar och stabil prisändring på fjärrvärme samt att bidra till ett ökat förtroende för fjärrvärmeleverantörernas prissättning. Telge Nät vill med ett medlemskap i Prisdialogen underlätta för våra kunder genom att erbjuda mer förutsägbar och stabil prisutveckling samt att genom dialog och ökad transparens behålla och stärka det förtroende vi har hos våra kunder. I detta dokument redovisar vi prisutveckling dels för näringsidkare och bostadsrättsföreningar (taxa 1-3) och dels för småhus (Taxa 0-1) för perioden 2019-2021.

Prispolicy

Prissättningsprincip

Telge Nät har en kostnadsbaserad prissättning som utgår från kostnaderna för att producera och distribuera fjärrvärme. Företagets resultat skall dels uppfylla det avkastningskrav som ägarna har satt upp och dels möjliggöra för Telge Nät samt för vår leverantör Söderenergi att underhålla och utveckla anläggningar och nät för att säkerställa långsiktigt låga produktions- och distributionskostnader.

Därtill ska prissättningen vara konkurrenskraftig. Målet är att kunden ska uppleva att trygg, bekväm och miljösamt värme från Telge Nät är det mest prisvärda alternativet.

Om de två ingående prissättningsprinciperna inte leder till samma prisnivå så är det generellt den lägre nivån som blir vägledande när en avvägning görs med hänsyn både till Telge Nät's bedömda kostnadsutveckling samt till bedömd konkurrenskraftig prisnivå i ett längre perspektiv.

Pågående arbete hos TN för hålla nere kostnader

Telge Nät arbetar strukturerat och långsiktigt med att göra investeringar och reinvesteringar som blir kostnadsmässigt och leveranssäkerhetsmässigt mest optimala över tid.

Vi har ett kontinuerligt pågående arbete med att få ned returtemperaturerna och därmed produktions- och distributionskostnaderna i vårt fjärrvärmesystem.

Vi följer kontinuerligt teknikutveckling vad gäller bland annat rörförläggning och komponentval med målet att använda de mest kostnadseffektiva metoderna. Även att följa utveckling av ny teknik såsom lågtemperaturnät.

Vår leverantör Söderenergi arbetar kontinuerligt med att utveckla produktionsanläggningarna, hålla nere kostnader för bränsleinköp samt att optimera utbytet med fjärrvärmesystemet i Stockholm i syfte att hålla nere kostnaderna. Då systemet har så många anläggningar och dessa anläggningar ofta har olika utvecklingsmöjligheter t.ex. vid val av bränslemix, ger det en stor flexibilitet och trygghet vad gäller att anpassa och utveckla anläggningar utifrån förändrade omvärldsförutsättningar i syfte att hålla nere produktionskostnaderna. I vårt leveransavtal med Söderenergi har vi ett upplägg som utgår ifrån en självkostnadsprincip men samtidigt ger Söderenergi tydliga incitament att hålla ned sina kostnader. De senaste åren har Söderenergi i flera steg lyckats höja andelen returflis i kraftvärmeanläggningen till 70 %, vilket innebär lägre produktionskostnader. Söderenergi har också förbättrat möjligheterna att hantera olika bränslekvaliteter vilket förbättrat möjligheterna att optimera rätt bränslemix till pannorna. För att minimera transportkostnaderna körs bland annat en flisbil med 35 % högre lastkapacitet än normalt på dispens vilket även är bra ur miljösynpunkt.

Framåt planerar Söderenergi bland annat att reinvestera och uppdatera i panna 1, som eldas med bränslekross, för att öka livslängd och tillgänglighet och därmed sänka produktionskostnaderna.

Söderenergi har en riskpolicy för hantering av prISRISKEr i energiaffären. Denna policy hanterar i huvudsak prISRISKEr som ligger inom ramen för finansiella och marknadsrisker men även volymrisker. Hanteringen av prISRISKEr syftar till att variationerna i resultatet på grund av prISRISKErändringar i energiaffären, dvs rörliga energiintäkter minus energikostnader, ska hamna inom givna ramar och därmed kan förutsägas.

