

Protokoll Prisdialogens sista samrådsmöte 2026 avseende fjärrvärmén i Järfälla och Upplands-Bro

Datum: 2026-09-04

Plats: Microsoft Teams

Medverkande:

[Redacted], HSB Brf Fågelsången i Järfälla
[Redacted], HSB Brf Sagoängen i Järfälla
[Redacted], Fastighetsägarna
[Redacted], AB Upplands-Brohus
[Redacted], Brf Kopparslanten
[Redacted], Brf Kopparslanten
[Redacted], HSB Brf Trim i Järfälla
[Redacted], Brf Bolinderbyn Nr 1 i Kallhäll
[Redacted], Hsb:s Brf Västerby i Järfälla
[Redacted], Järfällahus AB
[Redacted], Region Stockholm

[Redacted], E.ON
[Redacted], E.ON
[Redacted], E.ON
[Redacted], E.ON
[Redacted], E.ON
[Redacted], E.ON

Agenda för mötet

- Presentationsrunda
- Återkoppling från tidigare samrådsmöten under året
- Marknadsuppdatering, fjärrvärmepreis 2027 och prognos 2028-29
- Fjärrvärmeheter
- Avslutning

Inledning

[Redacted] hälsade alla välkomna och visade dagens agenda. Vi vill gärna ha en dialog i mötet så välkomna med frågor och inspel.

Uppprepning Prisdialogen syfte:

- Stabil och transparent och prisutveckling
- Kundinflytande och skydd
- Hållbara prismodeller

Prisdialogen 2026 – E.ONs arbetssätt och ambition:

- **Större kunddelaktighet** – vi involverar fler kunder i dialogen
- **Tre samrådsmöten** som skapar utrymme för dialog och förståelse
- **Transparens** kring hur och varför beslut fattas
- **Tydlighet i investeringar och framtida behov** – vad som krävs för en robust leverans
- **Tydliga förklaringar** av prisförändringar och deras drivkrafter
- **Pedagogisk genomgång** av alternativkostnadsmodellen
- **En tydlig bild av vår hållbarhetsresa – nu och framåt**

Kundansvarig i Järfälla fortsatte att sammanfatta årets samrådsmöten.

	Prispolicy	Vi har beskrivit hur konkurrenskraft, prisstabilitet, kundsynpunkter och hur en sund affär vägs samman i vår marknadsprissättning.
	Marknad och konkurrens	Vi visade ett stabilare men fortsatt osäkert marknadsläge och att fjärrvärmens i Stockholm utmanas av alternativen men är fortsatt konkurrenskraftig.
	Dialog	Vi har diskuterat aktuella ämnen såsom fjärrvärmens roll i energisystemet, politisk påverkan och möjligheterna med alternativa bränslen.
	Effektivisering och hållbarhet	Vi har berättat om de effektiviseringsåtgärder vi utför och som pågår hos oss för att få ner våra kostnader samt om E.ONs hållbarhetsarbete.
	Prognos för 2027	Prognosen för 2027 precisades från 5-10% i april till 4-7% i juni

Frågor och diskussioner från junimötet:

- Fastighetsägarna efterfrågade E.ONs antaganden kring elpriset i alternativkostnadskalkylen. Detta redovisades i det efterföljande utskickade protokollet.
- Frågeställning kring E.ONs prisnivå jämfört med övriga Stockholms värmebolag. I nationell jämförelse har E.ON i flera år tillbaka pendlat kring medelnivån. I och med förra årets prisjustering ligger vi något över medel. Här är det viktigt att jämföra med flera år tillbaka och de jämförelserna visar att E.ONs kunder betalat mindre för sin fjärrvärme än andra leverantörer i närområdet. För att kunna jämföra hur vi ligger till regionalt för 2026, inväntar vi den uppdaterade Nils-Holgerssonrapporten.
- En deltagare tog upp möjlighet till solvärme som alternativt bränsle. Solvärme är lockande men mycket utmanande, både tekniskt och ekonomiskt. [REDACTED] informerade om ett av E.ONs projekt med solvärme kopplat till fjärrvärme i Danmark. Det är svårt att skala upp i de volymer som står i paritet med Högbytorp, samt att systemet kräver säsongslagring. I nuläget ser vi inte att vi kan få ekonomin att gå ihop med en solvärme/solfångarlösning kombinerad med fjärrvärmeproduktionen.

