

Protokoll avslutande samrådsmöte inom ramen för Prisdialogen i Mariestad och Töreboda

Datum: 2020-10-01

Ort: Mariestad

Närvarande: Ilse Hedström - Mariehus, Erik Sjöholm – Riksbyggen, Tomas Friman – HSB Brf Leverstad, Annika Börjesson – Västfastigheter, Kjell-Åke Wallström – VänerEnergi AB, Carina Wallqvist – VänerEnergi AB

1. Mötets öppnande

Kjell-Åke öppnade mötet och hälsade alla välkomna.

2. Val av justeringsperson

Mötet valde Erik Sjöholm till justerare, att jämte Kjell-Åke Wallström justera protokollet.

3. Sammanfattning av föregående möten

Ett tidigare samrådsmöte har hållits inom ramen för prisdialogen i Mariestad och Töreboda 2020-06-24. Nedanstående frågor kom upp vid detta mötestillfälle.

VänerEnergis bemötande i kursiv stil.

- Bränslemixen i Mariestad?

Bränslemixen för fjärrvärmeproduktion i Mariestad bestod 2019 av: RT-flis 74,5%, Rök-gaskondensering 23,8%, Förnybar el till distribution 1,5%, Fossil olja 0,2%. I Töreboda var motsvarande siffror: Sekundära biobränslen 93,4%, Rök-gaskondensering 3,3%, förnybar el till distribution 3,3%

- Gör vi några effektivitetsåtgärder i verksamheten?

VänerEnergi arbetar med ständiga förbättringar i verksamheten. Vi kan till exempel nämna att det installerats en ORC-turbin som drivs av hetvatten och producerar el och på så vis minskar andelen köpt el till vår produktionsanläggning i Töreboda. Vi har installerat två brikettpressar i Töreboda där vi pressar kutterspån som vi av kapacitetsskäl inte kan elda i spånpannan sommartid då nätbelastningen är låg. Briketterna används sedan som bränsle i vår produktionsanläggning i Lyrestad, där vi byggt om pelletspressen samt installerat ytterligare en panna för briketter. Vi har även byggt ett lager för briketter i Lyrestad som vi försett med solceller på taket. Med

dessa åtgärder har vi uppnått ett av våra miljömål, som var att själva producera 40% av vår totala elanvändning i de egna produktionsanläggningarna.

Vi bygger kontinuerligt ut fjärrvärmenäten och ansluter nya lönsamma kunder. Totalt investerades 16,3 Mkr i verksamheten 2019.

- Finns det funderingar på nuvarande prismodell? Ändra pga. att det lutar åt varmare tider med lägre effekttoppar.

VänerEnergi har för närvarande inga planer på att ändra prismodellen i Mariestad och Töreboda men är självklart lyhörda för förslag från våra kunder.

Nya effektsignaturer är uppmätta under perioden jan – mar 2020. Debiteringseffekten har minskat från 42,1 MW till 38,6 MW. Detta innebär en lägre intäkt för VänerEnergi och en lägre kostnad för våra företagskunder med ca 1,7 Mkr. (om ingen prisjustering görs)

Om detta beror på effektiviseringsåtgärder hos våra kunder eller "bara" den varma vintern är svårt att sia om. Det kan ju också vara så att effektsignatur inte är det bästa sättet att bestämma vilken debiteringseffekt som ska gälla.

- Vad är budgeterat resten av året och framöver, vad är övriga intäkter?

Leveransvolymen fram till och med maj har varit ca 6% eller 5 GWh mindre än budget. Resterande del av detta år är i vår prognos enligt budget. Övriga intäkter är tex anslutningsavgifter och serviceavtal. Normalt budgeteras inga intäkter för anslutningsavgifter som inte är kända när varje årsbudget antas.

En viss återhämtning har skett under perioden jun-aug. T o m augusti är leveransvolymen 4,4% eller 4,2 GWh mindre än budget.

- Värdena i Nils Holgersson huset, är de likvärda för alla?

Varje fjärrvärmeföretag i Sverige rapporterar in sina priser i en mall, framtagen av Energiföretagen Sverige. Olika prismodeller finns framtagna i rapporteringsmallen för att få en så rättvis bild som möjligt.

