Telge

Prisdialogen samrådsmöte 1

Protokoll 2026-06-04

Plats
The Dock Hotell, Södertälje

Deltagare
Totalt 25 personer deltog enligt nedanstående lista.

Fysiskt på plats

[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge Nät AB

[redacted] Söderenergi
[redacted] Söderenergi
[redacted] Söderenergi

[redacted] Telge Bostäder AB
[redacted] Telge Bostäder AB

[redacted] Telge Fastigheter AB
[redacted] Telge Fastigheter AB
[redacted] Telge Fastigheter AB

[redacted] Fastighetsägarna
[redacted] VW Fastigheter
[redacted] Månsbro Fastigheter AB
[redacted] Nykvarns Bostäder
[redacted] Nykvarns Kommun
[redacted] HSB

Digital närvaro Teams

[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge Nät AB
[redacted] Telge AB
[redacted] Telge AB
[redacted] Telge Bostäder AB
[redacted] Victoriahem

Dokument ID: a7dc6420-276d-4089-9a79-92a43c57a081

1. Inledning

Oskar Hård hälsade alla välkomna och gick igenom upplägg och agenda för mötet. Mötet innehöll genomgång av nuläge, prisprognos, reflektionsdel samt fortsatt dialog. Det informerades om att mötet genomfördes i ett hybridformat med både fysisk och digital närvaro. Deltagare som deltog digitalt informerades om att dialogen främst sker i rummet för att möjliggöra effektivt samtal.

Mötet syftar till att skapa förståelse för nuläget, diskutera prisprognos och föra dialog inför fortsatt arbete under året.

2. Formalia

Protokollförare: Sonya Isik Henriksson, Telge Nät AB

Protokolljusterare: Anders Binett, Nybo

Föregående protokoll hade skickats ut inför mötet, inga synpunkter framfördes.

3. Ny strategi - marknadsläge och förutsättningar

Telge Nät och Söderenergi informerade om nuläget för fjärrvärmeaffären. Inför prognosen presenterades resonemang kring strategi, lärdomar från tidigare år och hur bolagen anpassar sig till det nya marknadsläget.

Det konstaterades att branschen befinner sig i ett mer osäkert och föränderligt normalläge där flera kostnadsfaktorer påverkar samtidigt. Prisprognosen baseras på ett fortsatt komplext kostnadsläge och ett mer varaktigt osäkert omvärldsläge. Följande faktorer lyftes särskilt:

- variationer i bränslemarknader och fortsatt höga kostnadsnivåer
- ökade transport- och logistikkostnader
- ränteläge och finansiella förutsättningar
- behov av investeringar i anläggningar och system

Samtidigt betonades ett ökat fokus på riskhantering och leveranssäkerhet.

Det informerades även om ett planerat samgående med Telge Nät, Söderenergi och SFAB, med målet att stärka robustheten i systemet och skapa ökad kundnytta.

Samtidigt lyftes att fjärrvärmen historiskt har genomgått flera större transformationer, exempelvis:

- 80-talet: Övergång från olja efter energikriser
- 90-talet: Accelererad övergång till biobränsle och avfall

Den nuvarande utvecklingen beskrevs som en ny transformation, där fokus ligger på hantering av ett mer volatilt energisystem. Det behövs mer flexibilitet i produktion/konsumtion och anpassning till energipolitiska förändringar.

Det lyftes att fjärrvärme har en viktig funktion i samhället genom att:

- avlasta elsystemet vid hög belastning
- bidra till beredskap och robust energiförsörjning
- möjliggöra uppfyllande av klimat- och miljömål

Det konstaterades att dessa värden i dagsläget inte fullt ut avspeglas i prisbilden, men kan påverka framtida förutsättningar.

Dokument ID: a7dc6420-276d-4089-9a79-92a43c57a081

4. Prisprognos

Telge Nät presenterade en uppdaterad prisprognos för 2027 som bedöms till 6–9 %.

Prognosen baseras på utvecklingen av kostnader för bränsle, produktion, nät och finansiering, samt behov av långsiktig hållbarhet i affären.

Det noterades att ingen förändring av prisändringsmodellen presenterades vid mötet, utan att fokus låg på justerad prognos utifrån det nya kostnadsläget.

