Prisdialogen
Mellan kunder och fjärrvärmeföretag

VänerEnergi

Protokoll från samrådsmöte nr 2, slutsamråd 2026, Prisdialogen i Mariestad och Töreboda

Datum: 2026-09-08

Ort: Mariestad samt via Teams

Närvarande: [redacted] Brf Gamla Läroverket
[redacted] Arne Lorentzon Fastigheter AB
[redacted] Mariestads kommun
[redacted] Törebodabostäder
[redacted] Gladsheim
[redacted] Fastighetsägarna
[redacted] VänerEnergi AB
[redacted] VänerEnergi AB
[redacted] VänerEnergi AB
[redacted] VänerEnergi AB

Dagordning:

1. Presentationsrunda
2. Val av justerare
3. Prisdialogen, syfte
4. Genomgång av föregående möte
5. Prisändringsmodell
6. Presentation av prisjustering 2027 och prognos för 2028-2029
7. Dialog – synpunkter från kunder
8. Sammanfattning och viktiga inspel
9. Tidplan för fortsatt gemensam process

1. Presentationsrunda

Harri Magnusson inledde mötet med att hälsa alla välkomna och deltagarna presenterade sig själva i en presentationsrunda.

2. Val av justerare

Till att justera protokollet valdes Jan-Peter Stråle, Brf Gamla Läroverket och Fredrik Johansson, Arne Lorentzon Fastigheter AB.

3. Prisdialogen, syfte

Inom ramen för Prisdialogen 2026 har ett tidigare samrådsmöte genomförts den 21 maj 2026 hos VänerEnergi samt via Teams.

Syftet är att skapa förtroende, transparens och en relation mellan oss och kunder.

4. Genomgång av föregående möte

Föregående mötets anteckningar gicks igenom och lades till handlingarna.

5. Prisändringsmodell

Prismodellen gicks igenom. Enligt vår prissättningsprincip justeras priserna så att intäkterna täcker kostnader vi har för att leverera fjärrvärme med hög leveranssäkerhet och låg miljöpåverkan. Intäkterna ska ge en skälig avkastning som till största delen återinvesteras i bolaget. Se vidare i den bifogade presentationen.

6. Presentation av prisjustering 2027 och prognos för 2028-2029

Prognosen för 2026 visar ett svagt positivt resultat efter två år med negativa utfall. För att skapa utrymme för kommande investeringar behöver resultatet stärkas under de närmaste åren.
Låneutrymmet är begränsat och bolaget eftersträvar en högre grad av egenfinansiering för att begränsa framtida kapitalkostnader. Utdelningen till ägarkommunerna är oförändrad och merparten av vinsterna återinvesteras i verksamheten.
Prisjusteringen för 2027 fastställs till en genomsnittlig ökning om 1,8 procent. Prognosen för 2028 till 2029 är prisjusteringar i intervallet 1–4 procent per år.
För ytterligare information hänvisas till den bifogade presentationen.

7. Dialog, synpunkter från kunder

Nedanstående synpunkter/kommentarer från kunderna som uppkom under mötet samt VänerEnergis svar i *kursiv stil* redovisas nedan:

Kommande utbyggnad

Fråga: Hur ser det ut när Volvo kommer i gång och när sker detta?

VänerEnergi för en dialog med Volvo under sekretess och kan därför inte kommunicera någon detaljerad lägesbild. Samtliga parter har dock som ambition att hitta ett samarbete kring värme och spillvärme.

Investeringar kopplade till Volvos etablering

Fråga: Har VänerEnergi gjort några investeringar i samband med Volvos kommande etablering?

VänerEnergi har tillsammans med flera aktörer förberett infrastruktur genom att förlägga rör under den nya E20-sträckningen för att möjliggöra framtida värmeleveranser.

Kapacitet för framtida etableringar

Fråga: Finns det kapacitet för Kriminalvårdens etablering och den planerade bebyggelsen vid golfbanan?

Ja, det finns kapacitet i systemet. Fjärrvärmenätet byggs dessutom ut i takt med att nya behov uppstår.

Jämförelse mellan fjärrvärme och värmepumpar

Fråga: Vilken procentsats är lämplig att använda vid jämförelser mellan fjärrvärme och värmepumpar?

Värmepumpar är vår främsta konkurrent när det gäller uppvärmning av fastigheter, särskilt småhus där effektbehoven är lägre. Vi följer marknadsutvecklingen kontinuerligt och tar hänsyn till konkurrenssituationen vid beslut om investeringar i nätutbyggnad.

Flödesavgiften i prismodellen

Fråga: VänerEnergi har en flödesavgift i prismodellen. Varför finns den?

Flödesavgiften syftar till att ge kunderna incitament att eftersträva en låg returtemperatur på fjärrvärmevattnet. Detta bidrar till ökad systemeffektivitet på flera sätt, bland annat genom minskade nätförluster och förbättrad värmeåtervinning i produktionen. Ju lägre returtemperatur, desto mer värme kan återvinnas ur rökgaserna från förbränningsprocessen.

Avkastningskravet

Fråga: Är avkastningskravet verkligen relevant?

Den största delen av avkastningen stannar kvar i bolaget och används för att stärka verksamheten. Med tanke på den förväntade expansionen strävar vi efter en högre grad av självfinansiering, vilket på lång sikt gynnar våra kunder.

Information om framtida prisjusteringar

Fråga: Kommer framtida beslut om prisjusteringar att kommuniceras vid samma tidpunkt, eller går det att få besked tidigare?

Vi strävar efter att lämna besked så tidigt som möjligt under september månad.

8. **Aspekter att beakta i det fortsatta arbetet.**

Hyresgästföreningen har inte samma förståelse för prisökningarna som bostadsbolagen. För att skapa en ökad samsyn i dessa frågor kommer representanter från Hyresgästföreningen att bjudas in till nästa års samrådsmöten.

