

Prisdialogen samrådsmöte 2

Protokoll 2026-09-01

Plats

TomTits, Södertälje

Deltagare

Totalt 23 personer deltog enligt nedanstående lista.

Fysiskt på plats

- [Redacted] Fastighetsägarna
- [Redacted] VW Fastigheter
- [Redacted] Månsbro Fastigheter AB
- [Redacted] Nykvarns Bostäder AB
- [Redacted] Nykvarns Kommun
- [Redacted] Nykvarns Kommun
- [Redacted] HSB
- [Redacted] Victoriahem AB

- [Redacted] Telge Bostäder AB
- [Redacted] Telge Bostäder AB
- [Redacted] Telge Bostäder AB
- [Redacted] Telge Bostäder AB

- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Telge Nät AB
- [Redacted] Söderenergi
- [Redacted] Söderenergi
- [Redacted] Söderenergi

- [Redacted] Telge AB

1. Inledning

Oskar Hård hälsade alla välkomna och gick igenom upplägg med småjusteringar av mötesformatet och agenda för mötet. Mötet innehöll genomgång av nuläge, prisprognos, reflektionsdel samt fortsatt dialog.

Mötet syftar till att skapa förståelse för nuläget, diskutera prisprognos och föra dialog inför fortsatt arbete under året.

2. Formalia

Protokollförelse: Monica Vahlberg, Telge Nät AB

Protokolljusterare: Stefan Sand, HSB

Föregående protokoll hade skickats ut inför mötet, inga synpunkter framfördes.

3. Våruppföljning

Övergripande behov

- Lägre och mer förutsägbara priser
- Ökad insyn och förståelse för prisutveckling

Telge Nät jobbar med kostnadskontroll och effektivisering – projekt. Vi ser att prognoser fortfarande är en utmaning och vi har nya normallägen i en osäker omvärld. Långsiktig konkurrenskraft.

Lyft gärna vad ni vill ha med och vad ni vill veta.

I slutändan säkra det viktigaste för er kunder: att behålla konkurrenskraften med stabilt pris och en trygg leverans över tid. Transformation krävs eftersom förutsättningarna för fjärrvärme har förändrats mer långsiktigt. Därför investerar vi i flexibilitet, effektivisering och robusthet.

Prisprognos våren 2026

Telge Nät presenterade en uppdaterad prisprognos för 2027 som bedöms till 6–9 %.

Under flera år har Telge Nät kunnat dämpa prisutvecklingen genom marginaler och finansiellt stöd från ägaren. Det har bidragit till att skapa stabilitet för kunderna i en osäker tid. Samtidigt finns det inte längre samma möjligheter att agera ekonomisk stötdämpare och hålla tillbaka kostnadsökningarna.

– Vi behöver ha en långsiktig hållbar ekonomi för att kunna fortsätta driva, underhålla och utveckla fjärrvärmeverksamheten. Samtidigt är det viktigt för oss att skapa så goda förutsättningar som möjligt för våra kunder, berättade Frank Strand.

4. Förslag till prisändring höst 2026

Förslag till för 2027 har landat på 8,5%

Om vi blickar mot 2028–29 är det framför allt två faktorer som styr vår prognos:

1 Utifrån det vi ser idag kommer bränslepriser utvecklas mer horisontellt och stabilt.

2 Sammanslagningen förväntas ge stordriftsfördelar – och fler gemensamma komponenter gör prognoserna säkrare.

Prognos 2028 2-6%

Prognos 2029 2-6%

Frank understryker prognosens osäkerhet, det behöver ni bära med er.

Vi får helt andra förutsättningar & sannolikt ny prognos vid sammanslagningen 2028, som är vårt mål.

Vi har rådfrågat "Prisdialogen" om att ens visa 3 år framåt. De rekommenderade att visa prognos, med tydligt markerad osäkerhet.

5. Fjärrvärme och bränslepriser 2024 – Q1 2026

Söderenergi visar uppdaterad graf från vårens möte där även Q1 2026 är med. Bränslepriserna som är en stor kostnadspost har gått ned men ligger stabilt på en högre nivå än före 2022. Räntor, ökande fraktkostnader, osäkerheter av oljepriser och att bränslen finns på en global marknad är delar som påverkar. Frank inflikar att ca 80% av kostnadsmassan är produktion. Efter flera år med låg lönsamhet behöver fjärrvärmeaffären tillbaka till en nivå som långsiktigt klarar drift, underhåll, investeringar och risk.

För att säkra en trygg, hållbar och leveranssäker värmeförsörjning görs investeringar som handlar både om att förnya befintlig infrastruktur och utveckla nya energilösningar:

- Nya fjärrvärmeledningar, bland annat i Hovsjö, för att minska risken för driftstörningar och säkra leveransen under lång tid framöver.
- Förnyelse av äldre delar av fjärrvärmenätet.
- Utreda möjligheten till storskaliga värmepumpar, energilagring och smarta styrsystem som gör energisystemet mer flexibelt och effektivt.
- Åtgärder som minskar energiförlusterna i nätet så att mer värme når kunderna.
- Lösningar för att ta tillvara mer spillvärme från industrier och verksamheter.
- Verksamheten påverkas också av fortsatt höga kostnader för bland annat el, transporter och byggmaterial.

6. Utredningen om gemensamt energibolag fortsätter

Arbetet med att utreda ett gemensamt energibolag för fjärrvärmeverksamheterna i Södertälje, Huddinge och Botkyrka har gått vidare sedan vårens Prisdialogen.

Kommunfullmäktige i Södertälje, Huddinge och Botkyrka fattade i början på juni ett inriktningsbeslut om att utreda möjligheten att bilda ett gemensamt "Energibolag".

Projekt- och programplaner för fortsatta arbetet väntas vara klara under september.

Om planeringen håller kan beslut om ett genomförande fattas under 2027.

Ansökan och tidplan

Kommunikation pris	21 sept 2026
Prisdialogen styrelse	19 okt 2026
Kundbesök Igelstaverket	oktober – november

Avrundar mötet med reflektion

- Höjningen är en utmaning, finns ingen möjlighet att ta ut detta från kund
- Prognosen som ni presenterat senaste åren har inte stämt, det är problematiskt och hoppas att det blir bättre. Telges prognoser har varit betydligt sämre än andra fjärrvärmeleverantörers i regionen.
- Ett gemensamt "Energibolag" kommer att stärka fjärrvärmeaffären
- Kommer prismodellen att bli samma i det nya energibolaget som bildas? Det vet vi inte ännu men ni som kund kommer att bli informerade i god tid.
- Telge Nät är tydliga med osäkerheten av prognosen
- Elnätsdelen blir kvar i Telge Elnät och kommer inte att ingå i det planerade energibolaget
- Telge Nät träffar Hyresgästföreningen den 17 september

- Telge Nät presenterade Rikard Stålklinga som är ny säljare/anslutningsingenjör fjärrvärme
- Kundbudget/Prisprognos kommer att läggas ut på mina sidor.

Presentation, prismodell och övrigt material gällande prisdialogen är samlat på Mina sidor

Monica Vahlberg, Telge Nät AB
Protokollförare

Datum:

Stefan Sand, HSB
Justerare

Datum:

Dokument ID: 3beb4e89-93f7-44ab-920e-e0b8cb6fd668

Signerad av MONICA VAHLBERG 2026-09-04 16:09:39

Signerad av Stefan Olof Sand 2026-09-04 13:17:51