- Redundans?

Redundans och nödlägesberedskap var något som sattes på prov under sommaren 2018 i Mariestad, då en omfattande brand drabbade KKAB, med totalt avbrott i leveransen. Inom ett par timmar hade samtliga våra fjärrvärmekunder åter full leverans av värme från våra reservpannor på nätet. De flesta noterade nog inte ens att vi haft ett avbrott.

I Töreboda sker all produktion från en produktionsanläggning. Drabbas till exempel båda fastbränslepannorna samtidigt av haveri, vilket är osannolikt, så finns det full redundans från oljepannan. Skulle däremot huvudledningen mellan produktionsanläggningen och centrum drabbas av ett brott, vilket bedöms som osannolikt, finns ingen ytterligare produktionsenhet att sätta in. VänerEnergi ser över möjligheten att placera en oljepanna vid den tidigare panncentralen i Frögränd.

- Vilken typ av bioolja kommer att användas?

Frågan avser KKAB, som har för avsikt att gå över från fossil till bioolja. Under 2019 användes mindre än 0,3% fossil olja för fjärrvärmeproduktionen. Både Metsä Tissue och VänerEnergi har som målsättning att vara helt fossilfria innan 2030. Det är inte fastslaget vilken bioolja som kommer att användas men det mesta tyder på att den ska vara producerad av skogsråvara.

- Bioolja som reserv i Töreboda?

Oljepannan i Töreboda är konstruerad för att använda bioolja. I Töreboda har det inte använts någon olja överhuvudtaget, mer än till provkörning, sedan den nya panncentralen invigdes 2011. Fossil olja, EO1, finns i oljetankarna. Problemet med bioolja är att den inte är lika lagringsstabil som fossil olja. Görs inga större kundanslutningar i detta nät så behövs ingen olja för att klara leveransen av fjärrvärme.

- Avsätts det vinstmedel för framtida underhållsåtgärder på fjärrvärmeledningar?

Nej det avsätts inte medel för framtida underhåll av näten. Både i Mariestad och Töreboda har den största utbyggnaden av näten skett under perioden 1990 - 2010, vilket innebär att näten är relativt nya och byggda med samma teknik som används idag. Avskrivningstiden för fjärrvärmenät i VänerEnergi är 30 år och den tekniska livslängden bedöms till minst 50 år. Detta innebär att de avskrivningskostnader som finns i verksamheten idag kan användas för underhållsåtgärder senare utan att påverka det ekonomiska resultatet.

4. Inkomna synpunkter på prisändringsmodell

Förslag till prisändringsmodellen skickades ut i samband med kallelsen till detta möte.

Följande synpunkter/frågor kom in innan och under mötet. *VänerEnergis bemötande i kursiv stil.*

- En del av prisökningen härrör enligt er prismodell till "effektiviseringsåtgärder hos våra företagskunder". Det innebär att kunderna blir kollektivt straffade för att en eller flera jobbar aktivt med att sänka sin användning.

Nej, det är tvärtom. Tack vare effektiviseringsåtgärder så kommer genomslaget av prishöjningen på 3% endast bli 1% i snitt för samtliga kunder beroende av lägre uppmätta debiteringseffekter under 2020 än under 2019.

- a. Hur jobbar ni för att minimera era kostnader i takt med att kunderna både effekt- och energioptimerar sina värmeanläggningar?

Vi ser kontinuerligt över våra kostnader men kan i dagsläget inte kompensera våra högre inköpspriser för värme från KKAB med höjda priser mot våra kunder.

- b. Hur ser er strategi ut för att ställa om till ett minskat behov av effekt- och energiuttag i nätet?

Vi ansluter kontinuerligt nya kunder till våra fjärrvärmenät som till en del kan kompensera för en minskad leveransvolym hos våra befintliga kunder. På lite längre sikt är vår förhoppning att kunna erbjuda ett utökat utbud av energitjänster till våra kunder.

- c. Hur ser prismodellen mellan KKAB och VänerEnergi AB ut? Är det något som är tillgängligt för kunderna?