9. **Tidplan för fortsatt gemensam process:**

Mar-jun: Samrådsmöte(n) - Information och förslag presenteras
Aug-sep: Avslutande samrådsmöte – Fastställande av prisnivå
Sep: Senast den 15 september ska ansökan om medlemskap i prisdialogen skickas in.
Okt: Prisbrev skickas ut till samtliga kunder.
Jan: Nya pris börjar gälla

Mariestad 2026-09-14

Protokollförare [redacted]

VänerEnergi AB

Justeras [redacted]

Brf Gamla Läroverket

[redacted]

Arne Lorentzon Fastigheter AB

Bilagor:
VänerEnergis prisändringsmodell 2027-2029
Presentationen från mötet 2026-09-08



VänerEnergi

Prisdialogen 2027

“Vi värmer – hållbart, lokalt och för framtiden”

Dagordning

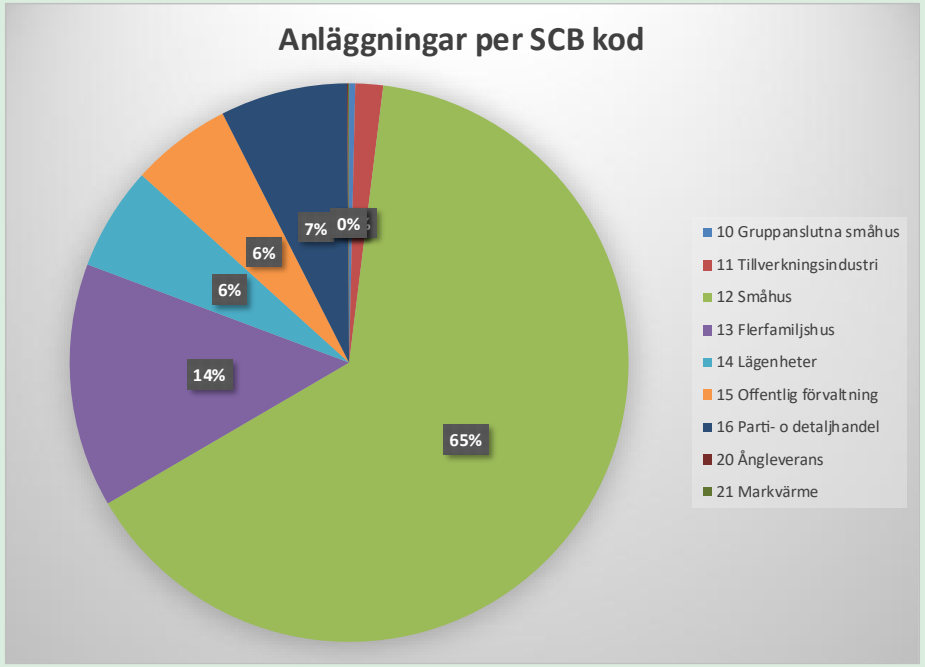
1. Presentation av deltagare
2. Val av justeringsman
3. Prisdialogen, syfte
4. Föregående möte
5. Prisändringsmodell
6. Presentation av prisjustering 2026 och prognos för 2028-2029
7. Dialog – synpunkter från kunder
8. Sammanfattning och viktiga inspel
9. Tidplan för fortsatt gemensam process

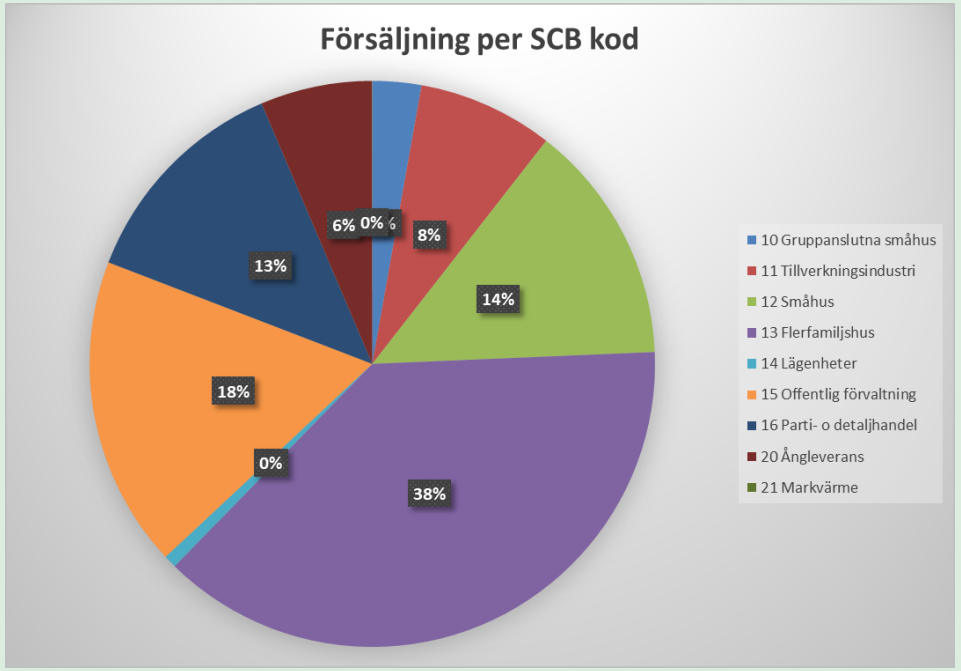


Kundrepresentanter

1708 st anläggningar

Samtliga företagskunder har fått inbjudan tillsammans med nya effektsignaturen





Prisdialogen

Kunddialog

- Syftet är att skapa **förtroende, transparens och långsiktighet i prissättningen** mellan fjärrvärmeföretag och våra kunder.
- Idag är 53 fjärrvärmeleverantörer medlemmar för 129 fjärrvärmenät, motsvarande tre fjärdedelar av fjärrvärmeleveranserna.
- Den genomsnittliga prisökningen på fjärrvärme bland de som beviljats medlemskap i Prisdialogen för 2026 ligger på 5,2%, Prisprognoser för 2027 och 2028 ligger på 4,0% i genomsnitt, dock bedöms osäkerheten vara fortsatt stor.





