

**Protokoll: Prisdialogen avslutande samrådsmöte****Datum:** 2021-08-31**Plats:** Videomöte via Teams**Närvarande:** Johan Backman (Staffantrops kommunfastigheter), Dario Acamovic och Henrik Wessberg (SBB), Per Löwenham (ADVEN), Jonas Eriksson (ADVEN), Antonio Stanciu (ADVEN) Jonas Elliot (Värmevärden) Håkan Bergman (Värmevärden)**Agenda**

- Presentation av närvarande
- Utse justeringsman för protokollet
- Prisdialogen, repetition av syfte och mål
- Advens prissättningsgrunder
- Presentation av prismodellen
- Input från kunder och Adven
- Utvärdering av prisdialogen

**Justering av protokollet**

Johan Backman utsågs till justerare

**Prisdialogen**

Prisdialogen är ett branschsamarbete för prövning av prisändring på fjärrvärme. Modellen har tagits fram av Riksbyggen, SABO Sveriges Allmännyttiga Bostadsföretag och Svensk Fjärrvärme (numera Energiföretagen Sverige samt Fastighetsägarna).

Syftet är att stärka kundens ställning, att åstadkomma en rimlig, förutsägbar och stabil prisändring på fjärrvärme samt att bidra till ett ökat förtroende för fjärrvärmeleverantörernas prissättning.

**Prisdialogen ska stärka kundens ställning genom att åstadkomma:**

- Rimlig, förutsägbar och stabil prisutveckling över tid
- Transparens i prissättning och prisutveckling
- Dialog där kunderna ges möjlighet att påverka fjärrvärmeleverantörens prisändringar
- Skydd för kunden från kraftiga prisökningar
- Utrymme för kunder att kunna påverka utvecklingen av priskonstruktioner
- Priskonstruktioner som ger kunden ekonomiska incitament till energieffektiviseringsåtgärder som är riktiga ur ett miljömässigt systemperspektiv
- Syftet med Prisdialogen, vår prisstrategi samt hur vi tillsammans kan jobba för ett så effektivt nät som möjligt vilket ger stabila och konkurrenskraftiga priser.

**Prissättningsgrunder:**

Adven följer Prisdialogens grundidéer enligt ovan genom att föra en långsiktig prisstrategi som utgår ifrån en marknadsprissättning där konkurrenskraft ska bibehållas jämfört med kundernas bästa alternativa uppvärmningsalternativ. Konkurrenskraften kan variera i marginella fall beroende på annorlunda fastighetsutformning eller verksamhet. Varje år presenteras och aviseras nytt fjärrvärmepris med god framförhållning tillsammans med relativt säkra prognoser för de två påföljande åren. Prisjusteringarna ska inte avvika för mycket från den prisändringstakt vi haft de senaste åren. Under de årliga prisdialoger som genomförs för vi en aktiv dialog om utveckling av prismodeller som kan ge win-win åt alla parter.

Samtidigt strävar vi efter att kunna leverera sammanhållet paket, baserat på:

- Leveranssäkerhet
- Hållbarhet
- Service
- Stabilitet och förutsägbarhet
- Konkurrenskraft

Några av de kriterier som Adven tar hänsyn till vid prisjusteringar

- Nyanslutningar, visar på konkurrenskraften vid nyproduktion
- Hur ser konkurrenskraften ut för alternativa uppvärmningsformer
- Förändring av KPI, löner och andra kostnader som utgör kundens referensram för övriga förändringar av de egna kostnaderna
- Övrigt som påverkar kundens känslor kring den nya prisnivån, exempelvis miljöprestanda på fjärrvärmens med mera
- Prisnivåer för övriga fjärrvärmeföretag.
- Advens egna kostnader för att bedriva verksamheten

Advens bedömning av utrymmet för justering av fjärrvärmepriset 2022. Advens pris på för fjärrvärme är fortsatt konkurrenskraftigt mot alternativen, stabilt över tid och utan kraftiga svängningar. I tillägg erbjuder Adven fjärrvärme baserat på 100 % förnybara bränslen samt hög leveranssäkerhet.

