

Datum: 2026-08-27
Plats: Övik Energi (Sjögatan 4a, Örnsköldsvik) och Teams
Deltagare: [REDACTED] Övikshem
[REDACTED] Regionfastigheter Västernorrland
[REDACTED] Riksbyggen
[REDACTED] HSB
[REDACTED] Westerlinds
[REDACTED] Fastighetsägarna
[REDACTED] Övik Energi
[REDACTED] Övik Energi
[REDACTED] Övik Energi
Förhinder: [REDACTED] (Örnap/Unozone), [REDACTED]
(NP3 Fastigheter) [REDACTED] (Örnsköldsviks Kommun).

Avslutande samrådsmöte i Prisdialogen

Mötets öppnande

Emil hälsade alla välkomna, gick igenom agendan inklusive mötets huvudsyfte att föra dialog om det uppdaterade utkastet till prisändringsmodell 2027-2029.

I linje med Prisdialogen skickades agenda och mötesunderlag till mötesdeltagarna mer än två veckor respektive mer än en vecka före samrådsmötet.

Val av justerare

Till justerare valdes Jennifer Forsell.

Genomgång och samtal om det uppdaterade prisändringsdokumentet för 2027

Patrick presenterade det uppdaterade utkastet till Prisändringsmodell och tog upp förslaget på ny formulering i prispolicyn om hur Övik Energi arbetar för en stabil och förutsägbar prisutveckling. Kunderna, som Fastighetsägarna och Övikshem, uttryckte att den föreslagna formuleringen var ok. Den slutliga formuleringen av hela denna punkt i prispolicyn blir då:

- *"Långsiktigt stabil och förutsägbar prisutveckling
Övik Energis prissättning ska vara sådan att den leder till en långsiktig, stabil och förutsägbar prisutveckling på fjärrvärmen. Övik Energi kan kortsiktigt dämpa eller öka prisändringen jämfört med kostnadsutvecklingen för att bidra till*

stabilitet och förutsägbarhet i prisutvecklingen för kunderna både på kort och lång sikt."

Patrick och Mattias gav exempel på arbetet för långsiktigt stabil och konkurrenskraftig prissättning som mångåriga avtal med lokala biobränsleleverantörer, kostnadseffektiviseringar i produktion och distribution samt arbetet för en i framtiden breddad fjärrvärmeaffär genom infångning och försäljning av biogen koldioxid. De kostnadseffektiviserande åtgärderna som genomförts har dämpat kostnadsutvecklingen till viss del. Prognosen är att kostnaderna för att producera och leverera fjärrvärme ökar med 3,4% år 2027 och i genomsnitt cirka 2,4% per år under de 3 åren 2027 – 2029.

Patrick presenterade sedan förslag till prisändring och prisprognos framåt:

Prisändring 2027: Priset ändras med 2% baserat på Övik Energis kostnadsutveckling och bedömningen är att fjärrvärmen är fortsatt konkurrenskraftig. För en genomsnittlig villakund i Örnsköldsvik (förbrukning 20 000 kWh) skulle det innebära cirka 40 kr / månad inklusive moms.

Prisprognos framåt är 2 till 4% år 2028 och 2 till 4% år 2029 baserat på de förutsättningar som går att överblicka just nu. Prisutvecklingen påverkas av:

- Det är fortsatt krig i Europa och sanktionerna mot Ryssland påverkar biobränslemarknaden.
- Det är krig i Mellanöstern, som beroende på hur länge det håller på, i olika utsträckningar kommer påverka bland annat räntor, priser på fossila bränslen, elpriser och biobränslepriser.

Henrik frågade vilken prisutveckling som kan förväntas om dagens förutsättningar består. Patrick bedömde att prisändringen då sannolikt skulle hamna i den nedre delen av prisprognosintervallet, och betonade att Övik Energi kommer att fortsätta arbeta för att hålla ned kostnaderna och öka intäkterna genom exempelvis att tillhandahålla nya stödtjänster i elsystemet.

Martin undrade hur det går i försäljningen. Emil berättade:

- Övik Energi har en tydlig nettokundtillväxt. Även om vi tappat ett fåtal kunder har vi fått många fler nya. Nyförsäljningsvolymen i år ligger hittills på ungefär 1,5 GWh varav ett större avtal tecknades i sommar. I princip väljer alla nybyggnationskunder som har närhet till fjärrvärmenäten att teckna fjärrvärmeavtal.