Samtidigt lyftes att bolagen behöver anpassa sig till ett nytt normalläge och säkerställa långsiktig hållbarhet i affären.

5. Reflektionsfika

Under mötet genomfördes en reflektionsperiod där deltagarna gavs möjlighet att diskutera det som presenterats.

6. Laget runt

Under dialogdelen gavs deltagarna möjlighet att lämna inspel. Synpunkterna kan sammanfattas i följande huvudteman:

- Oro för ökade kostnader och påverkan på verksamheter
- Behov av mer träffsäkra och tidiga prognoser samt ökad förutsägbarhet
- Önskemål om tydligare kostnadsförklaringar och ökad transparens
- Intresse för jämförelser med andra fjärrvärmeaktörer och alternativa lösningar
- Betydelsen av långsiktighet i prisutveckling och uppvärmningsval

Det framfördes även att ökade kostnader kan påverka val av uppvärmningslösningar.

Dialogen genomfördes i öppen form och återges anonymt i protokollet. Telge Nät och Söderenergi uttryckte förståelse för synpunkterna och betonade vikten av fortsatt dialog.

7. Jämförelse uppvärmningsalternativ

Under mötet presenterades övergripande slutsatser kring jämförelser mellan fjärrvärme och alternativa uppvärmningslösningar.

Det konstaterades att:

- utfallet är starkt beroende av antaganden
- elpris och ränteläge har stor påverkan
- Individuella förutsättningar för ex. drift, kompetens och markförhållanden väger också in
- Mindre anläggningar kan få större kostnadsvariationer

Det betonades att uppvärmningsval bör ses i ett långsiktigt perspektiv (20–25 år).

8. Verksamheten

Söderenergi redovisade aktuella och framtida initiativ för att stärka fjärrvärmesystemet. Det handlar bland annat om:

- Ökad flexibilitet i produktionen
- Utveckling av alternativa produktionssätt
- Effektiviseringar och investeringar i anläggningar
- Nya affärsmöjligheter utvärderas.

Det noterades att vissa projekt pausats eller omprövats beroende på lönsamhet och marknadsförutsättningar.

Dokument ID: a7dc6420-276d-4089-9a79-92a43c57a081

Telge Nät presenterade sina pågående initiativ:

- Utveckling av Mina Sidor med förbättrad funktionalitet, tillgänglighet och information.
- Smart laststyrning möjliggör optimerad produktion.
- Serviceavtal FVC förenklar kundens tekniska ansvar.
- Fokus på kostnadseffektivisering och kundorientering.

9. Ansökan och tidplan

Samrådsmöte 2 hålls den 1 september 2026.

Inga övriga frågor anmäldes.

Presentation, prismodell och övrigt material gällande prisdialogen är samlat på Mina sidor

_____	_____
Sonya Isik Henriksson	Anders Binett
Protokollförare	Justerare

Dokument ID: a7dc6420-276d-4089-9a79-92a43c57a081

Telge

Underskrifterna i detta dokument är juridiskt bindande. Dokumentet är underskrivet genom Formpipe Signeringsportalen ® för avancerad elektronisk underskrift.
Undertecknarnas identitet har verifierats med e-Identitet nivå 3 eller högre.

Underskrifter och datum

ANDERS BINETT 2026-06-18 Signerad
SONYA ISIK HENRIKSSON 2026-07-07 Signerad

Dokument ID: a7dc6420-276d-4089-9a79-92a43c57a081

Godkända identifierare

Information:
Detta dokument är elektroniskt underskrivet genom Formpipe Signeringsportal. Underskrifterna följer eldas förordning genom ETSI:s standard för avancerade elektroniska underskrifter. All valideringsinformation är inkluderad i underskrifterna och säkrad genom att signatärsidentiteter och dokumentets hashvärde är lagrade i dokumentets underskriftsinformation (RSA-krypterat). Signeringscertifikat utställs av Telia och är betrodd av Microsoft och tidsstämplingscertifikat utställs av betrodd tredje part.

Validering av dokument och underskrifter kan ske här:
https://underskrift.telge.se/validation-document

För Windows-användare kan validering ske i Adobe Reader. Ange tillit i Adobe Reader för Microsoft Trusted Store.
Instruktioner för Reader finns här: Validera digitala signaturer, Adobe Acrobat