**Prismodellen i Staffanstorp 2022** Snittpriset per kWh höjs 2022 med cirka 2,2 % till ca 76,8 öre/kWh sammanvägt för ett så kallat Nils Holgersson flerbostadshus. Höjningen ligger på effektpriset. Energipriset och flödespriset förblir oförändrade. Prognos för prisjustering 2023 och 2024 bedöms till mellan 0-4 %.

Prislista Staffanstorp 2022		
Effekt	[SEK/kW]	122,0
Flödespris	[SEK/m <sup>3</sup> ]	5,00
Energipris december–mars	[ÖRE/kWh]	59,50
Energipris april–maj, oktober–november	[ÖRE/kWh]	39,50
Energipris juni–september	[ÖRE/kWh]	16,80

*Kund - Höjer ni effekten mest? hur skapar det incitament för att jobba med effektivitet och sänka kostnaderna?*

Vi höjer effektdel men cirka 3 %, övriga delar mellan 2–3 %, juni-augusti priset är nästa oförändrat. Samtidigt är ju effektdelen rörlig och satt baserat på den aktuella månaden högst dygns medeffekt vilket gör att sänker man sin förbrukning så sänker man även effektkostnaden direkt.

#### **Fortsatt diskussion gällande av nya prismodellen**

I samband med sammangåendet med Värmevärden tittar vi på att inför en prismodell som används i Värmevärdens nät. Energianvändning registreras i mätaren timvis. Kunden betalar ett pris för energin upp till en vald baskapacitetsnivå (basenergi). För energi som tas ut utöver den valda nivån (spetsenergi), betalas ett högre pris. Som kund väljer ni själv baskapacitetsnivå, alltså vid vilken effektnivå (kWh/h) som spetsenergi pris skall börja betalas. Kunden betalar för baskapaciteten i kr/kW, där priset stegvis blir lägre vid högre vald nivå. Fördelen för kunden är dels en flexibilitet att själv kunna välja baskapacitet och således få direkt genomslag för energieffektiviseringar samt att som kund kunna jobba med få ner effekttoppar och således kunna påverka sina kostnader. Under avslutande samrådsmötet fortsatte diskussionen kring denna modell i stora drag, men det är inget som planeras för implementation till år 2022. Fortsatt dialog om ny prismodell kommer att föras med våra kunder framöver.

*Kund-Vi efterfrågar en modell som ger möjligheten att jobba med effekttoppar och således sänka våra kostnader.*

Adven- Den nya föreslagna prismodellen tillåter just. Då vi fakturera baserat på timvärden så kan man genom exempelvis varmvatten prioritering eller mjukar uppstart av ventilation förskjuts effekttopparna från dom timmarna på dygnet när belastningen är som högst och således jämna upp effekttopparna och samtidigt sänka kostnaden.

*Kund- Vi skulle gärna vilja se att denna modell infördes så snart som möjligt, kanske vara med som pilot?*

Adven - Värmevärden har denna modell på samtliga nät, just nu pågår arbete för att säkerställa att vi har dom IT-infrastrukturen på plats i Adven nät för att kunna erbjuda modellen. Mer information kommer.

#### **Utvärdering av prisdialogen 2022**

Även detta år hölls dialogen digitalt på grund av Covid-19. Trots det har denna mötesform möjliggjort god dialog, chans att diskutera och fördjupa oss i prismodellen och dess utveckling. Förhoppningarna är att nästa år kunna mötas på plats med digital anslutning som ett komplement.

#### **Vid protokollet**

**Jonas Eriksson, Adven**

**Justeras**

**Johan Backman (Staffantorps kommunfastigheter)**

---

**SIGNATURES****ALLEKIRJOITUKSET****UNDERSKRIFTER****SIGNATURER****UNDERSKRIFTER**

This documents contains 4 pages before this page

Dokumentet inneholder 4 sider før denne siden

Tämä asiakirja sisältää 4 sivua ennen tätä sivua

Dette dokument indeholder 4 sider før denne side

Detta dokument innehåller 4 sidor före denna sida

authority to sign

representative

custodial

asemavaltuus

nimenkirjoitusoikeus

huoltaja/edunvalvoja

ställningsfullmakt

firmateckningsrätt

förvaltare

autoritet til å signere

representant

foresatte/verge

myndighed til at underskrive

repræsentant

frihedsberøvende