

Protokoll för Prisdialogen 2027 Samrådsmöte 1

Datum: 2026-06-02

Tid: 9:00-10:30

Plats: Stora Allén, Leverstorpsvägen 5

Närvarande:

- [Redacted] Gladsheim
- [Redacted] Siemens Energy
- [Redacted] Hydro
- [Redacted] Vallonbygden
- [Redacted] Finspångs Tekniska Verk
- [Redacted] Finspångs Tekniska Verk
- [Redacted] Finspångs Tekniska Verk
- [Redacted] Finspångs Tekniska Verk

Frånvarande:

- [Redacted] Gladsheim
- [Redacted] Gladsheim
- [Redacted] Siemens Energy
- [Redacted] Siemens Energy

1. Välkommen till Prisdialogen

Mikael (FTV) hälsade samtliga välkomna.

2. Val av sekreterare och justerare

Alicia (FTV) utsågs till sekreterare.

Christer (Gladsheim) utsågs till justerare.

3. Inledning

3.1 Vad är Prisdialogen och dess syfte?

Ronja (FTV) presenterade Prisdialogens syfte, mål samt upplägg för samrådsprocessen.

Hon lyfte att processen syftar till:

- Transparens i prissättning
- Förutsägbar och stabil prisutveckling
- Tidig information inför kommande prisändringar
- Möjlighet för kunder att påverka

3.2 Mål och förväntningar Finspångs Tekniska

Ronja (FTV) presenterade FTV:s mål med dialogen:

- Ökad förståelse och förtroende
- Stabil och rimlig prisutveckling
- Skydd mot kraftiga prisökningar

Ronja (FTV) gick även igenom tidplanen med samrådsmöten i juni och september samt beslut och implementering av ny taxa inför 2027.

4. Möjligheter och utmaningar

Magnus (FTV) presenterade omvärldsläget och centrala påverkansfaktorer.

- Krig och inflation påverkar energimarknaden
- EU-ETS och framtida kostnader för CO₂

Mikael (FTV) ställde frågan om vem som ska bära kostnaden för koldioxidutsläppen som kommer till följd av fossila andelen i avfallet.

4.1 Omvärlden (SWOT)

Magnus (FTV) gick igenom omvärlden utifrån ett SWOT-perspektiv och utvecklade flera resonemang kring risker och möjligheter.

Hot (Threats)

- Ökad konkurrens om biobränslen lyftes som en tydlig risk
- Magnus (FTV) beskrev att flera branscher – industri, kraftvärme samt transportsektorn (flyg och sjöfart) – samtidigt efterfrågar biobaserade bränslen
- Detta kan leda till ökade priser och större volatilitet på sikt

Möjligheter (Opportunities)

- Magnus (FTV) betonade att FTV arbetar med flera olika energikällor, vilket minskar sårbarheten
- Han lyfte särskilt spillvärme, framtida värmepumpslösningar och lågtemperaturnät
- Bio-CCS nämndes som ett område med potential
 - Magnus (FTV) gav exempel på Öresundskraft som arbetar aktivt med detta
 - påpekade att detta kan bli både klimatnytta och affärsmöjlighet framåt

Styrkor och svagheter (Strengths and weaknesses)

- Den lokala industrin i Finspång lyftes som en central del av systemet
 - styrka: tillgång till spillvärme
 - svaghet: beroende av industrins utveckling

Gunilla (Siemens Energy) kompletterade:

- industrins produktion varierar över tid
- vilket gör att spillvärmens inte är helt förutsägbar

Magnus (FTV) betonade även:

- vikten av att hantera kundernas förtroende
- samt att fjärrvärmens möter konkurrens från exempelvis bergvärme

Strategiskt perspektiv

Magnus (FTV) lyfte att flera av dessa frågor blir särskilt viktiga efter 2030 och betonade:

- vikten av att kunna optimera produktionen timme för timme
- att ta hänsyn till elmarknaden och möjligheter inom frekvenshandel
- att ha flexibilitet i systemet som en långsiktig konkurrensfördel

Fördjupad diskussion kopplat till SWOT

- Vikten av en flexibel bränslemix lyftes ("inte alla ägg i en korg")
- Flera deltagare betonade behovet av att:
 - Sprida risker
 - Säkerställa redundans
 - Behålla långsiktig stabilitet
- Magnus (FTV) kopplade detta till FTV:s strategi att ha flera parallella produktionsslag och samarbeten