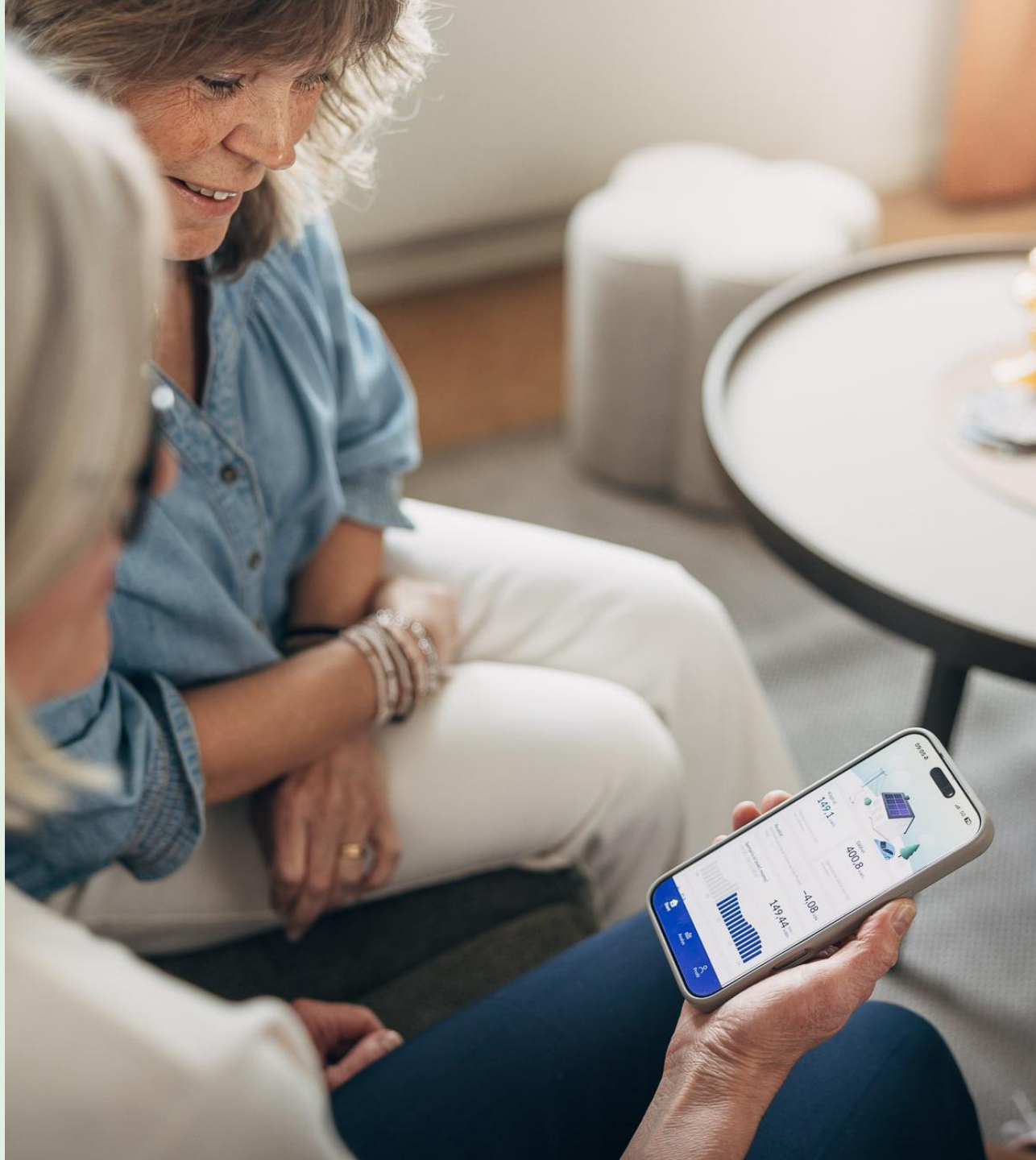
VänerEnergi

Prisdialogen 2027

InformationsEnergi

VänerEnergi AB
Frågor från föregående möte

- Nätutbyggnad och framtida kapacitet ?
- Nya tjänster och kundstöd ?
- Konkurrenskraft och kundvärde ?
- Pris och ekonomi ?



Nätutbyggnad & kapacitet

Möjliggör nya etableringar

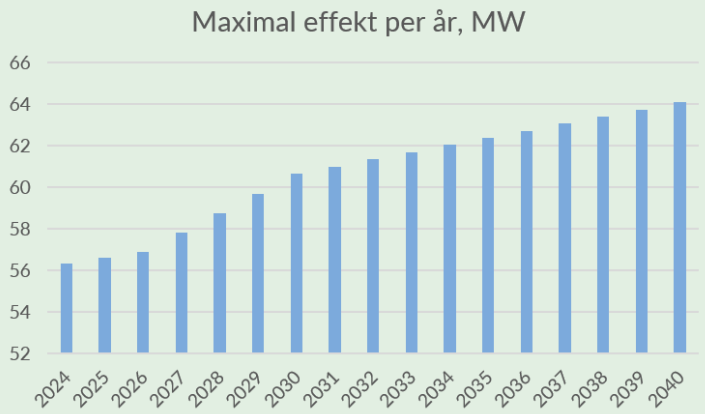
- Volvo
- Metsä Tissue
- Kriminalvården
- Nya bostadsområden
- Underleverantörer