I vår egen produktionsanläggning i Järna arbetar vi aktivt för att optimera driften och minimera störningar samt maximera användandet av de billigaste bränslena.

Prisutvecklingsmål och långsiktig prisutveckling

Vi arbetar kontinuerligt med att effektivisera verksamheten och hålla nere kostnaderna. Vi tar fram prognoser framåt vad gäller utveckling av kostnader, leveransvolym, alternativkostnader mm för att se mer långsiktiga trender och därmed kunna planera åtgärder samt hantera framtida prisutveckling på ett stabilt och förutsägbart sätt.

Vi planerar att införa en mer kostnadsbaserad prismodell som är mer rättvis utifrån kundernas respektive uttagsmönster och påverkan på våra kostnader. Det ger även en stabilare ekonomi för företaget vid förändrade leveransvolym och uttagsmönster i vårt kundkollektiv.

Vi kommer under överskådlig framtid fortsatt ha en kostnadsbaserad prissättning men som också har säkerställd konkurrenskraft som grundkriterium.

Vi jobbar också med att göra vår produkt mer konkurrenskraftig genom att utveckla attraktiva Energitjänster kopplade till fjärrvärmeleveransen, utveckla tekniken samt att öppna upp för nya typer av produkter och samarbeten med våra kunder såsom värmeleveranser till vårt nät.

Energieffektivisering och prisstruktur

Den nya prismodell som planeras införas kommer att vara mer kostnadsriktig och därmed bättre spegla de kostnader som Telge Nät har för kapacitet respektive för energi olika delar av året. Redan dagens prismodell har en inriktning mot kostnadsriktighet, men ligger ändå relativt långt ifrån den faktiska kostnadsfördelning för energi- och kapacitetskostnader som företaget har.

En kostnadsriktig prismodell ger kunden rätt incitament att energieffektivisera på bästa sätt både ur ett ekonomiskt och miljömässigt perspektiv. Kunderna får incitament att spara både energi och effekt. Det ger t.ex. kunden störst incitament att spara energi vintertid när produktionen är dyrare och inte har riktigt lika bra miljöprestanda som på sommaren. Om en kund begränsar sitt effektbehov innebär det att mindre produktions- och distributionskapacitet tas i anspråk och därmed en mindre kapacitetskostnad för Telge Nät samt frigjord kapacitet som kan användas till andra kunder. Förflyttningen mot en mer kostnadsriktig prismodell kommer att innebära att vissa kunder kommer få något lägre och vissa kunder får något högre pris jämfört med dagens prismodell. Inför införandet av ny prismodell kommer vi att i god tid kommunicera till varje enskild kund hur den prismodellen utformas, vilket kundens nya pris blir samt hur kunden kan optimera sin energi- och effektanvändning på bästa sätt.

Kostnad för anslutning av nya kunder

Varje ny fjärrvärmeanslutning hanteras utifrån en likabehandlingsprincip att den ska bära sig själv ekonomiskt och uppfylla företagets avkastningskrav för affärsinvesteringar. Därför beräknas anslutningsavgiften utifrån den individuella affären och tidigare anslutna kunder ska inte belastas via fjärrvärmepriset. Beräkningen utgår från faktisk kostnad för anslutningen med hänsyn tagen till den framtida affären och dess löpande intäkter och kostnader under avtalstiden 15 år. Kunden debiteras vanligtvis inte den fulla kostnaden vid anslutningstillfället, utan enbart en viss del och andelen beror främst på kundens energi- och effektbehov men även på anslutningskostnadens storlek.

Prisdialogen

Telge Nätets prisändringar och prisändringsprognoser samt eventuella förändringar av prissättningsstrukturen ska genomföras i en kunddialog och med upplägg enligt Prisdialogen.