4.2 Bränslen

Avfall

- Gunilla (Siemens Energy) bedömde att mängden avfall sannolikt kommer minska, men inte försvinna
- Mikael (FTV) lyfte att EU-direktiv kan tolkas som att avfallsförbränning begränsas kraftigt kring 2039, men att frågan är omdebatterad

- Christer (Gladshiem) frågade vad som begränsar ökad användning av avfall
 - Mikael (FTV) svarade att det främst är pannkapacitet och underhåll

Biobränslen

- Magnus (FTV) beskrev ökad konkurrens om biobränslen
- Diskussion kring lokal tillgång och volatilitet kopplat till exempelvis sågverk

Spillvärme

- Magnus (FTV) lyfte att spillvärme är en stor möjlighet
- Potential upp till ca 40 % av behovet framöver

Diskussion

- Gunilla (Siemens Energy) påpekade att industrins produktion varierar och därmed även tillgången på spillvärme
- Magnus (FTV) betonade att flera samarbeten i nätet skapar redundans

4.3 Fjärrvärme

Magnus (FTV) beskrev utvecklingen inom fjärrvärme och strategiska prioriteringar:

- FTV vill minska beroendet av kraftigt varierande priser
- Cybersäkerhet och beredskap är nödvändiga men kostnadsdrivande
- Egen elproduktion och batterilösningar ökar robustheten
- Fjärrvärmetakorna har gått från höga till relativt låga nivåer

Diskussion

- Mikael (FTV): investeringar har möjliggjort lägre prishöjningar än många andra aktörer
- Mikael (FTV): bränslepriser ökade kraftigt under energikrisen (3–4 gånger högre), men investeringar minskade känsligheten
- Mikael (FTV): exempel från Oxelösund där förändrad spillvärmertilgång kan påverka priser framåt
- Gunilla (Siemens Energy): industrins produktion är volatil vilket påverkar spillvärme
- Magnus (FTV): flera samarbeten i nätet ger ökad redundans

5. Prognos och prisändringsmodell

Magnus (FTV) förklarade att FTV tillämpar kostnadsbaserad prissättning vilket medför att kundkollektivet betalar för verksamhetens kostnader.

Strategin är att skapa en stabil produktion och erbjuda långsiktigt hållbar fjärrvärme.

- Magnus (FTV): våra investeringar ser till att öka tillgängligheten för att våra kunder ska ha säker leverans av fjärrvärmerna.

5.1 Prognos för 2027

Magnus (FTV) presenterade att vid föregående års samrådsmöte (2025) prognostiserades en prishöjning om cirka 2,2 % för 2027 års taxa.

Kostnadsbilden

- hög andel fasta kostnader (ca 80 %)
- detta gör att verksamheten blir mindre känslig för snabba förändringar i bränslepriser

Samtidigt betonades:

- investeringar har lett till ökade avskrivningar och räntekostnader
- men också till en betydligt stabilare prisutveckling

Mikael (FTV) påpekade att rörliga kostnader i prognosen satts till 0 % eftersom osäkerheten i nuläget är stor och att detta kommer följas upp inför nästa möte

Diskussion

- Christer (Gladshiem) efterfrågade bränslepriser.
 - Mikael (FTV) redogjorde:
 - Hushållsavfall: ca 50–200 kr/MWh
 - Bioflis: ca 180 → ~400 kr/MWh
 - Pellets: ca 400–500 kr/MWh
 - Bioolja/RME: upp till ca 1500 kr/MWh
 - Bränslekostnader utgör ca 20 % av totalkostnaden, vilket innebär att prisförändringar i enskilda bränslen får begränsad påverkan på totalen.
- Martin (Vallonbygden) frågade om Siemens anläggning förväntas vara i drift till 2028.

- Mikael (FTV) svarade att målsättningen är driftstart hösten 2027, men att man tar höjd för att det kan ta tid att få anläggningen fullt ut i drift.
- Mikael (FTV) tillade att den största effekten erhålls när Siemens har hög produktion, då turbinerna testkörs frekvent.
- Christer (Gladshiem) frågade hur ersättningen till Siemens är utformad.
 - Mikael (FTV) förklarade att Siemens ersätts enligt en modell som är kopplad till det bränsle som deras spillvärme ersätter.
- Christer (Gladshiem) frågade hur stor andel hushållsavfall som används och om detta påverkas av ackumulatortanken.
 - Mikael (FTV) svarade att avfallspannan körs i så hög utsträckning som möjligt.
- Martin (Vallonbygden) frågade om den ackumulerade lagringskapaciteten kommer att öka i samband med Siemensprojektet.
 - Magnus (FTV) bekräftade att lagringskapaciteten planeras att fördubblas, där den nya ackumulatortanken blir lika stor som den befintliga vid huvudkontoret.