Nätutbyggnad & kapacitet

Möjliggör nya etableringar

- KKAB – NÄT, maxeffekt 60 MW
- Ny produktion
- Förstärkning nät

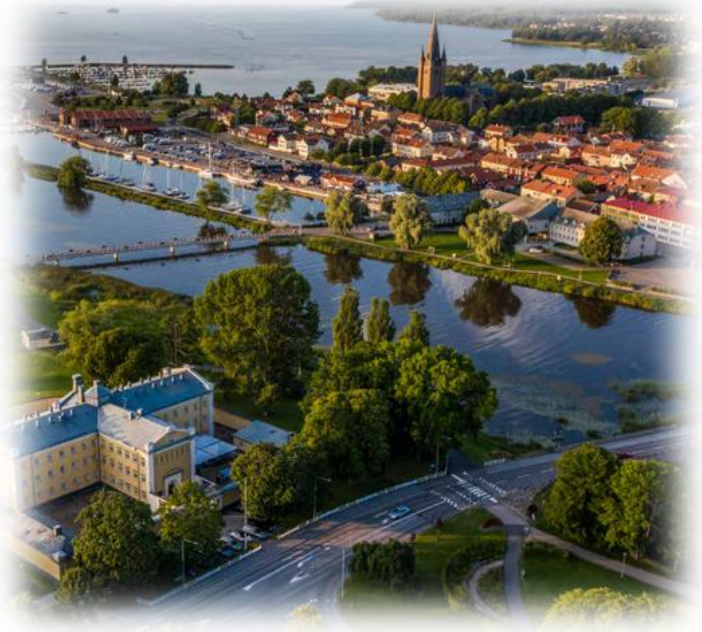


VänerEnergi

2026-08-07

Fjärrvärmens roll i Mariestad 2040

Nätutvecklingsplan
Arbetsmaterial



Sammanfattning

Rapporten visar hur fjärrvärmesystemet i Mariestad kan växa i samband med att befolkningsmängden ökar och fler bostäder samt övriga byggnader etableras. Den visar även hur spillvärme från Volvos kommande batterifabrik, Volvo BTO, kan nyttjas i fjärrvärmesystemet. Den visar dessutom vilka investeringsmedel som kommer att krävas samt hur lönsamheten för verksamheten kan utvecklas. Rapporten tar också upp ett antal frågeställningar som är viktiga att bevaka i den framtida utbyggnaden.

Konkurrenskraft & kundvärde

- Ny telefonapp
- AI – Klivet
- Samverkan mellan bolag
- Effektivisering
- Mervärden
- ”Kundanalys” Pilot



Konkurrenskraft & kundvärde

Produktion & Miljö

- Klimatavtryck i produktionen 9 gr. CO2e/kWh
- Fossilfria transporter
- Hållbar spillvärmeleveranser
- 25 % ökade leveranser, KKAB
- Återvunnen energi (Rt-flis)
- Höga elpriser



VänerEnergi AB
Ägardirektiv 2026

Uppdrag

- Trygg energiförsörjning
- Energiförsörjning med få störningar
- Stimulera klimat- och omställningsarbete
- Ligga i framkant som leverantör

Mål

- Nöjda kunder
- Konkurrenskraftiga och affärsmässiga priser
- Miljövänliga energilösningar
- Lokal Förankring





VänerEnergi

Prisdialogen 2027

5. Prisändringsmodell

VänerEnergis prisändringsmodell 2027–2029 avseende fjärrvärmen



Genomgång av Prisändringsmodell

Prissättningsprincip

- Vår prissättning ska i huvudsak vara kostnadsbaserad. Detta innebär att priserna justeras så att intäkterna blir tillräckligt stora för att täcka de kostnader vi har för att leverera fjärrvärme med hög leveranssäkerhet och låg miljöpåverkan. Intäkterna ska även ge en skälig avkastning som i huvudsak återinvesteras i bolaget.
- Hänsyn ska även tas till konkurrerande uppvärmningsalternativ på den lokala värmemarknaden. De konkurrerande alternativen utgör ett naturligt tak för prissättningen.
- Vår målsättning är dessutom att VänerEnergis genomsnittliga fjärrvärmepris i Mariestad och Töreboda alltid ska vara lägre än riksgenomsnittet enligt den årliga Nils Holgersson undersökningen.

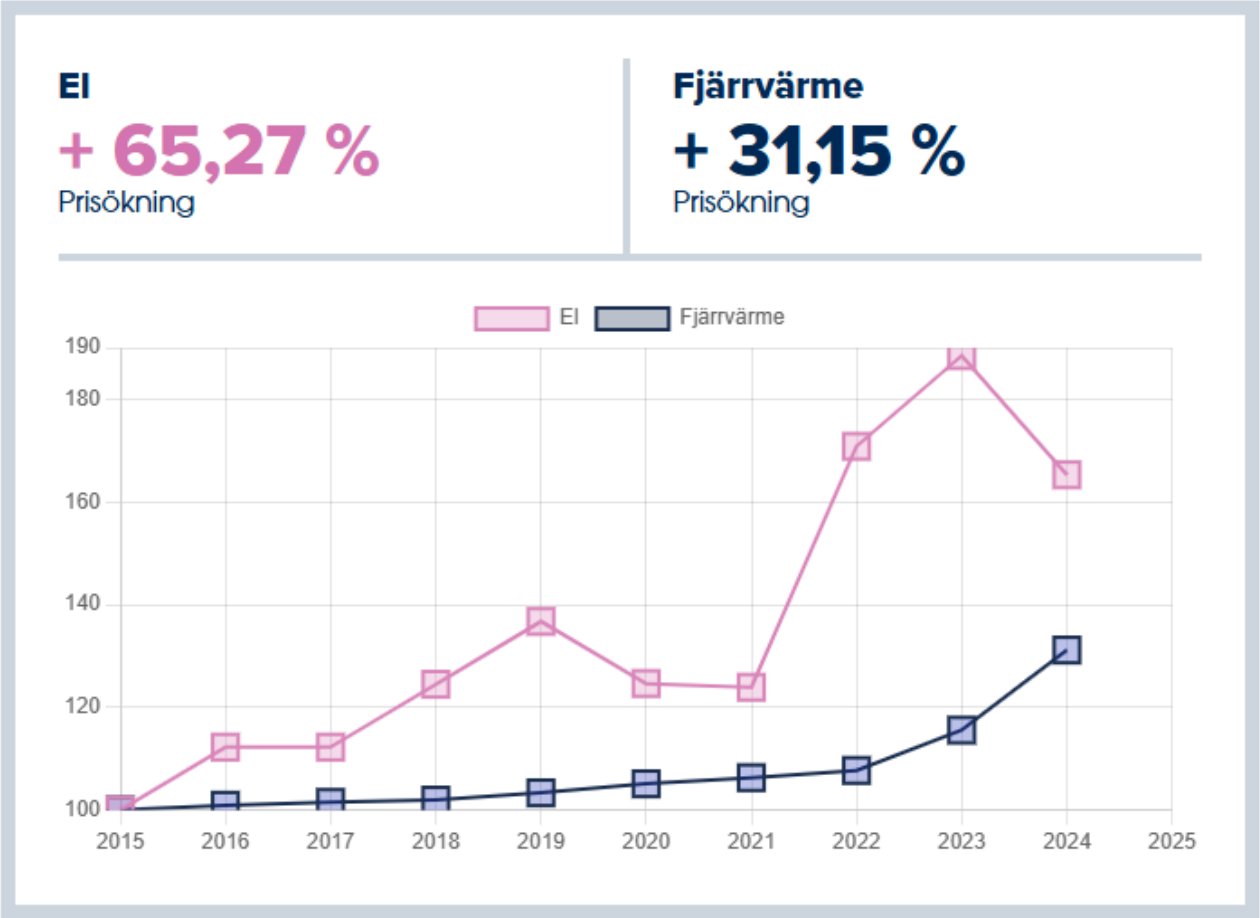


Genomgång av Prisändringsmodell

Långsiktig kostnadsutveckling och leveranssäkerhet

- En stabil kostnadsutveckling förutsätter långsiktiga och välfungerande samarbeten med samtliga våra leverantörer. Av särskild betydelse är samarbetet med vår huvudsakliga värmeleverantör i Mariestad, **Katrinefors Kraftvärme AB (KKAB)**, samt med våra bränsleleverantörer och driftoperatörer vid produktionsanläggningen i Töreboda.