Avkastningskrav

Telge Nät har ett avkastningskrav från ägarna som baseras på en Wacc* på 7,1 % och som för värme- och kylaffären uppgår till ett rörelseresultat (EBIT) på 125 mkr ett normalår.

*Wacc är ett avkastningskrav som appliceras på bolagets marknadsvärde

Prisändring och prisprognos

Nedanstående information om prisändringar för fjärrvärme avser Telge Nätets normalprislista för näringsidkare och bostadsrättsföreningar samt för småhus.

Pris 2019

Prisnivån 2019 kommer att lämnas oförändrad utifrån 2018 års prisnivå.

Prisprognos 2020 och 2021

Målet för 2020 och 2021 är oförändrad prisnivå bägge åren.

En ny prismodell planeras att införas 2020, vilket kommer att ge enskilda kunder viss prisjustering upp eller ned, men totalt sett en för Telge Nät intäktsneutral förflyttning till ny prismodell. Den nya prisnivån för respektive kund kommer att kommuniceras i god tid innan nya prismodellen införs.

Prisstruktur

Normalprislista för näringsidkare och bostadsrättsföreningar

Prislistan består av två komponenter dels ett energipris och dels ett kapacitetspris och hela prislistan kan ses i bilaga 1.

Energipriset är indelat i två perioder med olika prisnivå, maj-oktober samt november-april.

Kapacitetspriset, eller effektagiften, baseras på kundens dimensionerande effektbehov (kW) och priset (kr/kW) är differentierat utifrån storlek på kundens effektbehov.

I den nya och mer kostnadsriktiga prismodell som planeras införas preliminärt 2020 kommer troligt energipriset ha tre olika perioder och nivåer över året. Kapacitetspriset planeras baseras på en effektsignatur och utgöra en större del av det totala fjärrvärmepriset och på så sätt bättre spegla Telge Nätets kostnader för att hålla kapacitet. Prismodellen planeras också att ha en komponent för att ge kunderna incitament att förbättra sina returtemperaturer.

Normalprislista för småhus

Normalprislistan för småhus, där både villor och radhus ingår, har dels en fast avgift och dels en energiavgift som är samma över året. I dagsläget planeras ingen förändring av prismodellen för småhus.

Beskrivning av prisändring

Fjärrvärmepriset lämnas enligt ovan oförändrat 2019 och målet för 2020 och 2021 är också oförändrat pris. Detta baseras på en kostnadsprognos där vi bedömer att företagets stora kostnadsposter, inklusive leveransen från Söderenergi, endast kommer att öka i mindre omfattning och att vi därmed fortsatt kommer kunna uppfylla vårt avkastningskrav även framåt.

Vi bedömer själva att vår prisnivå idag är konkurrenskraftig och att kunderna generellt upplever vår produkt med dess mervärden bekväm, miljösamt samt ekonomiskt och leveransmässigt tryggt som prisvärd. Vår bedömning framåt är att konkurrenskraften snarare kommer att stärkas då alternativkostnaden för värmepumpar bedöms öka med en prognos om både stigande elpris och räntekostnader på sikt.

