Protokoll – Samrådsmöte 1

Datum: 12:e juni 2026

Ort: Motala, Repslagaregatan 3

Deltagarlista Vattenfall:

[redacted]

Företagskunder på orten samt lokal villaägarförening har blivit inbjudna till mötet. Fullständig deltagarlista kunder bifogad som separat sida längst ned i protokollet.

Genomförda möten i Prisdialogen

Samrådsmöte 1, 12 juni 2026, Folkets hus, Motala

Samrådsmöte

- Protokollförare: Sanna Andersson / Christoffer Strandberg
- Justerare från kundsidan: [redacted], Motala kommun

Kurosh Beradari, sälj- och marknadschef på Vattenfall Värme, hälsade alla välkomna och sammanfattade bakgrunden till mötet och dess syfte.

[redacted], Motala kommun, utsågs till justerare av protokoll från kundsidan.

Kurosh gick igenom agendan för mötet och uppmanade kunder att delta i dialogen aktivt. Därefter beskrevs Prisdialogen och hur processen ser ut. Två ytterligare samrådsmöten kommer att genomföras under året, ett digitalt möte i slutet av augusti och ett fysiskt möte i början av september. Kurosh förklarade att den 27:e augusti kommer den föreslagna prisjusteringen att presenteras på ett digitalt Teams-möte. Sedan kommer det finnas möjlighet att mötas i Motala för att diskutera prisjusteringen och ställa frågor den 7:e september, under Samrådsmöte 3 – vilket är det sista Samrådsmötet innan prisjusteringen tas upp för beslut inom Vattenfall.

Åsikter och kommentarer från kunder från föregående års samrådsmöten presenterades.

Confidentiality: C1 - Public
Assently: 68cbfc785a893f39b162cd78e3b1475662d1a405dc8bb6f5467bea437f344610213450b22410dfae1acb9ff3f29307d03d6ebfc5287da752ac81622309a21b9e

Kurosh gav en uppdatering om läget på energimarknaden samt en inblick i fjärrvärmens roll i energilandskapet. Ungefär 10 GW effekt bidrar fjärrvärme med till Sveriges energisystem en kall dag på året, vilket är mer än all kärnkraft tillsammans. Kurosh berättade även om Energimarknadsinspektionens slutrapport om Förstärkt kundskydd på fjärrvärmemarknaden samt Energimyndighetens uppdrag att genomföra och föreslå åtgärder för att stärka fjärr- och kraftvärmen.

Därefter följde en uppdatering om vad som är aktuellt inom Vattenfall Värme där ägaröversynen fortsatt pågår. Som ett led i denna översyn samlas all värmeverksamhet i ett nytt helägt dotterbolag: Vattenfall Värme AB. Inget beslut är ännu fattat om en eventuell försäljning av fjärrvärmeverksamheten. Berit Sanded, anläggningschef Motala och Askersund, presenterade vad som är aktuellt inom fjärrvärmenäten i Motala och Askersund. Fossiloljan är nu helt utfasad och ersatt med HVO (bioolja), vilket bidrar till en minskning av utsläpp lokalt. Utöver detta har flertalet åtgärder på värmeverket genomförts under året och framledningstemperaturen i fjärrvärmenätet sänkts något, vilket minskar värmeförlusterna och därmed bränsleförbrukningen.

Sanna Andersson presenterade Vattenfall Värmes prispolicy och prissättnings-principer samt hur en årlig konkurrensberäkning genomförs. Därefter presenterades resultaten från förra årets konkurrensberäkning, där fjärrvärmen är konkurrenskraftig gentemot alternativet (bergvärmepumpar med elpanna för spetslasten) även efter en prisjustering på 5 % för företagskunder och 3 % för privatkunder från år 2025 till år 2026. Den indikativa prisprognosen för år 2027 är ett intervall på 2–4 % för företagskunder och 2–3 % för privatkunder. Sett till hela Sverige ligger Motala och Askersunds prisnivå på fjärrvärmen i mitten, precis strax under medelvärdet (2026).