HEJA FJÄRRVÄRME



Fjärrvärme har över tid en stabil prisutveckling. Trots den senaste tidens ökade kostnader på skogsråvara har fjärrvärme stärkt sin konkurrenskraft gentemot el. (Konsumentprisindex, basår 2015 = index 100. Källa: Nils Holgersson-rapporten)

Genomgång av Prisändringsmodell

Prisutvecklingsmål och långsiktig prisutveckling

- Fjärrvärme ska vara det självklara valet av uppvärmningssystem för både befintliga och nyuppförda byggnader i områden där fjärrvärme finns utbyggd. För att uppnå detta krävs att fjärrvärmepriset utvecklas i takt med – och inte överstiger – prisutvecklingen för konkurrerande uppvärmningsalternativ på den lokala värmemarknaden.
- Den långsiktiga prisutvecklingen och prisstrukturen ska vara **rimlig, förutsägbar och stabil,** så att kunderna ges goda förutsättningar att planera sina energikostnader över tid.

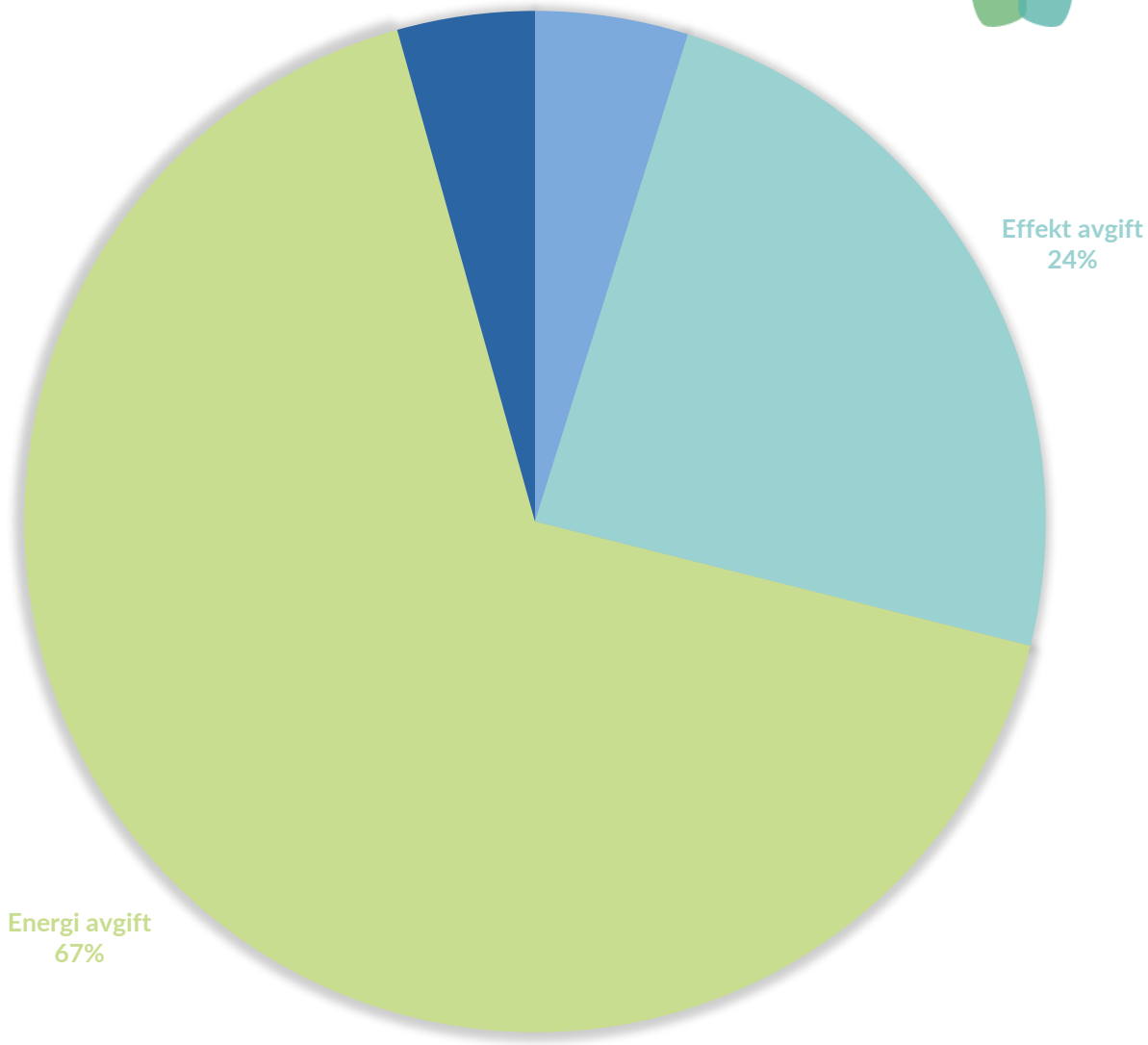
Genomgång av Prisändringsmodell

Prismodell

- Prismodellen skall vara utformad för att ge kunden tydliga incitament att effektivisera sin energi- och effektanvändning, främst på ett sådant sätt att behovet av fossila bränslen reduceras.

Utöver det skall den också uppfylla nedanstående kriterier.