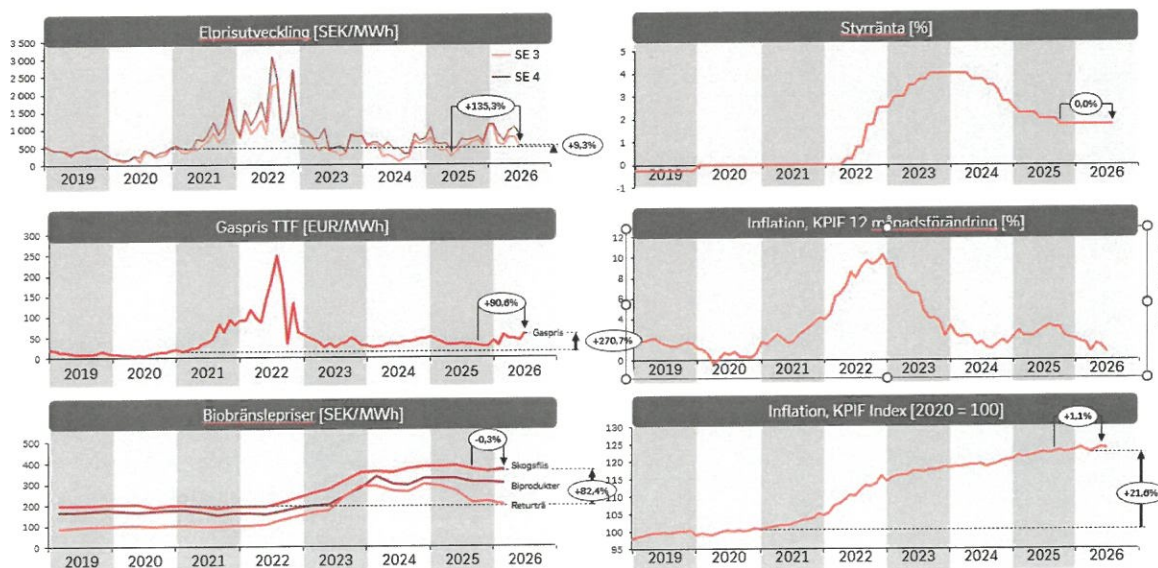
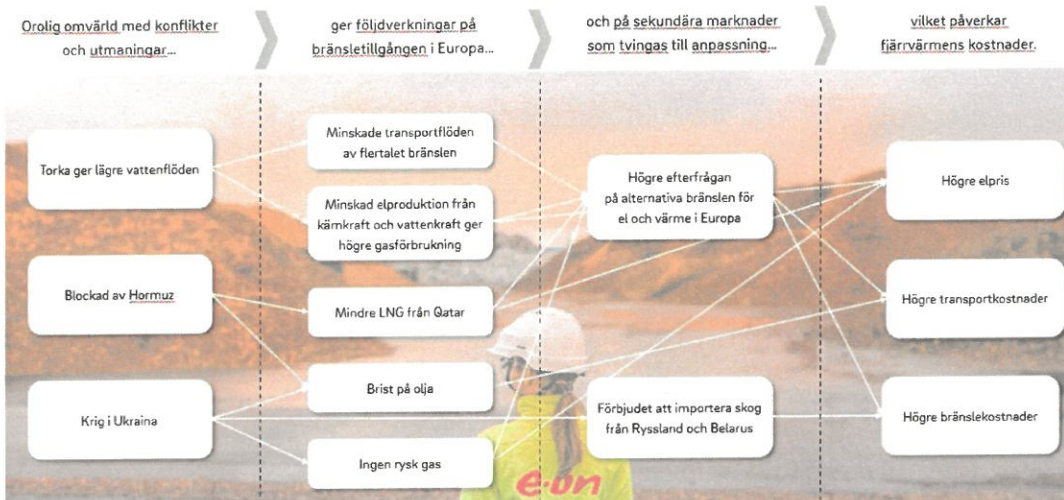
Marknadsuppdatering

E.ON påminde om sommarens nyhetsuppdatering:

- Torka och bränder i Europa
- Låga flöden i Rhen och Donau - minskar vattenkraftsproduktion
- Kärnkraftverk påverkas av brist på kylvatten och höga vattentemperaturer
- Svag vindkraftsproduktion
- Återkommande värmeböljor som påverkar både energiproduktion, elpriser och energilogistik i Europa.
- Fortsatt stor marknadspåverkan p.g.a. konflikterna i Ukraina och Iran
- Volatila gaspriser och dess påverkan på elpriset

Hur påverkar detta fjärrvärmens?

