Datum
2027-09-09

Protokoll Samrådsmöte nr 2 inom Prisdialogen 2027 Ludvika och Grängesberg

Ort:	Ludvika
Datum & tid:	9 september 2026, kl.12.00 -13.30
Mötesplats:	VB Energis kontor i Ludvika
Mötesdeltagare:	Anonymiserad, Brf Grängesbergshus 3 Anonymiserad, Brf Generator Anonymiserad, Brf Generator Anonymiserad, Brf Målaren Anonymiserad, Brf Jordbrukaren Anonymiserad, Brf Jordbrukaren Anonymiserad, LudvikaHem/Ludvika Kommunfastigheter Anonymiserad, Brf Hästen Anonymiserad, Brf Hästen Anonymiserad, Privat [redacted] VB Energi [redacted] VB Energi [redacted] VB Energi [redacted] VB Energi

”Presentation Samrådsmöte nr. 2 2026-09-09” behandlades på mötet.

1. Mötets öppnande
Johanna Walterson öppnade samrådsmöte nr 1 inom Prisdialogen. Samtliga representanter från VB Energi presenterades.

2. Val av ordförande, sekreterare och justerare
Johanna Walterson valdes till mötesordförande, Aiki Rillo till sekreterare och Robin Collins Lund (kundrepresentant) till mötesjusterare.

3. Årets Prisdialog
Ordföranden informerade om att VB Energi deltagit i Prisdialogen sedan 2019. Prisdialogen syftar till att skapa öppenhet, dialog och långsiktighet kring fjärrvärmepriset genom lokala samrådsmöten och central granskning. Årets process har bestått av två samrådsmöten där det första fokuserade på kalkylförutsättningar och det andra på prisnivåer och kunddialog.

4. Aktuellt hos VB Energi

VB Energi informerade om flera aktuella händelser och satsningar inom verksamheten.

- Förändringar i ägarstrukturen. VB Energi och VB Elnät kommer att ägas gemensamt av Ludvika och Fagersta kommuner, medan VB Elförsäljning förvärvas av Vattenfall. Därmed är det inte längre möjligt att teckna elavtal med VB Elförsäljning. Flytten av befintliga avtal till Vattenfall AB Försäljning pågår.
- Inga elavtal kommer inte vara möjligt att teckna längre med VB Elförsäljning och avtalsflytt till Vattenfall AB Försäljning pågår.
- En ny organisation träder i kraft den 1 oktober 2026 där all personal samlas i VB Energi för att skapa en mer effektiv verksamhet.
- Från den 1 januari 2027 stärks organisationen ytterligare genom att egen utförandepersonal tillförs verksamheten, vilket innebär att bolaget växer med cirka 25 medarbetare.
- Arbetet med ett nytt varumärke har påbörjats efter ägarförändringen. I samband med detta kommer Vattenfalls blå-gula lins att ersättas av en egen visuell identitet.
- VB Energi redovisade pågående investeringar och utbyggnader i fjärrvärmenäten, bland annat förstärkningen av Ludvikas fjärrvärmenät och nya anslutningar i Björnmossens industriområde.
- I Craboverket i Fagersta har ett nytt ställverk installerats och planering pågår för att starta ORC-turbinen för egen elproduktion.
- Bolaget visade exempel på bränslelager samt informerade om arbetet med att säkra framtida bränsleförsörjning.
- Flera skolor har visat intresse för studiebesök hos oss.
- Det förtydligades att serviceavtalskunder har tillgång till rabatterade priser vid serviceinsatser.
- Traditionsenlige Energiluncherna är inplanerade till den 10 november i Ludvika och den 16 november i Fagersta.
- Ordförande lyfte även fram VB Energis övriga tjänster såsom serviceavtal, Mina Sidor, VB Energi-appen samt möjligheten att ladda ner och följa fjärrvärmens mätvärden digitalt.

5. Vad händer kring fjärrvärmen

Mötet behandlade aktuella frågor som påverkar fjärrvärmebranschen.

- Johan Carlsson redogjorde för artiklar och rapporter som beskriver fjärrvärmens betydelse för Sveriges konkurrenskraft, energisystem och civila beredskap.
- Deltagarna informerades om att det politiska läget och kommande val kan påverka energipolitiken och därmed även fjärrvärmens förutsättningar.
- Information gavs om stödet för energieffektivisering i småhus samt om villkoren för att kunna ta del av bidraget.