Magnus (FTV) beskrev ackumulatortankens funktion:

- att dämpa variationer mellan produktion och konsumtion
- att minska behovet av spetslast
- att skapa ökad flexibilitet i systemet

Det angavs att kapaciteten motsvarar cirka 30 MW ned och 10 MW upp, vilket ger goda möjligheter att hantera variationer i systemet.

5.2 Taxa fjärrvärme

Magnus (FTV) redogjorde för utvecklingen av fjärrvärmeföretaget och bolagets ekonomiska målsättning.

- Historiskt har vinsten varit låg och varierat över tid
- Styrelsens ambition är att uppnå en jämnare resultatutveckling, i linje med den presenterade figuren

Magnus (FTV) förklarade att:

- för att minska variationen i resultatet anpassas de fasta intäkterna i större utsträckning till de fasta kostnaderna
- detta bidrar till en mer stabil ekonomisk grund

Vidare noterades att:

- det i dagsläget saknas en säker prognos för priset på hushållsavfall
- FTV får i nuläget relativt god ersättning för att ta emot avfall
- det finns inget som i nuläget tyder på att denna situation kommer förändras på kort sikt

Diskussion

- Christer (Gladshiem) frågade hur utfallet för 2026 ligger i förhållande till budget
 - Mikael (FTV) svarade att utfallet ligger något bättre än budget, vilket främst beror på den kalla säsongen. Prognosen för helåret bedöms dock kvarstå
 - Mikael betonade att fjärrvärmeverksamheten är den del där FTV har möjlighet att generera vinst, och att resultatet i dagsläget ligger på en stabil och rimlig nivå
- Christer (Gladshiem) frågade om andelen (cirka 40 %) för 2028
 - Mikael (FTV) förtydligade att detta avser ett framtidsscenario
 - prognosen för 2028 inkluderar effekter från Siemensprojektet samt tillhörande avskrivningar

Mikael (FTV) tillade även:

- att flera nyproduktionsområden är under utveckling
- att FTV har ambitionen att ansluta dessa till fjärrvärmenätet
- ett ökat kundunderlag kan påverka både efterfrågan och framtida prissättning
- detta är dock inte inkluderat i nuvarande prognos

Avslutningsvis betonade Mikael (FTV) att:

- FTV har en tydlig ambition att utveckla fjärrvärmeaffären
- fler kunder innebär att fasta kostnader kan fördelas på fler, vilket är fördelaktigt för samtliga

5.3 Prisändringsmodell

Magnus (FTV) presenterade prisändringsmodellen med fokus på prisstruktur och kunddialog.

Prisstruktur

- Den fasta kapacitetsavgiften har varit föremål för många dialoger med kunder
- Flödesavgift har i nuläget inte tillämpats

- finns dock som ett möjligt styrmedel
- syftet är att skapa incitament för lägre returtemperaturer, detta då produktionen blir mer effektiv när returvattnet håller låg temperatur

Kunddialog

Magnus (FTV) betonade vikten av fortsatt dialog med kunderna och lyfte att:

- FTV vill öka kundernas förståelse för hur prismodellen är uppbyggd
- dialogen är central för att skapa transparens och tillit
- kundernas synpunkter är viktiga i det fortsatta utvecklingsarbetet

6. Vad har ni för förväntningar och behov?

Alicia (FTV) genomförde en Menti-aktivitet där deltagarna fick lämna synpunkter och inspel inför det fortsatta arbetet.

Sammanfattningsvis framkom att:

- Prismodellen överlag upplevs som begriplig, men att effektdelen är viktig och önskas bli tydligare. Christer (Gladshiem) lyfte särskilt behovet av ökad insyn i hur effektkostnaden beräknas.
- FTV uppfattas ge en god framförhållning jämfört med andra aktörer, särskilt genom prognoser för de kommande tre åren.
- Frågan om begränsningar för avfall återkom och bekräftade att pannkapacitet och framtida regelverk är avgörande faktorer.

