

Protokoll möte nr 1, 2023

Datum: 2023-04-19

Plats: Louis De Geer, Vingen 6

Närvarande

[REDACTED]	Fastighetsägarna	[REDACTED]	Lundbergs
[REDACTED]	<u>Wibrant</u> Fastigheter	[REDACTED]	[REDACTED], Akademiska Hus AB
[REDACTED]	Hyresbostäder	[REDACTED]	[REDACTED], Castellum
[REDACTED]	Norrköpings Kommun	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum
[REDACTED]	Norrköpings Kommun	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum
[REDACTED]	<u>Heimstaden</u>	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum
[REDACTED]	GG Fastigheter	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum
[REDACTED]	Fastighets AB Balder	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum,
[REDACTED]	<u>3N</u> Fastigheter AB	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum
[REDACTED]	<u>Corem</u>	[REDACTED]	[REDACTED], Navirum
[REDACTED]	<u>Corem</u>		

1. Presentationsrunda

Ulf Andersson, E.ON/Navirum, hälsade alla välkomna och gick igenom dagens agenda. Därefter fick alla deltagare kort presentera sig.

2. Information om Prisdialogen

Ulf informerar om Prisdialogens syfte och mål samt tidplan och process under året.

Vi ser fram emot en fortsatt dialog med inspel och feedback från er!

1 — **2^o** — **3** →

Prisdialog möte 1 Extra samråd (digitalt) Prisdialog – möte 2

- Vi fortsätter arbetet helt i enlighet med Prisdialogens anda och med ambitionen att öka tydligheten genom en bättre dialog med er
- Mellan Prisdialogmötena kommer vi att kalla till ett extra dialogmöte
- Vi tar tacksamt emot feedback, önskemål och inspel inför kommande prisprocess

Ulf berättar att kunder som är med i prisdialogen generellt har en bättre förståelse för prissättningen än de som står utanför samt över tid en lägre prisökningstakt.

Navirum – Nu och framåt

Jonas Lind, E.ON/Navirum, berättar om Navirum Energi AB och status för försäljningsprocessen och om vilken avlastande del fjärrvärmens har i den pågående omställningen till elektrifiering, för att klara uppsatta klimatmål.

Vi arbetar idag på att bygga ett fristående bolag. Personalen valde att till största delen att följa med in i det nya bolaget.

Jonas gick igenom det svenska elbehovets utveckling och att prognosen visar på en kraftig ökning. Därefter förklarades fjärrvärmens roll i det svenska energisystemet. Fjärrvärmeproduktionen i Sverige motsvarar 7 000 MW och tillsammans med den elproduktion den skapar under vintern så avlastar det elnätet med 10 000 MW.

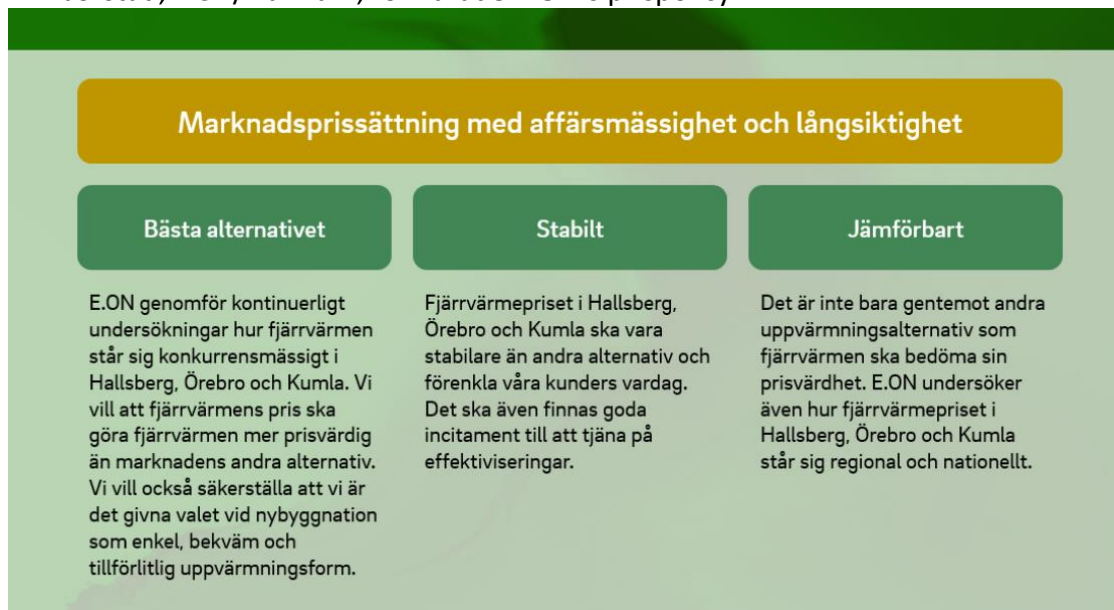
Navirum använder idag 97–98% återvunnet eller förnybart bränsle. Den stora andelen av de kvarstående fossila utsläppen står plast i avfallet från vårt hushållsavfall för.