Christoffer Strandberg gav en uppdatering om marknads- och kalkylförutsättningarna som råder i nuläget och skillnaden mot föregående års konkurrensjämförelser. På det stora hela har vissa parametrar förändrats, men sammantaget är situationen i stort oförändrad relativt föregående års prognoser. Utifrån marknadsläget i början av juni är prognosen att prisjusteringen för fjärrvärmen 2027 ligger kvar inom tidigare kommunicerat spann. Samtidigt är osäkerheten i omvärlden större än normalt, vilket kan komma att påverka nästa års prisjustering när beslutet fattas i september.

Kundfråga: Hur påverkar oljepriset fjärrvärmens pris och konkurrenskraft?
Vattenfalls svar: Effekten är indirekt via andra energimarknader och kan få en påverkan på bl.a. elpriset, vilket i sin tur påverkar kostnaden för värmepumpar och därmed fjärrvärmens konkurrenskraft. I nuläget syns en begränsad påverkan på elpriset, men högre oljepriser kan på sikt få bredare konsekvenser.

Kundfråga: Vad menas med teknikneutralitet i energikraven?
Vattenfalls svar: Regelverk som BBR baseras på köpt energi, vilket kan gynna värmepumpar jämfört med fjärrvärme. Teknikneutralitet i energikraven skulle kunna åstadkommas genom att mäta faktisk energianvändning genom värmeförlusttal.

Kundfråga: Vilken betydelse har ägarformen (statligt, kommunalt eller privat) för fjärrvärmens långsiktighet?

Confidentiality: C1 - Public
Assently: 68cbfc785a893f39b162cd78e3b1475662d1a405dc8bb6f5467bea437f344610213450b22410dfae1acb9ff3f29307d03d6ebfc5287da752ac81622309a21b9e

Vattenfalls svar: Det finns studier kring påverkan på prissättning, men skillnader i ägande handlar också om långsiktig rådighet och investeringsförmåga. Kommuner kan i vissa fall vilja ha rådighet över den långsiktiga utvecklingen, medan andra inte vill vara involverade på grund av kommande investeringsbehov.

Kundkommentar: Det är uppskattat från kundsidan att fossiloljan nu är utfasad.

Kundfråga: Hur definieras begrepp som fossilfri och förnybar energi? Noterar att det står ”el från kärnkraft” i produktionsmixen.
Vattenfalls svar: Begreppen används olika beroende på kontext. Inom fjärrvärme talar man ofta om förnybar och återvunnen energi, medan Vattenfallkoncernen i stort använder termen fossilfri där även el från kärnkraft är inkluderad.

Kundfråga: Vad hände med det inplanerade mötet kring mark och avtal?
Vattenfalls svar: Dessa frågor hanteras av andra delar av organisationen, vi tar med oss den frågan och återkopplar efter mötet.

Kundfråga: Finns det intresse för att ansluta nya kunder till fjärrvärmenätet?
Vattenfalls svar: Ja, det finns efterfrågan och nya anslutningsavtal tecknas, nu senast inom lätt industri och förtätningar.

Kundfråga: Hur arbetar ni med att attrahera nya kunder? Noterade det postala utskicket som kom nyligen.
Vattenfalls svar: Kampanjer har riktats mot fastigheter i närheten av befintliga nät, vilket har genererat förfrågningar och dialog om anslutning.

Kundfråga: Hur hanteras jämförelser med alternativa lösningar som luft-vattenvärmepumpar?
Vattenfalls svar: Alternativen analyseras, och även om luft-vattenvärmepumpar har lägre investeringskostnad vägs detta upp av lägre verkningsgrad.

Kundkommentar: Flödespremien är väl låg, önskar en dialog om möjlighet till större incitament för effektiva anläggningar med lågt flöde.
Vattenfalls svar: Den feedbacken tar vi med oss.

Kundkommentar: I områden där fjärrvärme inte finns väljer vi ofta luft-vatten-värmepump, inte bergvärme, till mindre fastigheter. Vi kombinerar inte fjärrvärme och värmepump i samma fastighet.

Kundfråga: Hur påverkar behov av kyla konkurrenssituationen?
Vattenfalls svar: Om både värme och kyla behövs kan värmepumpslösningar vara mer konkurrenskraftiga om fjärrkyla inte finns tillgänglig. Fjärrkyla är beroende av lokala förutsättningar och finns inte i alla nät.