Vi har tre makroproblem som påverkar oss. Torka, krig i Ukraina och blockat av Hormuzsundet. Den pågående torkan och de återkommande värmeböljorna i Europa har hittills främst påverkat kärnkraft, vattenkraft och transporter i Centraleuropa. För svensk fjärrvärme är effekten i dagsläget främst indirekt genom högre volatilitet på elmarknaden, ökad konkurrens om biobränslen och ett ökat värde av planerbar kraftvärmeproduktion. Samtidigt understryker utvecklingen fjärrvärmens betydelse för svensk energiberedskap när det europeiska energisystemet utsätts för väderrelaterade störningar.



Den här bilden är egentligen en sådan som vi har visat tidigare, och anledningen till att vi har valt att behålla den är just igenkänning. Många kunder känner igen den, och den hjälper till att sätta dagens situation i ett sammanhang.

Det bilden visar är att vi har passerat den värsta prisspiken som uppstod under energikrisen. Samtidigt är det viktigt att vara tydlig med att både el- och gaspriser fortfarande ligger på en högre nivå än de gjorde före krisen, alltså under första halvan av 2021.

Gaspriser har haft en stor uppgång på senare tid.

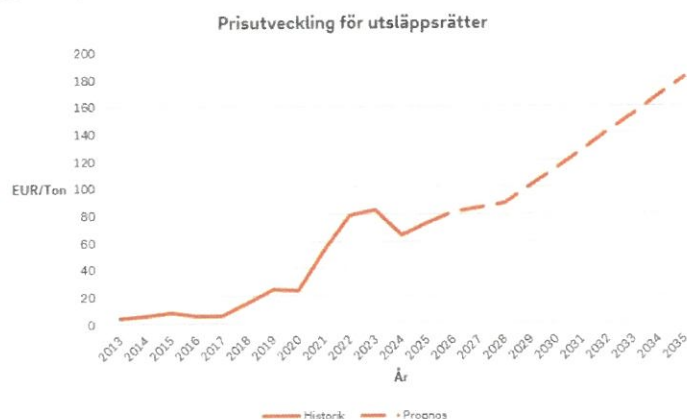
Så det viktigaste att ta med sig från den här bilden är att även om den akuta prisorn har lagt sig, så är de långsiktiga kostnadsnivåerna fortsatt högre än tidigare.

Ansvarig för E.ONs [REDACTED], kommenterade: Många oroas över frågan kring det elöver-skott vi idag har på 30 TWh, och att det snabbt kan ätas upp av alla de AI/datacenters som idag står på kö och vill etablera i Sverige, vilket kan ge stora konsekvenser på Sveriges elpris. Dock talas det inte mycket om detta i valrörelsen.

Utvecklingen av utsläppsrätter

Priset på utsläppsrätter spås öka kraftigt framöver, vilket påverkar E.ONs bränslekostnad betydligt på grund av plastinnehållet i det avfall som förbränns.

E.ON arbetar aktivt för att påverka politiken för att utsläppsansvaret ska hamna där avfallet uppstår snarare än på avfallsförbränningsanläggningen. Det är ju trots allt en samhällstjänst att förbränna avfallet i stället för att lägga det på deponi.



Vår politiska agenda för att stärka fjärrvärme och kraftvärme

VÅR AGENDA FÖR POLITISK PÅVERKAN

4

POLITISKA REFORMER FÖR FJÄRRVÄRME

Utan fjärrvärme skulle elektrifierad uppvärmning kräva
≈10 GW extra kapacitet.