Vårt långsiktiga mål till år 2030 är att sälja 1 miljon ton kolkrediter och Jonas förklarar vidare hur bränslemixen ska förbättras genom att fasa ut kol och minska andelen torv, olja, gummi samt plast. Med CCS (Carbon Capture and Storage) på Händelö ska koldioxiden infångas för att sedan transporteras med båt för slutförvaring i Nordsjön.

Anders Gustavsson, E.ON/Navirum, presenterade våra tilläggsprodukter. Vi kommer ha färre produkter än tidigare men förhoppningsvis med bättre innehåll. Vi ser gärna att vi samarbetar med er vid framtagandet av nya produkter.

3. Vår prispolicy

Erik Jörstad, E.ON/Navirum, förklarade E.ON:s prispolicy.



The infographic features a green header with the title 'Marknadprissättning med affärsmässighet och långsiktighet'. Below this, three green boxes are arranged horizontally, each with a title and a paragraph of text.

Bästa alternativet	Stabilt	Jämförbart
E.ON genomför kontinuerligt undersökningar hur fjärrvärmens står sig konkurrensmässigt i Hallsberg, Örebro och Kumla. Vi vill att fjärrvärmens pris ska göra fjärrvärmens mer prisvärdig än marknadens andra alternativ. Vi vill också säkerställa att vi är det givna valet vid nybyggnation som enkel, bekväm och tillförlitlig uppvärmningsform.	Fjärrvärmepriiset i Hallsberg, Örebro och Kumla ska vara stabilare än andra alternativ och förenkla våra kunders vardag. Det ska även finnas goda incitament till att tjäna på effektiviseringar.	Det är inte bara gentemot andra uppvärmningsalternativ som fjärrvärmens ska bedöma sin prisvärdhet. E.ON undersöker även hur fjärrvärmepriiset i Hallsberg, Örebro och Kumla står sig regional och nationellt.

4. Kaffe & bensträckare

5. Energimarknaden – Nuläge

Erik pratade om det makroekonomiska läget samt det geopolitiska läget.

Jonas berättar om gaslagren i Europa som ligger på relativt höga nivåer efter en mild vinter vilket har stabiliserat elpriset. Det finns dock en viss oro inför kommande vinter.

Inflationen är hög och var 12% för KPI under 2022 samt att styrräntan ökar i rask takt. Ett unikt läge med hög inflation och ränta när vi är på väg in i en lågkonjunktur.

Erik och Jonas förklarade hur bränslepriserna har ökat mot budget och vilken påverkan det får för Norrköping.

6. Laget runt / Dialog

- Navigators framtid diskuterades och det är i dag ett uppskattat verktyg. Navirum önskar återkoppling för att utveckla ett liknande verktyg.
- Navirums val av prispolicy, marknadsprissättning i stället för kostnadsprissättning, diskuterades.
- Prisjämförelse mot alternativen diskuterades. Funderingar om ökade bränslekostnader innebär högre fjärrvärmepriiser. Fjärrvärmeska vara det bästa alternativet enligt Navirum.
- Elprisets utveckling diskuterades och Navirums val att använda 80 öre/kWh i jämförelsen med alternativet bergvärme.
- Konstaterande att det är olika kapitalkostnad och rörliga kostnader mellan alternativen och fjärrvärme.
- Hjälpsönskas för att få ner effekttoppar vilka är kostsamma.
- Prismodellen diskuterades och om införandet av den har utvärderats. Prismodellbytet är kostnadsneutral för kollektivet men vissa kunder har fått ökade kostnader, andra lägre.
- Försäljningen av Navirum följs med intresse och om det kan påverka val av prismodell i framtiden.
- Mer dialog och transparens önskas jämfört föregående år.

7. Mötet avslutas

Ulf avrundar Prisdialogen, tackar för deltagandet och avslutar mötet.

Norrköping 2023-05-03

Protokollförelse: Rikard Frisk, Navirum Energi AB