Patrick visade analysen av konkurrenskraft och att fjärrvärmen är fortsatt konkurrenskraftig. Torbjörn framförde att det så kallade "Nils Holgerssonhuset" som används i analysen skulle behöva uppdateras så det motsvarar en modernare byggnad.

När det gäller miljövärdena berättade Emil att förra året var fjärrvärmen förnybar till 99,9% och från 1 januari 2026 är den 100% förnybar under normala driftsförhållanden. Samtliga biorester som används i fjärrvärmeproduktionen transporterades kortare sträcka än 15 mil.

Flödeskomponenten och namnbyte från kapacitet till effekt

Övik Energi samtalade med kunderna om förslaget till ny priskomponent i form av en flödesdel samt namnbyte av priskomponenten kapacitet till effekt.

För majoriteten av kunderna kommer den nya flödespriskomponenten innebära en kostnadsförändring på mellan -0,5% till +0,5% på årskostnaden för fjärrvärme.

Torbjörn ställde en kontrollfråga om avsikten alltså är ett mjukt införande och att hjälpa kunder att förstå när deras fjärrvärmearläggning är effektiv eller inte. Patrick bekräftade det varefter Torbjörn frågade om det finns planer framåt på att öka denna priskomponents andel av prissättningen, då det vore bra för både Övik Energi och kunderna om incitamenten ökar till att effektivisera fjärrvärmen. Patrick bekräftade även detta, att det finns en plan för att framåt öka flödesdelens andel av fjärrvärmeprissättningen.

Jennifer frågade hur utfallet av flödesdelen utformas på fakturan. Patrick svarade att kunderna kommer att kunna se sin fastighets flödesvärde på fakturan och medianvärdet för fjärrvärmenätet. I prislistan finns en beskrivning av hur beräkningen av tillägget / avdraget görs så att kunder kan kontrollräkna om de vill.

Henrik frågade hur medianvärdet kommer variera under året. Patrick svarade att det är som lägst under de kallaste månaderna och lite högre under tidig höst och sen vår.

Kunderna uttryckte att de hade inga invändningar mot de föreslagna förändringarna i prisändringsmodellen.

Omvärldsspaning: Hur säker (eller osäker) är vår omvärld?

Övik Energis säkerhetsansvarige Rickard Pellny gav en presentation om säkerhetsläget i vår omvärld och Övik Energis beredskapsarbete.

Nästa steg

I mitten av september 2026 så kommer Övik Energi att skicka ut ett nyhetsbrev till alla kunder med information om prisändringen från 1 januari 2027. I nyhetsbrevet står det om att vi har haft en lokal Prisdiallog och det finns en länk till sidan på Övik Energis webb där kunder bland annat kan läsa samrådsprotokollen,

prisändringsmodellen och Övik Energis medlemsbevis. På den sidan finns också en länk till Prisdialogens hemsida.

Övik Energi kommer att skicka ansökan om förnyat medlemskap i Prisdialogen till Prisdialogens styrelse, tillsammans med prisändringsmodellen och samrådsprotokollen, senast 15 september. Efter vi fått besked från styrelsen så kommer alla deltagare i Prisdialogen att bli informerade.

Emil kommer att skicka ut mötesinbjudningar till nästa års samrådsmöten och datumen kommer även att publiceras på sidan på Övik Energis webb där det finns information om Övik Energis Prisdialog. På den sidan finns även kontaktuppgifterna till Emil.

Utvärdering av årets Prisdialog

Mötesdeltagarna kunde enhälligt konstatera att Övik Energi behöver välja en bättre tidpunkt för det första mötet nästa år och inte så tätt inpå midsommar. Ambitionen är att hålla det inledande samrådsmötet 17 juni 2027.

I övrigt tyckte kunderna att det fungerat bra. Jennifer sade att upplägget varit bra och att kunderna fått bra information. Henrik höll med.

Mattias frågade om Övik Energi kan bjuda in fler kunder till nästa års prisdialog och kunderna var positiva till det.

Emil tackade sedan alla och avslutade mötet.

Örnsköldsvik, 2026-09-10

Vid protokollet

Justerat av

Övik Energi

Riksbyggen