Styrelsen för KKAB fastställer inför varje budgetår priset som KKAB:s två kunder, Metsä Tissue och VänerEnergi, ska betala för ång- respektive fjärrvärmeleveransen. KKAB ska enligt sina ägardirektiv varken gå med vinst eller förlust. Priset mellan KKAB och sina två ägare är beroende av vilka kostnader som KKAB har samt intäkter för elförsäljning. KKAB har krav att minska sina kostnader inför kommande budgetår.

- d. Ambitionen att ligga lägre än snittet i riket är naturligtvis bra. Skulle gärna se att ambitionen vässades. Exempelvis att vi ska ligga bland de 30% bästa.

VänerEnergis fjärrvärmepris för Nils Holgersson huset, som förbrukar 193 MWh/år ligger på plats 26 av 290 kommuner och småhuset som förbrukar 20 MWh/år ligger på plats 17. Styrelsen för VänerEnergi har fastslagit vår gällande prispolicy och i

dagsläget kommer vi inte att ändra den trots att vi är medvetna om att vi gott och väl ligger bland de 10% lägsta priserna.

- e. Viktigt att jämförelsen med bergvärme är transparent och tydlig. Alla håller inte med om att fjärrvärme är billigare om ROT-avdrag räknas in. Kostnaden för bergvärme styrs till stor del av elpriset.

Den jämförelse som vi redovisar i vår prisändringsmodell gäller för Nils Holgersson huset, vilket är ett flerbostadshus utan rätt till ROT-avdrag. Det låga elpriset som för närvarande råder innebär att bergvärmepumpen ligger mycket nära kostnaden för fjärrvärme vid nyinstallation. Det kommer dock inte att löna sig att byta uppvärmningsform från fjärrvärme till någon konkurrerande uppvärmningsform för vare sig en företags- eller småhuskund.

- f. Fast avgift stimulerar mindre effektiviseringar och energibesparingar. Den fasta avgiften bör diskuteras och helst sänkas.

Skälen var många till att införa en fast avgift för småhus 2018 men det viktigaste var att få en kostnadsriktig och konkurrenskraftig prismodell.

Själva idén med fjärrvärme är att det är en kollektiv uppvärmningsform som bygger på självkostnadsprincipen. Varje kund skall i grunden betala för de kostnader de föranleder.

En stor del av våra kostnader är fasta, som tex kapitalkostnader för fjärrvärmeledningar och produktionsanläggningar. Men även kostnader för personal, mätning, fakturering mm är fasta kostnader.

Innan 2018 hade småhuskunder med den tidigare prismodellen för småhus som förbrukade lite eller inget alls inte betalat fullt ut för sin del av kostnaden, då den prismodellen bara haft ett rörligt energipris. Deras kostnad har delvis betalats av de som förbrukar mer, vilket i längden inte blir hållbart. Målsättningen är att fjärrvärmen skall vara konkurrenskraftig för alla kundtyper så att våra kunder använder denna som huvudsaklig uppvärmningsform.

Mötet beslöt att anta VänerEnergis prisändringsmodell 2021 - 2023 avseende fjärrvärmens normalprislista för kunder i Mariestad och Töreboda, med datering 2020-09-25.

5. Prisjustering för 2021 och prognos för 2022 - 2023

Mötet beslutade att: 2021-01-01 kommer samtliga komponenter i prismodellen, för både företag och småhus att höjas med 3%. Prognosen är att priset behöver justeras med 2–3% per år för åren 2022–2023.

6. Aspekter att beakta i det fortsatta arbetet
Det fungerar bra med arbetet och antal möten som varit.

7. Planering av mötestidpunkter inför nästa år
Mar-maj: Samrådsmöte - Information och förslag presenteras
Aug: Avslutande samrådsmöte – Fastställande av prisnivå
Sep: Senast den 15 september ska ansökan om medlemskap i prisdialogen skickas in.

8. Kvarstående och övriga frågor
- Vilka ska få den fortlöpande informationen efter mötena? Förslag att endast de som deltagit i mötena.

Mariestad 2020-10-01

Vid protokollet



Carina Wallqvist
VänerEnergi AB

Ordförande



Kjell-Åke Wallström
VänerEnergi AB

Justeras



Erik Sjöholm
Riksbyggen