- **Kostnadsriktig**
- **Konkurrenskraftig**
- **Väderstabil**
- **Lättförståelig**

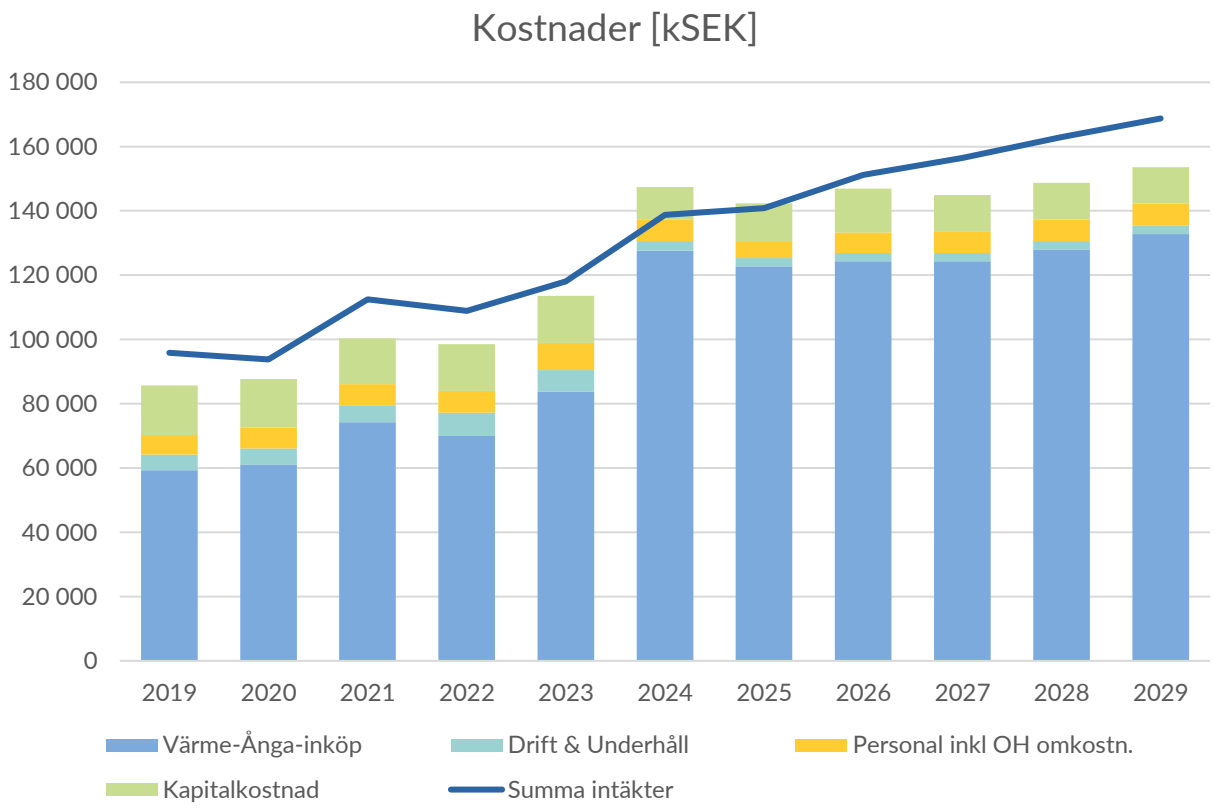


Genomgång av Prisändringsmodell

Bränsle- och värmeinköp

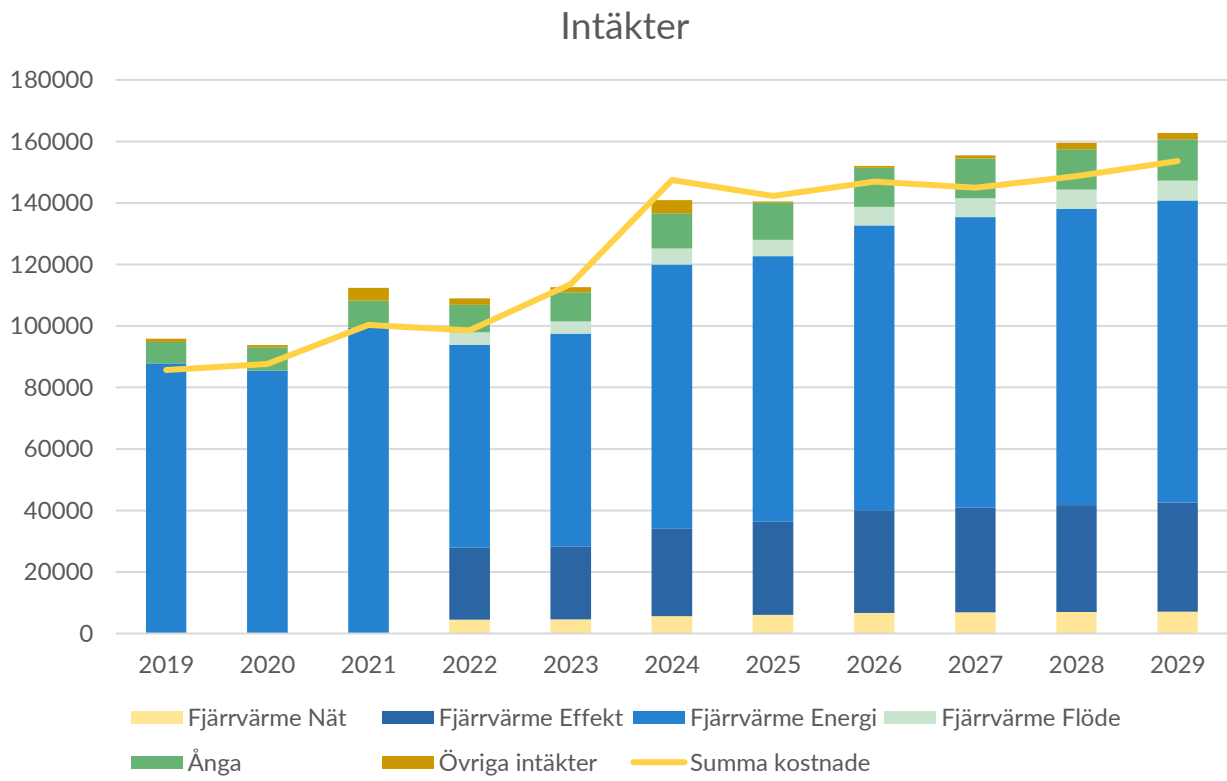
Den absolut största kostnaden är värmeinköp, varför VänerEnergis pris mot kund påverkas i mycket hög grad av detta pris. KKAB:s pris mot VänerEnergi är till stor del knutet till bränslepriser men även till viss del elpriser

Prognosen för 2027 är förutsägbar medan 2028–2029 är mer osäkra på grund av omvärldsläget.