1 Fjärrvärme som framtidsteknik

- Säkerställ fjärrvärmens fortsatta bidrag till ett robust elsystem
- Teknikneutrala byggregler

2 Goda villkor för bioenergi

- Säkerställ rättvisa regelverk nationellt och på EU-nivå

3 Möjliggöra en sund fjärrvärmeaffär

- Sänkt elskatt inom fjärrvärme
- Erkännande av fjärrvärmens systemvärde

4 Framtid för avfall till energi

- Harmoniserade regler på EU-nivå
- Utsläppsansvar på avfallsinnehavare istället för förbränningsanläggning
- Åtgärder för att minska plast i avfallsförbränning

POLITISKT MÅL • Öka fjärrvärmens konkurrenskraft

Framtidsteknik

Vi behöver en tydlig politisk vilja att värna och utveckla fjärrvärmerna. Fjärrvärmerna värmer bostäder, skolor och samhällsviktig verksamhet, samtidigt som den avlastar elsystemet och stärker försörjningstryggheten. Därför är det viktigt att Energimyndigheten, i sitt uppdrag att stärka fjärr- och kraftvärmerna, föreslår ett tydligt mål för fjärrvärmens roll framåt. Fjärrvärmerna behöver också rättvisa och teknikneutrala villkor. I dag gör byggreglerna det ofta enklare att klara energikraven med värmepump än med fjärrvärme. Det är orimligt. Boverkets energihushållningskrav bör ändras så att hållbara uppvärmningslösningar behandlas likvärdigt.

Goda villkor för bioenergi

Bioenergin är central för fjärr- och kraftvärmen. Den bidrar till planerbar värme- och elproduktion och stärker energisystemets robusthet.

För att fjärrvärmen ska kunna vara konkurrenskraftig behöver det finnas god tillgång till hållbar bioenergi till rimliga kostnader. Det gäller inte minst restprodukter från skogen och returträ. Reglerna måste säkerställa hållbarhet, men utan att skapa orimliga kostnader eller onödig administration. Här spelar både EU-reglerna och den svenska tillämpningen stor roll.

Möjliggöra en sund fjärrvärmeaffär

Fjärrvärmens kostnader har ökat kraftigt de senaste åren, samtidigt som den ger systemnyttor som ofta tas för givna. Utan fjärrvärmen skulle trycket på elsystemet öka kraftigt. Mer uppvärmning skulle flyttas över till el, vilket skulle kräva mer elnät, mer eleffekt och mer produktion under kalla dagar. Därför behöver fjärrvärmens konkurrenskraft stärkas. En viktig del är att göra det lättare att använda el i fjärrvärmen när det finns överskott i elsystemet, till exempel när elpriserna är mycket låga eller negativa. Då kan fjärrvärmen producera och lagra värme, och spara dyrare bränslen till kalla perioder när kraftvärmen i stället kan producera el. Men då behövs bättre villkor, inte minst en elskatt som inte motverkar samhällsekonomiskt smart flexibilitet. Fjärrvärmen bör också ersättas för den nytta den ger elsystemet. Den minskar behovet av elnät och eleffekt, bidrar till lokal robusthet och stärker beredskapen. Det är nyttor som hela samhället har nytta av, men som fjärrvärmekunderna i dag i praktiken betalar för.

Framtid för avfall till energi

Avfallsförbränningen spelar en viktig roll i Sverige. Den tar hand om avfall som inte kan återanvändas eller återvinnas, och producerar samtidigt el och värme. Men svenska anläggningar har i praktiken ensamma fått bära kostnader inom EU:s utsläppshandel. Det har hittills kostat omkring 10 miljarder kronor, samtidigt som motsvarande anläggningar i många andra länder inte har samma kostnader. Det skapar orimliga konkurrensvillkor. Vi tycker att alla som förbränner avfall ska betala för sina utsläpp, men det måste ske på lika villkor i hela EU. Fram till dess bör intäkterna från utsläppshandeln användas för att minska utsläppen från sektorn. Den stora frågan är plasten. Det är den fossila plasten i avfallet som driver utsläppen, men fjärrvärmeföretagen har inte rådighet över hur mycket plast som sätts på marknaden, samlas in eller återvinns. Därför behövs åtgärder längs hela värdekedjan: mindre jungfrulig plast, mer återvinning och möjlighet att fånga in de utsläpp som ändå uppstår, till exempel genom CCS. Klimatansvaret måste ligga där rådighet finns. Därför bör utsläppen från plast i avfallsförbränning bokföras i avfallets värdekedja, inte på energin.

