Samrådsprotokoll, möte nr 2 - Prisdialogen

Datum: 2026-09-07

Ort: Västerås + Digitalt via Teams

Närvarande:

[redacted]	MBF
[redacted]	Riksbyggen
[redacted]	Hermanssons fastigheter
[redacted]	HSB
[redacted]	Hallstahem
[redacted]	Hallstahem
[redacted]	Hallstahem
[redacted]	Villaägarnas riksförbund
[redacted]	Villaägarnas riksförbund
[redacted]	Castellum
[redacted]	Castellum
[redacted]	Rikshem
[redacted]	Rikshem
[redacted]	ABB
[redacted]	Victoriahem
[redacted]	Region Västmanland
[redacted]	Fastighetsägarna
[redacted]	Bostad AB Mimer
[redacted]	Bostad AB Mimer
[redacted]	Mälarenergi AB

rkJVkMrtzx-SylE1MBYze

[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB

Kallade/Frånvarande:

[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Mälarenergi AB
[redacted]	Castellum
[redacted]	Stena recycling
[redacted]	Stena stål
[redacted]	ABB
[redacted]	Bostad AB Mimer
[redacted]	Bostad AB Mimer
[redacted]	Bostad AB Mimer
[redacted]	MBF
[redacted]	Hermanssons fastigheter
[redacted]	Hermanssons fastigheter
[redacted]	HSB
[redacted]	Region Västmanland
[redacted]	HSB
[redacted]	Corem
[redacted]	Rikshem
[redacted]	Castellum
[redacted]	Oklart
[redacted]	Victoriahem

rkJVkMrtzx-SylE1MBYze

[redacted] Victoriahem

[redacted] Victoriahem

[redacted] Corem

Genomförda möten i samrådsprocessen

Samrådsmöte nr 1	20 maj
Avslutande samrådsmöte nr 2	7 september

Summering av mötesanteckningar

Mälarenergi (Joacim Sundqvist) inledde med att beskriva syftet med Prisdialogen samt påtala vikten av transparens och kundernas påverkansmöjligheter. Dialogen tillsammans med kunderna är viktig. Vidare så inledde Niklas Gunnar (VD) med att beskriva att det pågår en omställning i samhället, närvärld och omvärld som innebär nya marknadssituationer där det krävs anpassningar som vi alla, och inte minst Mälarenergi behöver förhålla oss till. En orolig omvärld där stora globala frågor och händelser kan få konsekvenser för Mälarenergi. Vår vision är tydlig, ”En värld där vi tillsammans lever och verkar helt utan klimatpåverkan”, och ”Vi gör det resurseffektiva samhället möjligt”. Resan mot noll fortsätter, och vi har bestämt oss. Vi är på en resa och målet är 2040.

Affärsområde Kraft och Värme (Henrik Holm) berättade att det är tre stora punkter som vi i närtid fokuserar på:

- Kund, produkt och affär.
- Effektiviseringar & kostnadsreduktioner
- Det resurseffektiva samhället

Områdena berör varandra och har definitivt stor påverkan på fjärrvärmepriset också där diskussionen kring detta framför allt berörde fokus på kunderna, flexibilitet i produktionen, optimering av produktion och bränsle, samt kostnadsreduktioner. Henrik poängterade att en osäkerhet finns kring biobränslet framöver, och att det kan ske saker som vi inte råder över. Kostnader för utsläppsrätter ökar för varje år och det kommer fortsätta vara kostsamt att släppa ut koldioxid framgent. Att fortsätta arbeta med interna effektiviseringar är viktigt för att kunna fortsätta vara prisvärda. En omorganisation har genomförts för att skapa bästa möjliga förutsättningar för effektiviseringar och förbättringar.

Vidare så beskriver produktägaren för fjärrvärmen (Joacim Sundqvist) nyttorna med fjärrvärmen och att priset på fjärrvärmen är en kombination av en kostnadsprissättning och en marknadsprissättning.

Fjärrvärmen måste fortsatt vara en konkurrenskraftig och prisvärd produkt och skapa mervärde för kunderna, samtidigt som den framtidssäkras inom andra parametrar såsom exempelvis hållbarhet tillsammans med andra faktorer som är viktiga för kunderna.

Energieffektivisering, effektkapning och flexibilitet är viktigt för både Mälarenergi och kunderna. Finns goda samarbeten idag tillsammans med kunder där fokus är energieffektivisering.

rkJVkMrtzx-SylE1MBYze

Fjärrvärmen har många fördelar, enkelt, tryggt och resurseffektivt. Vi är lokalt förankrade och ”Vi finns här för våra kunder”. Fjärrvärmen är lokal, men trots det så agerar vi globalt på en elmarknad samtidigt. Viktigt är såklart en hållbar ekonomi över tid, och Mälarenergi är långsiktiga.