Genomgång av Prisändringsmodell

- Våra intäkter består i huvudsak av intäkter från försäljning av värme och ånga. Vi har även ett par mindre intäktsposter, övriga intäkter
- Det finns en medräknad utökning av leveransvolymen med 2 GWh för 2027 samt 4 GWh för 2028-2029, enligt den tillväxtplan som finns för Mariestad år 2040.





VänerEnergi

Prisdialogen 2027

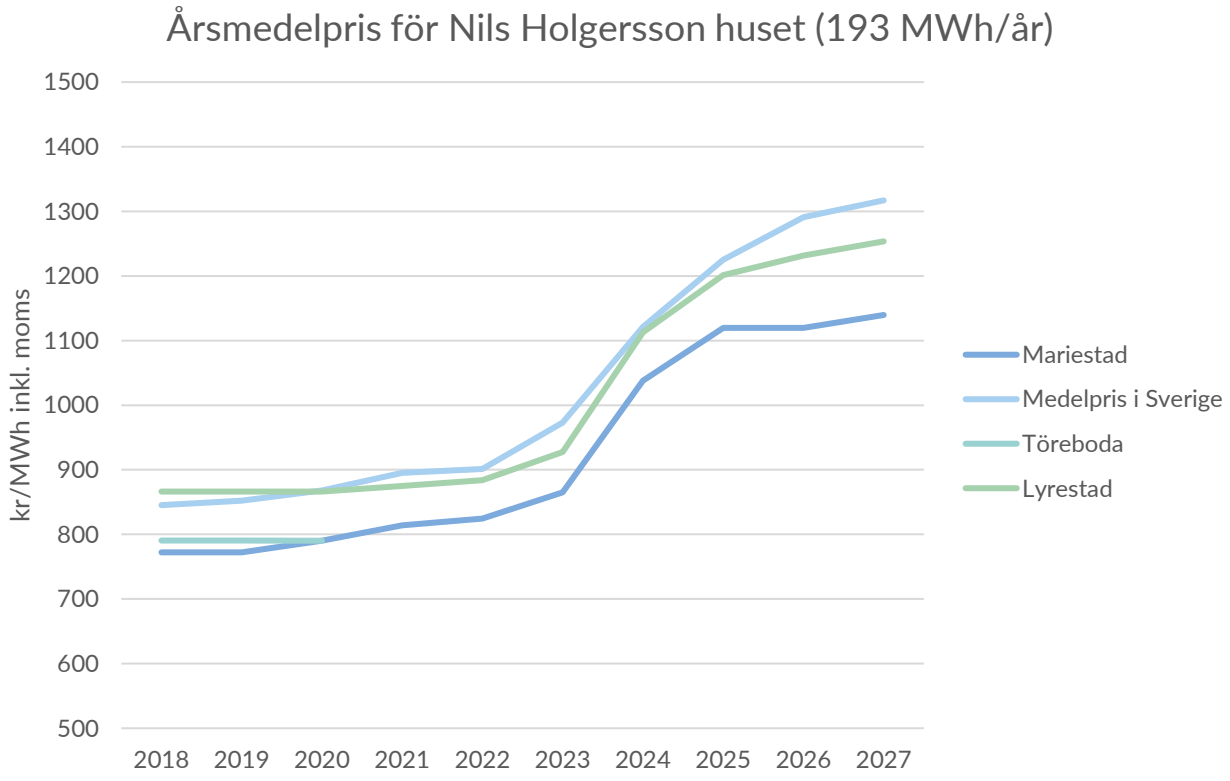
6. Prisjustering

6. Prisjustering

Förslag och Prognos

- Då VänerEnergi tillämpar en i huvudsak kostnadsbaserad prissättning styrs fjärrvärmepriset till stor del av våra förväntade kostnader och intäkter.
- **Årets prisjustering 1,8%**
- Innebär en intäktsökning med 2,3 Mkr. 2027 baserat på 2025 års försäljningssiffror.

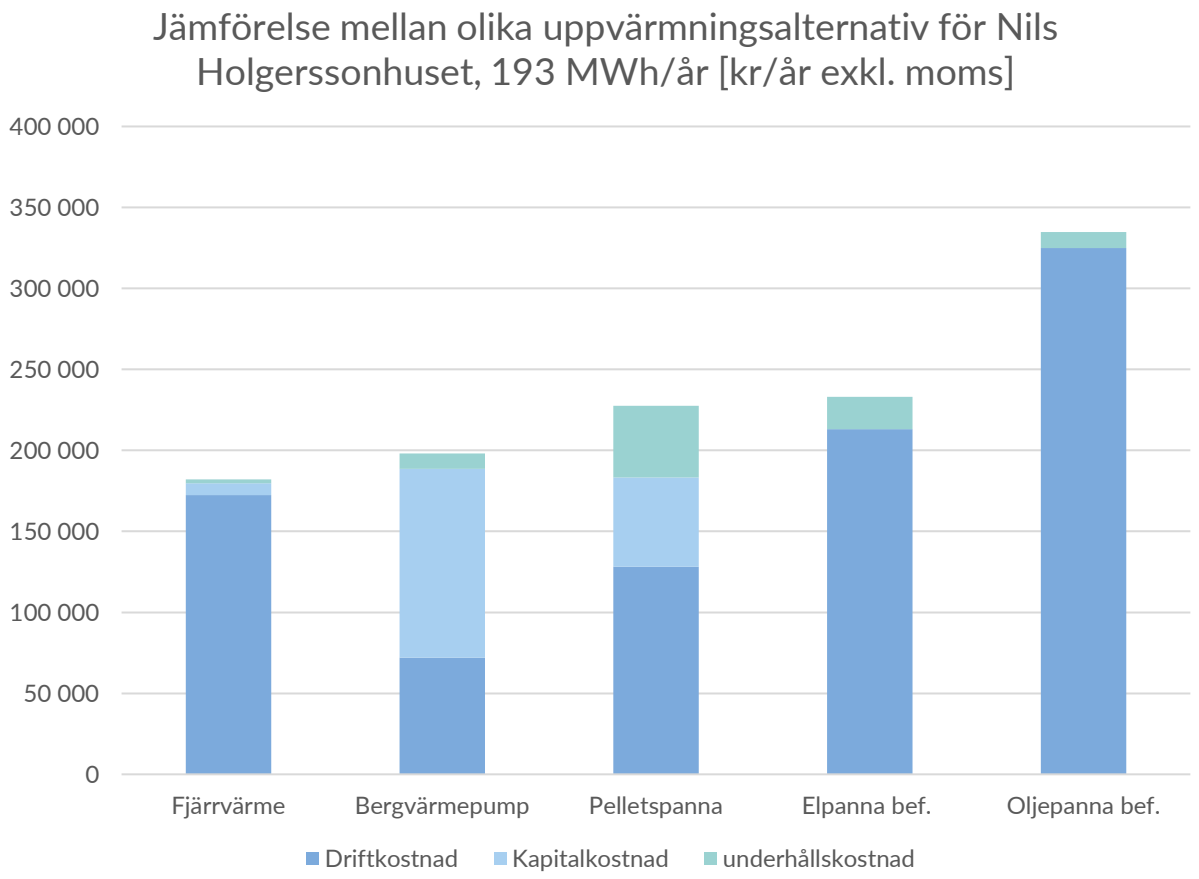
Prisökning	2027	2028	2029
Genomsnittlig prisjustering	1,8%	1 - 4 %	1 - 4%
Avkastning i % av omsättning	6%	8%	9%