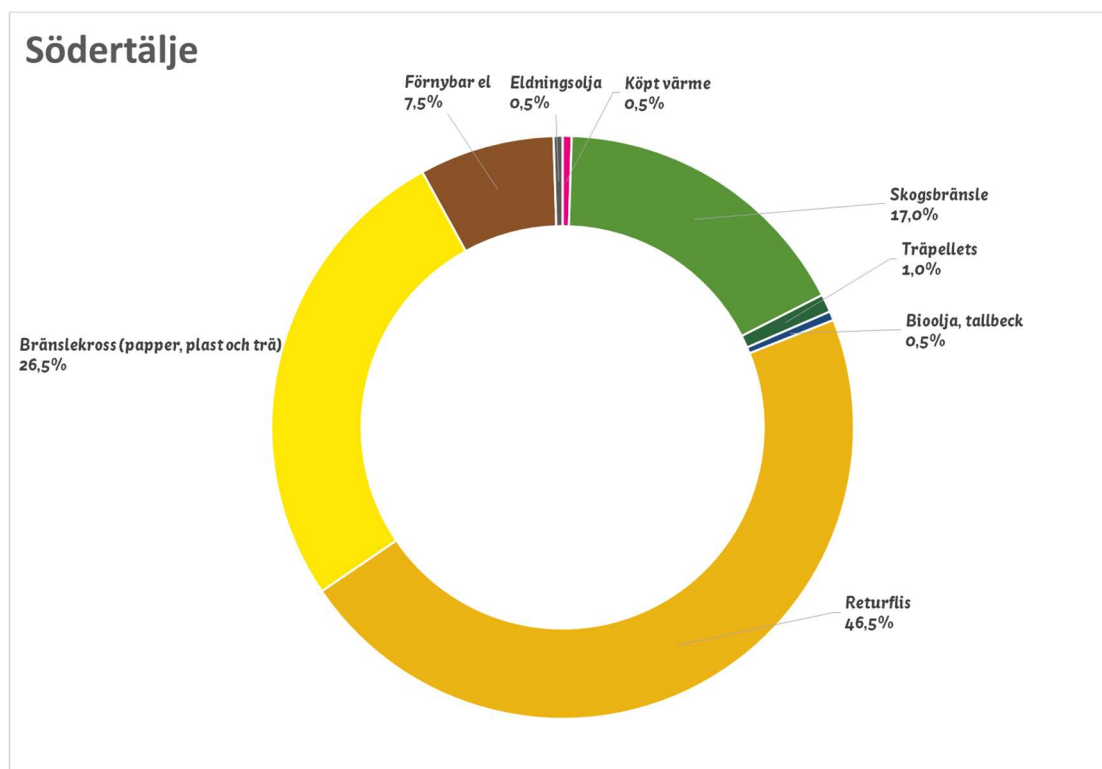
Vid större förändringar i kostnadsprognosen eller i bedömningen av nivå på konkurrenskraftigt pris kan målnivåerna 2020 och 2021 behöva ändras i nästkommande Prisdiallog.

Miljövärdering

Södertälje och Nykvarn

Till Södertälje och Nykvarn levererades under 2017 totalt 674 GWh fjärrvärme, ånga samt hetvatten från vår leverantör Söderenergi.

Söderenergi använde 99,5 % förnyelsebara och återvunna bränslen för den totala produktionen av fjärrvärme och el och det långsiktiga målet är 100 % förnyelsebart.



Miljönyckeltal för leveranserna uppgick 2017 till;