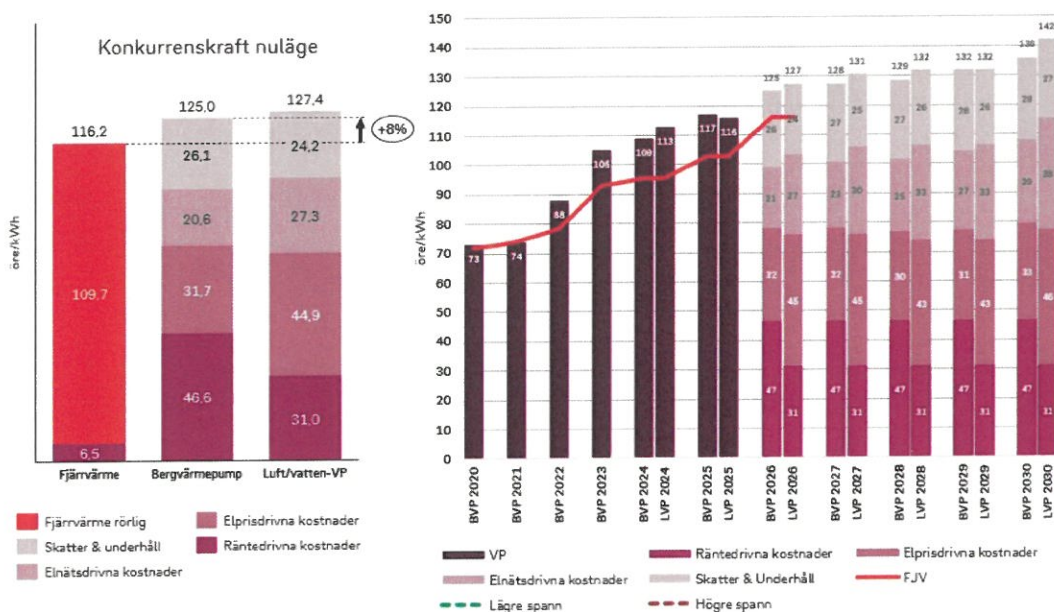
Vi har på Högbytorp ett samarbetsprojekt med Ragnsells för att få våra leverantörer att minska plastandelen i det avfall som vi får levererat. Men vi jobbar även för att få politiska beslut mot att utsläppsrätterna ska belastas där avfallet uppstår i stället för på värmeproducenterna. Många av våra samtal i Almedalen handlade om detta och förståelsen är stor för hur viktig fjärrvärmen är för samhället.

Fjärrvärme jämfört med andra alternativ:

Vi vet att kalkylen visar att vi närmar oss alternativen, men vi är väldigt måna om att lägga vårt fjärrvärmepris så att vi är fortsatt konkurrenskraftiga.

Fråga: Jämför ni ny fjärrvärme med ny bergvärmepump/luft-vattenvärmepump?

Svar: Ja det stämmer. I den vänstra stapeln redovisas 6,5 öre/kWh av vilket hälften är anslutningskostnad och hälften kostnad för ny utrustning inomhus.



Generella antaganden

- Hustyp: Flerbostadshus
- Årsförbrukning: 400 MWh
- Dimensionerande effekt: 180 kW
- Kalkylränta: 4,5%

Fjärrvärme

- Pris: E.ON Normalprislista Stockholm 2026
- Anslutningskostnad: 250 000 kr
- Undercentralskostnad: 195 000 kr
- Ekonomisk livslängd: 25 år

Bergvärmepump

- Elpris: 102,2 öre/kWh
- Elnätspris: E.ON Elnät Stockholm 2026-01-01
- Installationskostnad: 2,85 MSEK (22 600 SEK/kW)
- Kostnadsfördelning: Borrhål 67%, VP 33%
- SCOP: 3,3
- Energi-/effekt täckningsgrad: 99% / 70%
- Ekonomisk livslängd: Borrhål 35 år, VP 20 år

Luftvärmepump

- Installationskostnad: 1,3 MSEK (13 000 SEK/kW)
- SCOP: 2,65
- Energi-/effekt täckningsgrad: 90% / 55%
- Ekonomisk livslängd: 20 år

Prisökningar

- Elnät: Ökar 10% årligen fram till 2028, sen 5%
- Elskatt: 4% årligen
- Kalkylränta: Ligger stadigt
- Investeringskostnad: Ingen ökning