*Faktiskt utfall 2025, Prognos 2026, 2027

Jämförelse Nils Holgersson

- Vi stärker oss mot riksgenomsnittet
- Genomsnittlig prisjustering 2026 för landets 290 nät 5,2 %
- Gemensam taxa Mariestad och Töreboda sedan 2020



Jämförelse Uppvärmningsalternativ

- Fjärrvärmepriset bedöms efter denna prisjustering fortsatt att vara lägre än de konkurrerande uppvärmningsalternativen, även gällande nyinstallation.
- Beräkningen är utförd på ett Nils Holgersson hus med radiatorer.

Taxa 2027

Fastigheter

- Justering 1,8% på Nät- och effektavgiften
- Justering av energipris sommar, vår och höst
- Motsvara en summerad genomsnittlig prisökning med 1,8%

Effekt-signatur [kW]	Nät avgift [kr/år]	Effekt-avgift [kr/kW]	Energiavgift dec-mar [kr/MWh]	Energiavgift apr+okt-nov [kr/MWh]	Energiavgift maj-sep [kr/MWh]	Flödes-avgift [kr/m³]
5 - 25	0	1 009	665	615	338	1,77
>25-120	2 114	928	665	615	338	1,77
>120-480	12 198	847	665	615	338	1,77
>480	52 046	762	665	615	338	1,77

* Det inramade lämnas oförändrad, för att jämna ut säsongsvariationen



Taxa 2027

Fastigheter

- Justering 1,8% på Nät- och effektavgiften
- Justering av energipris sommar, vår och höst
- Motsvara en summerad genomsnittlig prisökning med 1,8%

Årskostnad flerbostadshus Mariestad och Töreboda, exkl. moms					
Årlig förbrukning		Deb. effekt	Årskostnad kronor	Nät- och effektavgift kronor	Rörlig avgift kronor
80 MWh		25 kW	75 357	25 221	50 136
193 MWh		60 kW	178 792	57 839	120 953
500 MWh		156 kW	456 864	143 512	313 352
1 000 MWh		312 kW	915 840	289 137	626 703



Taxa 2027
Småhus

- Justering av energipris sommar, vår och höst
- Motsvara en summerad genomsnittlig prisökning med 1,8%

	Nät avgift [kr/år]	Energiavgift dec-mar [öre/kWh]	Energiavgift apr+okt-nov [öre/kWh]	Energiavgift maj-sep [öre/kWh]
Småhus	5220	104,3	93,1	37,5

* Det inramade lämnas oförändrad, för att jämna ut säsongsvariationen



Taxa 2027
Småhus

- Justering av energipris sommar, vår och höst
- Motsvara en summerad genomsnittlig prisökning med 1,8%

Årlig förbrukning	Årskostnad kronor	Varav nätavgift kronor	Varav energiavgift kronor
10 000 kWh	**14 113**	5 219	8 894
15 000 kWh	**18 560**	5 219	13 341
20 000 kWh	**23 007**	5 219	17 788
30 000 kWh	**31 901**	5 219	26 682





VänerEnergi

Prisdialogen 2027

Sammanfattning och dialog

Sammanfattning
Och viktiga inspel

- Reflektioner
- Inspel från kunder
  - Efterfrågade tjänster
  - NKI
  - Serviceavtal
  - Energitjänster



Prisdialogen

VänerEnergi är medlem i Prisdialogen sedan 2020. Nedanstående aktiviteter avser årligen upprepade aktiviteter för att fastställa nästkommande års prisförändringar.

Maj-jun:	Samrådsmöte(n) - Information och förslag presenteras
Aug-sep:	Avslutande samrådsmöte – Fastställande av prisnivå
Sep:	Senast den 15 september ansökan om medlemskap
Okt:	Prisbrev skickas ut till samtliga kunder.
Jan:	Nytt pris börjar gälla



MEDLEMSBEVIS

VänerEnergi AB

För fjärrvärmekunder i näten: Mariestad och Töreboda

Medlemsbeviset är en bekräftelse på att VänerEnergi AB för aktuellt år har följt Prisdialogens särskilda process för dialog med kunder och kundombud om prisändringar.

Det är också ett uttryck för att VänerEnergi AB i enlighet med Prisdialogens syfte arbetar för att åstadkomma en rimlig, förutsägbar och stabil prisutveckling, för att därigenom stärka fjärrvärmekundernas ställning på värmemarknaden.

Medlemsbeviset är giltigt från 2026-01-01 till 2026-12-31.

Stockholm den 16 oktober 2025

Johanna Frelin

Ordförande i Prisdialogens styrelse

Prisdialogen
Mellan kunder och fjärrvärmeföretag



Tack !

Prisdialogen 2027

VänerEnergi