Koldioxid	37,3 g CO ₂ ekv/kWh,lev*
Primärenergifaktor**	0,06

*varav 3,3 gCO₂ekv/kWh för transporter

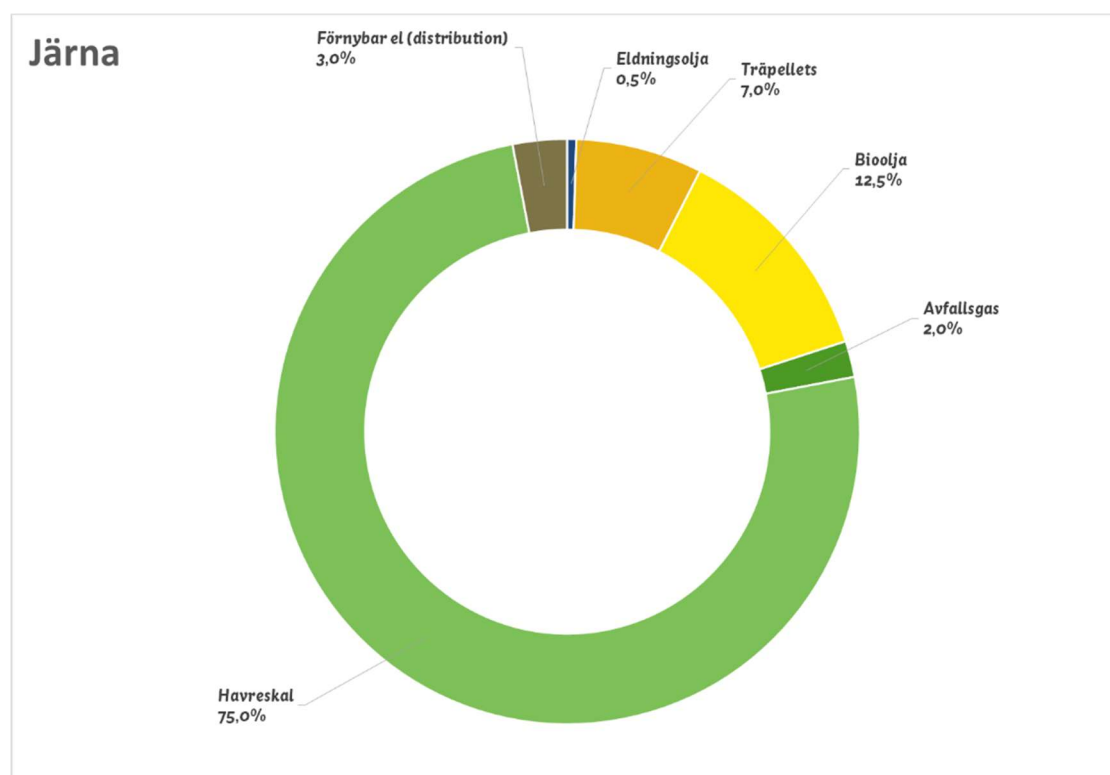
**primärenergi är energi som inte har omvandlats, t.ex. skog, vind och råolja.

Restprodukter har primärenergi nära 0 eftersom de inte har någon alternativ användning. Primärenergifaktorn visar hur mycket primärenergi som använts för att få fram 1 enhet omvandlad energi- i vårt fall primärenergiåtgång för att producera och distribuera 1 enhet fjärrvärme.

Järna

Till Järna levererades under 2017 22 GWh fjärrvärme samt 22 GWh processånga och hetvatten till Lantmännen Cerealias produktion.

2017 användes 99,5 % förnyelsebara bränslen i Järna Panncentral och målet är 100 % förnyelsebart.



Miljönyckeltal för dessa leveranser uppgick 2017 till;

Koldioxid	12 g CO ₂ ekv/kWh,lev*
Primärenergifaktor**	0,07

*varav 8 gCO₂ekv/kWh för transporter

**primärenergi är energi som inte har omvandlats, t.ex. skog, vind och råolja.

Restprodukter har primärenergi nära 0 eftersom de inte har någon alternativ användning. Primärenergifaktorn visar hur mycket primärenergi som använts för att få fram 1 enhet omvandlad energi- i vårt fall primärenergiåtgång för att producera och distribuera 1 enhet fjärrvärme.

Kunddialog

Telge Nät söker medlemskap i Prisdialogen för första gången under 2018 och håller samrådsprocess enligt Prisdialogens riktlinjer.

Maj

Kombinerat informationsmöte och inledande möte med syfte att lägga grunden för en konstruktiv dialog och ge kunderna kunskap om leverantörens verksamhet och prissättning samt ge leverantören kunskap om kundernas verksamhet och förutsättningar.

Juni

Samrådsmöte med syfte att ge kunderna möjlighet att lämna synpunkter på leverantörens förslag till prisändringsmodell.

Augusti

Avslutande samrådsmöte med syfte att ge kunderna möjlighet att lämna synpunkter på leverantörens omarbetade prisändringsmodell.

September

Ansökan om medlemskap i Prisdialogen skickas till kansliet senast 15:e september.

September/oktober

Telge Nät tar slutgiltigt beslut om pris 2019.

Ansökan behandlas i Prisdialogens styrelse och beslut tas om Telge Nät ska beviljas medlemskap.

Oktober

Information till kunder om pris från 1/1 2019.