Elpris

Vi har antagit 102,2 öre/kWh som elpris och denna siffra är framtagen på samma sätt som förra årets pris, genom att gå igenom vad de stora aktörerna erbjuder på 1 åriga fastprisavtal till större företagskunder. Priset har stigit rejält sedan förra året, och även sedan i våras, men elpriserna går uppåt kraftigt överallt och vintern kan bli tuff med låga gaslager på kontinenten. Det aktuella elpriset uppdaterar vi i kalkylen varje år och här låter vi den procentuella utvecklingen följa forward-priserna på Euronext. Så om Marknaden tror att priset 2028 är 10% lägre än 2027 så sänker vi elpriset på samma sätt, med utgångspunkt från det pris som erbjuds just nu. Vi kommer alltid att ha kunder som har andra villkor, men om en kund skulle sitta på ett avtal på säg 60 öre/kWh som de band för 3-4 år sedan, då kan de inte bara lägga till den volym som en värmepump skulle kräva utan att omförhandla avtalet. Samma om kunderna prishedgar mot forwardmarknaden – tillkommande volymer ändrar förutsättningen.

Fjärrvärmepris 2027 i Järfälla och Upplands-Bro

Fjärrvärmepriset kommer höjas med 5% från och med 1 januari 2027
Förtydligande: alla nedan priskomponenter justeras med 5%.

Järfälla och Upplands-Bro	2026	2027
Effekt bostäder (kr/kW)	108,17	113,58
Effekt övriga fastigheter (kr/kW)	101,57	106,65
Energi januari-mars samt november-december (öre/kWh)	67,3	70,7
Energi april-oktober (öre/kWh)	28,0	29,4
Flöde (kr/m ³)	10,25	10,76

Konkurrenskraftig värme även framåt

Fjärrvärme ska vara ett attraktivt och stabilt alternativ jämfört med andra uppvärmningslösningar.

Långsiktighet kräver en sund affär

För att säkra framtida investeringar och upprätthålla ett resilient energisystem med mycket hög leveranssäkerhet krävs en ekonomiskt hållbar verksamhet.

Osäkerheten i energi- och bränslemarknaden kvarstår

Omvärlden präglas fortsatt av osäkerhet kring bränslen, transporter och andra kostnader som påverkar fjärrvärmeproduktionen.

Utvecklingen av prognosen för 2027:

September 2024: 5-10%

September 2025: 5-10%

April 2026: 5-10%

Juni 2026: 4-7%

September 2026: 5% slutgiltig prisförändring

Prognos för 2028 och 2029

2028: 2-6%

2029: 1-5%

Kommentar från Fastighetsägarna: Det är glädjande att ni håller er prognos, men det är ändå den högsta prisförändringen i regionen jämfört med alla andra leverantörer som tillämpar samma prisförändringsmodell, alltså att man räknar på vad alternativen skulle kosta. Vi ser även att ni har ett vidare prognosspann för 2028 och 2029, än era branschkollegor. Vi tycker att det är oroande och vill se lite mer ambition hos er.

Svar: Vi har diskuterat mycket kring prisspannet internt och bl.a ser vi osäkerheter framöver kring handeln med utsläppsrätter, vilket vi har varit väldigt transparenta med. Vi behöver ha en del av den marginalen i prisprognosen, ifall utvecklingen med utsläppsrätterna går åt det negativa hållet, vilket vi visade exempel på i diagrammet tidigare. Vi vet inte vilken strategi våra branschkollegor har, men vi väljer att vara transparenta i detta. Vi väljer att ha ett bredare spann, men vi tror också att om vi lyckas hantera frågan med utsläppsrätterna, så kommer vi att hamna i den lägre delen av spannet.

Löpande effektiviseringsarbete

Vi är fullt medvetna om marknadsläget och att vårt pris idag ligger nära kundernas alternativkostnad. Det är inte en position vi är bekväma med, men det är en känd och analyserad situation. Vår alternativkostnadsanalys är genomarbetad och vi ser att det trots allt finns ett – om än begränsat – gap till alternativen.

Axplock av effektiviseringsåtgärder gjorda under 2025:

- Kapacitetsökning
- Inblandning av alternativt bränsle, t.ex rötslam
- Ökad tillgänglighet
- Avyttring av mindre, olönsamma nät
- Aktiverade på nya el/flexmarknader

Nu fortsätter vi jobba med bland annat:

- Fortsatt kapacitetsökning
- Utveckling av affärerna med samarbetspartners, t.ex Stockholm Exergi och Ragnsells
- Processförbättring och effektivisering
- Initiativ "Stockholm Boost" som kraftsamlar kring förbättringar inom inköp, underhåll och produktionsoptimering

Fjärrvärmeyheter

Nyheter i Navigator:

Förenklad klimatrapportering: Hämta din klimatdata (Scope 1-3) för energiförbrukning i Navigator. Enklare klimatrapportering för de nya CSRD-kraven.