Utifrån det intervall som kommunicerades på samrådsmöte nr 1, så meddelades på mötet en prisjustering för fjärrvärmen med en genomsnittlig höjning på 5 % för 2027.

Den totala fördelningen är ca 60/40 mellan fast och rörligt, men för 2027 så meddelades att prishöjningen på 5 % kommer fördelas på 70 % rörligt och 30 % fast.

Prisintervallet för ramen 2028 - 2030:

2028	4-6%
2029	4-6%
2030	4-6%

Budskapet är att Mälarenergi har ambitionen att fortsätta bromsa prisökningar, och fortsätta hålla låga nivåer framåt.

Vidare på mötet så informerade produktägaren för fjärrkylan (Johan Andersson) att utifrån hållbarhet och klimatpåverkan så är fjärrkylan noll redan idag.

Effektiviseringar på kyla-nätet kommer fortsätta vara fokus. Kundernas uppvärmning är viktigt att fortsätta fokusera på framåt, och att få ner flödet på nätet. Effekt och flöde driver kostnader, och är viktigt att optimera. Piloter som genomförts för att effekt-styra (flödes begränsa) vissa kunder visar på bra resultat. Detta arbete kommer att fortsätta de kommande åren.

Prisjusteringen för fjärrkylan är inte fastställd ännu, och beslut kommer fattas under september. Den genomsnittliga prishöjningen för 2027 kommer hamna i intervallet 5-10 %.

Avslutningsvis så avrundades mötet med frågor, kommentarer och reflektioner.
Några av frågorna som ställdes under mötet var:

Fråga: Hur jobbar Mälarenergi med spillvärme och restvärme.

Svar: Spillvärme och restvärme är självklart något som välkomnas och som Mälarenergi undersöker. Vi har nyligen gjort klart med ett spillvärmesamarbete (Hovesta-lund), och flera andra diskussioner gällande spillvärme från datacenter pågår.

Fråga: Mälarenergi har ett bergrum som har ökat flexibiliteten för fjärrvärmen och som också gett ökade el-intäkterna, blir det billigare fjärrvärme då?

Svar: Ökade intäkter och bättre ekonomiskt resultat gör så att Mälarenergi kan fortsätta hålla låga priser, och det påverkar också kunderna positivt. Helheten vävs in.

rkJVkMrtzx-SylE1MBYze

Fråga: Hur ser Mälarenergi på konkurrenskraften från värmepumpar, bergvärmen och geolösningar?

Svar: Vi följer konkurrensen, och vet att vi är konkurrensutsatta. Vi vill ha dialog om ni går i tankar på detta. Vi vill kunna vara med i dessa diskussioner i ett tidigt skede. Oftast så finns det många skillnader beroende på vem och hur man räknar på lönsamheten. Dialogen och diskussioner kring detta är viktigt.

Fråga: Vad är det som gör fjärrkylan stiger så mycket mer i pris (intervallet är stort, 5-10 %)?

Svar: Förhoppningen är att vi kan ligga i det nedre spannet, men inte helt klara med alla analyser av våra anläggningar. Priset är inte beslutat ännu. Vi har svårare med lönsamheten på Fjärrkylan.

Övriga synpunkter: Det vore bra att få lite information gällande prisbilden på Mälarenergis andra produkter såsom Elnät och VA.

Västerås 2026-09-07

Vid protokollet,	Justerat av,
Joacim Sundqvist, Mälarenergi AB	Mattias Looström, Hallstahem

rkJVkMrtzx-SylE1MBYze

SEALED BY Verified RKJVKMRTZX-SYLE1MBYZE

Document history

Document summary

COMPLETED BY ALL:
14.09.2026 11:30

[redacted]

Activity log

RECIPIENT	ACTION*	TIMESTAMP (CET)	METHOD	DETAILS
[redacted]				
[redacted]				

* Action describes both the signing and authentication performed by each recipient. Authentication refers to the ID method used to access the document.

Attachments

No attachments related to this document

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.
Copies of signed documents are securely stored by Verified.

To review the signature validity, please open this PDF using Adobe Reader.

GDPR compliant

eIDAS standard

PAdES sealed

Custom events

No custom events related to this document

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.
Copies of signed documents are securely stored by Verified.

To review the signature validity, please open this PDF using Adobe Reader.

GDPR compliant

eIDAS standard

PAdES sealed