Inför det fortsatta arbetet lyfte deltagarna:

- Vikten av en diversifierad bränslemix
- Behov av bättre förståelse för hur kunder kan påverka sin effektkostnad

Diskussion fördes även kring vidareutveckling av prismodellen:

- Mikael (FTV) nämnde att effekttariffer har analyserats, men att sådana förändringar innebär både för- och nackdelar
- Christer (Gladshiem) betonade att nuvarande modell ger en uppskattad förutsägbarhet och att större förändringar bör övervägas noggrant
- Samtidigt lyfte Mikael (FTV) att förändringar i omvärlden kan innebära behov av att utveckla modellen över tid

Christer (Gladshiem) betonade att:

- fastighetsägare har behov av att kunna reagera på externa signaler
- prismodellen gärna får innehålla incitament till samverkan
- utvecklingen i stort upplevs som positiv

Avslutningsvis betonade Martin (Vallonbygden) att de på vattensidan får automatiska notifieringar vid exempelvis vattenläckor och efterfrågade motsvarande funktionalitet för fjärrvärme, samt tydligare information vid driftstörningar.

- Mikael (FTV) förklarade att FTV ser över möjligheten att ge:
 - bättre överblick av fjärrvärmeförbrukning
 - information om felsignaler från mätare
- Tidigare har kvartals-/halvårsmöten hållits med större kunder
- Ambition finns att återuppta dessa för dialog om kundspecifika frågor

7. Nästa möte

Avslutande samrådsmöte föreslogs till 2 september 10:30-12:00. Inga preliminära invändningar till föreslagen tidpunkt. En möteskallelse kommer skickas av FTV.

8. Mötet avslutas



Document history

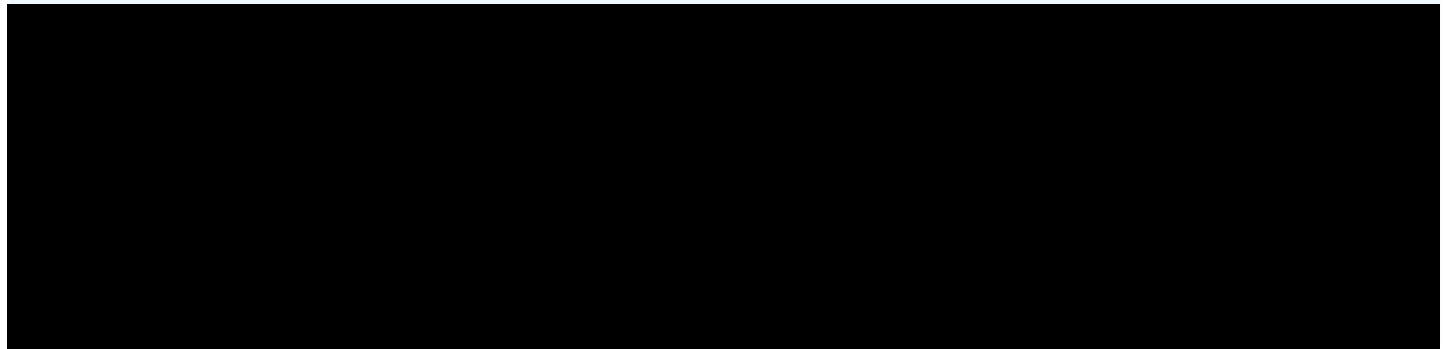
Document summary

COMPLETED BY ALL:

30.06.2026 09:40

DOCUMENT NAME:

Protokoll Samrådsmöte 1 Prisdialogen.pdf



Activity log

RECIPIENT	ACTION*	TIMESTAMP (CET)	METHOD	DETAILS
1. 				

* Action describes both the signing and authentication performed by each recipient. Authentication refers to the ID method used to access the document.

Attachments

No attachments related to this document

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.

Copies of signed documents are securely stored by Verified.

To review the signature validity, please open this PDF using Adobe Reader.



GDPR
compliant



eIDAS
standard



PAdES
sealed

 Custom events

No custom events related to this document

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.

Copies of signed documents are securely stored by Verified.

To review the signature validity, please open this PDF using Adobe Reader.



GDPR
compliant



eIDAS
standard



PAdES
sealed