6. Marknads- och kalkylförutsättningar

Johan Carlsson förklarade VB Energis Prispolicy bygger på konkurrenskraft och långsiktighet. Prissättningen är värdebaserad och tar hänsyn till faktorer som enkelhet, leveranssäkerhet och hållbarhet. Målet är att erbjuda ett fjärrvärmepris som är konkurrenskraftigt över tid samtidigt som prisutvecklingen ska vara stabil och förutsägbar

Det redogjordes för det geopolitiska läget, inflation, räntor, elpriser och utvecklingen på biobränslemarknaden, vilka påverkar fjärrvärmens kostnadsbild.
Bränslekostnaderna är fortsatt den största kostnadsposten i produktionen. Samtidigt konstaterades att bränslepriserna stabiliserats även om de fortsatt ligger på en högre nivå än historiskt.

7. Information om VB Energis prisändringsmodell 2027–2029 samt horisont
VB Energi presenterade prisjusteringar för 2027.

- För företagskunder har en prisjustering om 2 procent på energi- och flödespriserna beslutats. Effektavgiften lämnas oförändrad.
- För villakunder har beslutats en höjning om 2 procent, vilket motsvarar cirka 43 kronor per månad för en normalvilla med en årsförbrukning på 20 MWh.
- Den långsiktiga prisbanan för 2028–2029 samt horisonten framåt presenterades till ca 2–5 procent per år.
- Den nya modellen för företagskunders effektavgift bygger på ett rullande treårigt medelvärde av de fem högsta dygnsmedeleffekterna under vinterperioden. Syftet är att skapa jämnare och mer förutsägbara priser för både kunder och för VB Energi som leverantör.
- En prisjämförelse enligt Nils Holgersson-undersökningen visades. VB Energis prisnivå ligger fortsatt under genomsnittet i undersökningen.

Kundfrågor:
Fråga: Är den prismodell som används hos VB Energi vedertagen även hos andra fjärrvärmeföretag?
Svar: Johan Carlsson svarade att de flesta fjärrvärmebolag har egna prismodeller som är anpassade efter respektive bolags förutsättningar, bland annat produktion och utformning av fjärrvärmenätet. Prismodellerna måste följa fjärrvärmelagens krav och bolagen kan därför inte utforma dem helt fritt. Modellen ska vara rättvis och spegla kundernas faktiska förbrukningsmönster. Det är också viktigt att större kunder inte får fördelar på bekostnad av det övriga kundkollektivet.

Fråga: Vad anser de nya ägarna om prismodellen, priser och avkastningskrav?
Svar: Ägarna har förtroende för verksamheten och den prismodell som används. Målsättningen är att investeringen ska ge avkastning till ägarna och inte belasta andra kommunala verksamheter. Ägarna bedömer att verksamheten fungerar väl och vill att den ska fortsätta vara långsiktigt hållbar. Samtidigt finns en ambition att undvika alltför stora prisökningar, eftersom kommunernas egna verksamheter också är kunder till fjärrvärmen. Det finns dock behov av att amortera de lån som uppstod i samband med förvärvet av verksamheten. Johanna Walterson betonade vikten av att bolaget arbetar effektivt och säkerställer en långsiktigt hållbar utveckling framåt. Styrelsen har godkänt den valda inriktningen och bedömer att verksamheten behöver vara lönsam över tid för att kunna fortsätta utvecklas och leverera nytta till kunderna.

8. Synpunkter och förslag från kunder

- Är formen för Prisdialogen bra, och fungerar lunchmöten som tidpunkt?
  De närvarande kunderna uttryckte att Prisdialogen är ett bra forum för dialog och information. Samtliga deltagare var positiva till upplägget. Kunderna ansåg att tidpunkten inte har någon avgörande betydelse. Både lunch- och kvällsmöten fungerar bra.

9. Övriga frågor
Inga övriga frågor behandlades.

10. Mötets avslutande
Ordföranden tackade deltagarna för ett konstruktivt möte och förklarade samrådsmöte nr 2 avslutat.

Aiki Rillo	20260914
Aiki Rillo Sekreterare	Robin Collins Lund Justerare

Signature: [redacted]
Email: [redacted]

Signature: [redacted]
Email: [redacted]

Protokoll Samrådsmöte för Prisdialogen nr. 2 2026-09-09 Ludvika_Grängesberg

Final Audit Report 2026-09-14

Created:	2026-09-14
By:	[redacted]
Status:	Signed
Transaction ID:	[redacted]

"Protokoll Samrådsmöte för Prisdialogen nr. 2 2026-09-09 Ludvika_Grängesberg" History

[redacted]

Agreement completed.
2026-09-14 - 7:43:52 AM GMT

Adobe Acrobat Sign