Normalårskorrigerig: Nu ingår normalårskorrigerig i Navigators basutbud. Jämför energianvändning och kostnader över tid på ett enkelt och rättvist sätt.

DeltaT – ett knapptryck bort: Med nya funktionen DeltaT i Navigators energianalys så ser du snabbt om anläggningen fungerar energieffektivt eller om åtgärder behövs.

Lunchwebbinarier: I september startar vår webinariereserie där vi guidar dig genom de mest uppskattade funktionerna i E.ON Navigator. Har du inte fått inbjudan är du välkommen att höra av dig till din personliga kontaktperson.

Snabbguider: Vi tar fram användarguider för de mest populära funktionerna i Navigator. Guiderna hittar du i Navigator och på YouTube.

Fjärrvärmen det självklara valet för fastighetsägare i Järfälla och Upplands-Bro

Några av alla nyanslutna fastigheter till fjärrvärmen senaste året:

- Tunnelbanestationer och vänthallar, Barkarbystaden och Veddesta
- 134 hyresrätter i Gröna Dalen, Kungsängen
- 247 hyresbostäder i Tornérparken, Järfälla
- Etapp 1 i Nygårds industriområde, Bro

Pågående anslutningsprojekt:

- Bostadsområdet Viby i Brunna
- Bostadsområdet Norrbodahöjden i Kungsängen
- Nya hyresrätter i Söderdalen, Järfälla
- Förskolefastigheter i Järfälla och Upplands-Bro

På gång i Högbytorps kraftvärmeanläggning:

Just nu pågår årets revision på Högbytorpsverket. Ett 50-tal företag med specialkompetens för olika områden är på plats med ca 160 utförare som följer en detaljerad tidplan. Revisionen pågår under en intensiv 4-veckorsperiod. Fokus för revisionen är att utföra välplanerade underhållsarbeten på alla delar i anläggningen så att tillgängligheten säkras under kommande driftsäsong. Under revisionen importerar vi värme från Stockholm Exergi, tack vare våra sammankopplade fjärrvärmenät.

Den årliga revisionen hålls alltid under augusti men planeringen börjar redan på hösten.

Ny prismodell för fjärrvärme.

E.ONs [REDACTED] berättade om det projekt E.ON startat för att införa en ny prismodell. Sedan i början av året har man träffat flera referenskunder för att samla in synpunkter och tankar, vilket nu mynnat ut i att i stället för att införa en ny prismodell för alla kunder direkt, ska ett pilotprojekt starta 2027, med ett fåtal kunder, och sedan får utvärdera utfallet innan en eventuell implementering sker för alla. Projektet ska testa en ny metod att ta betalt för energidelen i fjärrvärmeprislistan. Idag är energidelen uppdelad i sommar- och vinterpris. Den nya metoden ska i stället ta hänsyn till varje dags medelutetemperatur, vilket kan innebära olika pris varje dag. Vi hoppas att utvärderingen av pilotprojektet ska leda till en smartare prissättning för både kunderna och oss. Det kommer att informeras mer om framdriften av projektet i prisdialogen framåt.

Hur kan vi utveckla prisdialogen framöver?

Frågor:

En deltagare ville skicka med att kunderna efterfrågar alternativa sätt att producera fjärrvärme utan att behöva elda och släppa ut koldioxid. Exempelvis solenergi och djupgeo.

E.ON berättade om sitt testprojekt med att borra djupgeo i Malmö, även i Finland har liknande projekt genomförts. Problemen med vattenläckage var mycket stora i de kilometerlånga borrhålen, så pumpkapaciteten blev omöjlig att lösa. Det måste vara rätt berggrund om man ska lyckas med djupborrning och Sveriges granit är inte lämpat för ändamålet.

När det gäller avfallsförbränning som vi gör i stor omfattning i Sverige och Tyskland, i EU lägger man 160 TWh avfall på deponi vilket släpper ut mer än om det skulle eldas upp, så därför är frågan varför läggs så mycket på deponi. Vi gör därmed samhället en tjänst när vi minskar metangasutsläppen, genom att elda avfall, men naturligtvis vill vi att avfallet ska innehålla så lite plast som möjligt. Vi håller naturligtvis med om att man så långt det går ska använda ett återvunnet bränsle, som biobränslen som binder koldioxid, sol, vind och eventuellt medeldjupa geonläggningar i kombination med värmepumpar och CCS (koldioxidinfångning) i värmeproduktionsanläggningarna.