Kundfråga: Kan fjärrvärmepriset anpassas för kunder med särskilda behov, t.ex. kylabehov?
Vattenfalls svar: Det är svårt av juridiska och affärsmässiga skäl, eftersom prissättningen måste vara likabehandlande och ekonomiskt hållbar.

Confidentiality: C1 - Public
Assently: 68cbfc785a893f39b162cd78e3b1475662d1a405dc8bb6f5467bea437f344610213450b22410dfae1acb9ff3f29307d03d6ebfc5287da752ac81622309a21b9e

Kundfråga: Hur hanteras förändringar i elpris i relation till fjärrvärmens pris?
Vattenfalls svar: Elprisets utveckling följs noggrant. Vid stigande elpris kan konkurrensutrymmet öka, men vid prissättningen av fjärrvärmen beaktas även ett långsiktigt perspektiv där vi vill undvika kraftiga prissvängningar och vara långsiktigt konkurrenskraftiga.

Kundkommentar: Det är stor skillnad på en prisjustering på 2 % eller 4 % och hur det påverkar vår ekonomi.
Vattenfalls svar: Vi har förståelse för det och hoppas på en återgång till mer normala nivåer, men vi får samtidigt beakta det osäkra omvärldsläget och hur det kan komma att påverka konkurrensutrymmet samt kostnadsutvecklingen inom fjärrvärmeproduktionen. Det är bra att ni ger en bild av er ekonomiska situation så att det kan beaktas vid beslutsfattandet.

Kundkommentar: Det är hög nivå på presentationen och ibland svårt att förstå.
Vattenfalls svar: Den feedbacken tar vi med oss och får fundera på hur vi kan vidareutveckla materialet för en ökad förståelse.

Kurosh avslutar mötet och välkomnar alla till Samrådsmötena efter sommarsemestern.

Vattenfall kommer fortsatt att arbeta med alla de kommentarer som inkommit.

Protokollförare: Sanna Andersson/Christoffer Strandberg

Justerare: [redacted]

Detta protokoll har undertecknats genom elektronisk signering via Assently E-sign.

Deltagare från kundsidan

[redacted]	Askersundsbostäder AB
[redacted]	Motala kommun
[redacted]	Bostadsstiftelsen Platen
[redacted]	Bostadsstiftelsen Platen
[redacted]	Bostadsrättsföreningen Ringglaset
[redacted]	Motala kommun

Confidentiality: C1 - Public
Assently: 68cbfc785a893f39b162cd78e3b1475662d1a405dc8bb6f5467bea437f344610213450b22410dfae1acb9ff3f29307d03d6ebfc5287da752ac81622309a21b9e

Följande handlingar har undertecknats den 22 juli 2026

20260612 Protokoll Samrådsmöte 1 Motala_rev2.pdf
(250099 byte)
SHA-512: 93a906de9ff63857c79bdb27ee270c9e81030b0d8d83ba6c776b5e4452812647fb24ce38f8e200bfab8836d5fb4e677c321124f55eac01af16e2aaf73bb1d375

Underskrifter

2026-07-17 10:24:49 (CET)

[redacted]Motala kommun
[redacted]
Undertecknat med e-legitimation (BankID)

2026-07-17 10:35:29 (CET)

Christoffer Strandberg, Vattenfall

christoffer.strandberg@vattenfall.com
Undertecknat med e-legitimation (BankID)

2026-07-22 18:15:06 (CET)

Sanna Andersson, Vattenfall

sanna.andersson@vattenfall.com
Undertecknat med e-legitimation (BankID)

assently

Undertecknandet intygas av Assently

20260612 Protokoll Samrådsmöte 1 Motala

Verifiera äktheten och integriteten av detta undertecknade dokument genom att skanna QR-koden till vänster.
Du kan också göra det genom att besöka https://app.assently.com/case/verify
SHA-512:
68cbfc785a893f39b162cd78e3b1475662d1a405dc8bb6f5467bea437f344610213450b22410dfae1acb9ff3f29307d03d6ebfc5287da752ac81622309a21b9e

Om detta kvitto

Dokumentet är elektroniskt undertecknat genom e-signeringsplattformen Assently. Assently tillhandahålls av Assently AB, organisationsnummer 556828-8442, Sverige.