Deltagare: Det oroande att vi hör att ni har kunder som lämnar fjärrvärmen för andra uppvärmningsalternativ. Hur arbetar ni där och hur hanterar ni de problemen?

Svar: Vi kan bekräfta att det sker. Vissa kunder tar beslut att lämna oss och ibland kan det vara befogat, men andra gånger kan det vara tveksamt om det är ett klokt beslut. Vi arbetar mycket med att vara konkurrenskraftiga och när vi träffar kunder som står i ett första skede till att titta på en alternativ lösning, och synar både ekonomi och teknik, så är det många som väljer att ha kvar fjärrvärmen. Dessutom har vi även flera kunder som en gång i tiden lämnat oss, som nu kommer tillbaka och vill bli återanslutna, då alternativets kalkyl inte stämt överens med utfallet. Vårt arbete med detta är omfattande. Förutom det avtalar vi och ansluter många nya kunder till fjärrvärmen.

Konstaterande från deltagare: Jag skulle vilja se att ni framöver gör jämförelser med både ett typhus och Nils-Holgerssonhuset. Vidare att ni inte jämför med luftvärmepump. Det förekommer nämligen inte hos några andra leverantörer och känns onödigt. Sedan behöver ni jämfört med andra leverantörer med samma tillämpningsprincip i regionen, ha mer tigha kalkyler och prognoser, ambitiösare prissättning, och visa att ni vill vara kundens bästa alternativ och vara konkurrenskraftiga i högre grad.

Svar: Vi tackar för den feedbacken och tycker det är värdefulla inspel. Vi kommer att ta det med oss inför arbetet nästa års prisdialog.

Deltagare: Omvärldsberoendet av olja och gas borde bädla för att hitta sätt att bli mer självförsörjande på energi.

Svar: E.ONs fjärrvärme i Sverige är 98% förnybar och återvunnen. I Malmö har vi ett biogasberoende som vi är på väg och fasa ut mot nationella bränslen. På Högbytorp eldar vi avfall från norra Europa. En målsättning är att vi ska bara vara beroende av den nordiska marknaden när det gäller råvaror, vilket är viktigt i ett beredskapsperspektiv. Vi håller även i nuläget på med att söka stöd hos Energimyndigheten till något kallat Kraftsam där vi tillsammans med andra kraftvärmeproducenter i Mellansverige, ska samordna våra bränsleleveranser i ett ökat beredskapsläge.

E.ON tackade för alla frågor och inspel och avslutade årets mötestrilogi.

Solna 2026-09-04

Protokollet justeras digitalt.

Verifikat

Dokument-ID 09222115557588721469

Dokument

Protokoll - Prisdialogen avslutande möte Järfälla

Kungsängen Bro 4 sep 2026

Huvuddokument

10 sidor

Startades 2026-09-10 14:49:53 CEST (+0200) av [REDACTED]

Färdigställt 2026-09-10 17:12:18 CEST (+0200)

Signerare

[REDACTED]
E.ON Energiinfrastruktur AB

Org. nr 556146-1814

[REDACTED]@eon.se

Signerade 2026-09-10 14:49:54 CEST (+0200)

[REDACTED]
HSB Brf Trim i Järfälla

Org. nr 769618-3578

[REDACTED]@gmail.com

Signerade 2026-09-10 17:12:18 CEST (+0200)

Detta verifikat är utfärdat av Scrive. Se de dolda bilagorna för mer information/bevis om detta dokument. Använd en PDF-läsare som t ex Adobe Reader som kan visa dolda bilagor för att se bilagorna. Observera att om dokumentet skrivs ut kan inte integriteten i papperskopian bevisas enligt nedan och att en vanlig papperutskrift saknar innehållet i de dolda bilagorna. Den digitala signaturen (elektroniska förseglingen) säkerställer att integriteten av detta dokument, inklusive de dolda bilagorna, kan bevisas matematiskt och oberoende av Scrive. För er bekvämlighet tillhandahåller Scrive även en tjänst för att kontrollera dokumentets integritet automatiskt på: <https://scrive.com/verify>

